



## VULCO POURSUIT SON DEVELOPPEMENT GRÂCE À SON APPROCHE D'ACCOMPAGNEMENT DES NOUVEAUX ADHERENTS

*Un modèle d'intégration structuré et humain*

Vulco, spécialiste du pneumatique et de l'entretien automobile pour les véhicules légers, poids lourds, génie civil et agricoles, poursuit son expansion en s'appuyant sur un accompagnement individualisé et une approche de proximité. Cette méthode, fruit de l'expertise du réseau et de ses équipes, allie rigueur et flexibilité dans le respect des standards, garantissant une intégration fluide et durable des nouveaux adhérents.



### Une dynamique d'expansion nationale

Pour accompagner son développement, Vulco renforce son maillage territorial avec de nouvelles implantations stratégiques, de **Metz à Dinan en passant par Besançon, Toul, Bourg-en-Bresse, Saint-Évarzec et Neufchâteau**, démontrant ainsi sa capacité à s'étendre sur l'ensemble du territoire français.

*« Notre modèle d'intégration repose sur des process éprouvés tout en restant flexible pour s'adapter aux spécificités de chaque projet », explique Marielle Bugeaud, Responsable du Développement. L'objectif est d'assurer une transition fluide tout en maintenant un haut niveau d'exigence. »*

### Un accompagnement de A à Z pour une intégration réussie

Dès le premier contact, les nouveaux adhérents bénéficient d'un accompagnement de proximité et sur-mesure. Ce processus s'articule en plusieurs étapes clés :

✓ **Une phase initiale d'échanges et d'étude du projet** avec la Direction du Développement, afin de valider les aspects techniques et financiers.

✓ **Un déploiement opérationnel structuré**, incluant la mise en conformité avec les standards du réseau, la formation et la mise en place des outils de gestion.

✓ **Une transformation digitale** par la mise en place d'outils efficaces comme la carte de fidélité dématérialisée pour l'activité tourisme et/ou Vulcoparc, l'outil de gestion de flottes permettant d'optimiser la gestion quotidienne, la relation client et la performance des points de vente.

✓ **Un suivi personnalisé post-ouverture**, avec un accompagnement de proximité pour garantir le bon démarrage et la pérennité du point de vente.

### **Des compétences métier au cœur de la réussite**

La clé du succès du système d'intégration de Vulco repose sur l'expertise métier des nouveaux adhérents, **tous issus de l'univers automobile et bien implantés dans le tissu local**. Leur savoir-faire et leur capacité à s'adapter aux enjeux du marché permettent une intégration rapide et efficace au sein du réseau Vulco.

« **Nous ne nous contentons pas d'accompagner techniquement nos adhérents, nous créons un véritable esprit d'équipe autour d'eux**, souligne Camille Mounier Présidente Directrice Générale de Vulco Développement. **Cette proximité est essentielle pour assurer leur réussite.** »

### **Une approche qui allie expertise et proximité**

L'intégration chez Vulco s'appuie sur le savoir-faire unique du réseau et de ses équipes, combinant structure technique et proximité. Cette synergie favorise la croissance tout en préservant l'ADN de Vulco : **esprit d'équipe, réactivité et engagement**.

**De belles opportunités de création sont à saisir sur l'ensemble du territoire. Pour plus d'informations : [marielle\\_bugeaud@vulco.com](mailto:marielle_bugeaud@vulco.com)**

### **À propos de Vulco**

Créée en France en 1996, réseau national de centres spécialistes de l'entretien et du remplacement des pneumatiques tourisme, poids lourd, industriel, 4x4. Le réseau est réparti dans toute la France et toute l'Europe avec 2 500 centres auto aux services de particuliers et des professionnels. Pneumatiques, révision constructeur, climatisation, vidange, freins, amortisseurs, parallélisme, échappement... les centres Vulco proposent toute une palette de services de traitement des pneus et d'entretien automobile de haute qualité.

Vulco adapte son offre de services aux besoins des véhicules de dernière génération, y compris hybrides et électriques.