

COMMUNIQUE DE PRESSE

UN NOUVEAU PARTENAIRE VIENT RENFORCER LE RESEAU DE DISTRIBUTION EUROPEEN DE VINFAST

16/10/2025 - VinFast a officiellement annoncé des partenariats stratégiques avec le Groupe LORET, qui sera responsable de la distribution sur le marché des Territoires français d'outre-mer. Cette décision marque une étape importante dans la transformation du modèle commercial global de VinFast, qui vise à étendre rapidement son réseau de distribution, à renforcer la présence de la marque et à optimiser l'efficacité opérationnelle en vue d'une croissance à long terme.

La collaboration avec le groupe LORET permettra à VinFast d'exploiter un nouveau potentiel dans les Territoires français d'outre-mer et de renforcer son réseau de distribution en Europe. Dans le cadre de cet accord, le groupe LORET mettra en place des canaux de vente et fournira les Véhicules Electriques VinFast aux concessionnaires et clients locaux. Pour anticiper la forte demande à la fin de l'année, VinFast a déjà commencé à livrer ses modèles au Groupe LORET.

L'accord de distribution est conclu pour cinq ans. En 2025, le distributeur se concentrera sur la vente des SUV électriques VF 6 et VF 8, qui appartiennent aux segments B et D, et sur d'autres modèles à venir. Les volumes seront ajustés en fonction des performances du marché au cours de cette période, avec un objectif de croissance de 100 % d'ici à 2026.

VinFast s'engage à offrir à ses partenaires des prix compétitifs, un soutien marketing et des programmes de formation approfondie pour renforcer la connaissance des modèles et le savoir-faire de la main-d'œuvre. Pour les clients, l'entreprise continuera à déployer des programmes de vente attractifs et des politiques d'après-vente de premier plan, tous alignés sur ses normes mondiales strictes.

M. Denis Lesueur, Président et CEO Groupe LORET déclare : *"Nous sommes heureux de nous associer à VinFast, un constructeur de véhicules électriques dynamique et avant-gardiste du Vietnam. En tant que distributeur stratégique, nous visons à établir un réseau de vente solide qui permette aux concessionnaires de fournir aux clients des véhicules modernes et sans émissions, améliorant ainsi la vie dans les régions où nous sommes présents."*

Mme Le Ngoc Chi, CEO VinFast Europe, ajoute : *"Nous sommes ravis d'accueillir le groupe LORET dans le réseau VinFast en tant que partenaire de distribution en Europe. En tirant parti de sa réputation, de ses capacités opérationnelles, de son infrastructure et de sa connaissance du marché local, nous sommes confiants dans notre capacité à nous développer sur les marchés européens et à atteindre une croissance durable."*

Au-delà des Territoires français d'outre-mer, VinFast accélère également son implantation en France un des marchés automobiles le plus influent d'Europe, en s'appuyant sur un réseau croissant de concessions dans le pays. Grâce à sa stratégie d'expansion de canaux de vente au détail et en gros par l'intermédiaire de distributeurs et de concessionnaires, VinFast vise non seulement à optimiser l'efficacité opérationnelle et à accroître la présence de la marque, mais aussi à répondre rapidement à la demande des clients.

En outre, pour garantir une expérience sans faille et maximiser les avantages pour les clients, VinFast a également conclu des partenariats avec des fournisseurs de services après-vente de premier plan, en utilisant un réseau de centres de services et de centres techniques spécialisés en France et dans toute l'Europe.

VinFast s'engage à poursuivre le développement de son réseau de distributeurs, de concessionnaires et de services après-vente sur les marchés clés, à s'étendre à d'autres pays européens et à diversifier son écosystème de véhicules électriques intelligents, renforçant ainsi son engagement à long terme envers les consommateurs européens et en jetant des bases solides pour une croissance durable.

À PROPOS DE VINFAST

VinFast (NASDAQ : VFS), filiale de Vingroup JSC, l'un des plus grands conglomérats vietnamiens, est un constructeur de véhicules électriques (« VE ») dont la mission est de rendre les véhicules électriques accessibles à tous. La gamme de modèles VinFast comprend aujourd'hui un large éventail de SUV électriques, d'e-scooters et d'e-bus. VinFast entame actuellement sa prochaine phase de croissance en développant rapidement son réseau de distribution et de concessionnaires à l'échelle mondiale et en augmentant ses capacités de production, en se concentrant sur les marchés clés d'Amérique du Nord, d'Europe et d'Asie. En savoir plus : <https://vinfastauto.eu/>