

## COMMUNIQUE DE PRESSE

### VINFAST SIGNE DE NOUVEAUX ACCORDS DE DISTRIBUTION EN FRANCE ET EN ALLEMAGNE ET DEVELOPPE SON RESEAU EN EUROPE

**Paris, le 9 mai 2025 - VinFast a annoncé aujourd'hui la signature d'un accord de concession avec ASTRADA SIMVA, son premier partenaire officiel en France, et Schachtschneider Automobile GmbH & Co KG, son deuxième concessionnaire en Allemagne. Cette signature marque une étape importante dans la stratégie de VinFast visant à accélérer son modèle de vente par le biais de concessionnaires dans le monde entier, tout en réaffirmant l'engagement fort de l'entreprise à conduire la transition verte en Europe.**

En tant que premier concessionnaire officiel de VinFast en France, ASTRADA SIMVA va exploiter un showroom VinFast situé à Aix-en-Provence qui devrait être opérationnel à partir de juin 2025.

De son côté, Schachtschneider Automobile GmbH & Co KG établira trois concessions VinFast. A noter que VinFast a signé un accord de coopération avec le concessionnaire Autohaus Hübsch en Allemagne et ouvert deux showrooms, offrant une expérience client complète.

Dans toutes les concessions VinFast exploitées par ASTRADA SIMVA et Schachtschneider Automobile, les clients européens pourront découvrir, tester et acheter le VinFast VF 6 (segment B) et le VinFast VF 8 (segment D), tout en ayant accès au service après-vente, à la garantie et aux pièces détachées d'origine.

Tout au long de ce partenariat, VinFast s'engage à fournir un soutien optimal à ses concessionnaires agréés par le biais d'une formation approfondie du personnel, en dotant ce dernier d'une solide connaissance des produits et des procédures d'entretien et de réparation, garantissant ainsi une tranquillité d'esprit maximale aux clients.

Cette collaboration avec des concessionnaires européens réputés fait partie de la stratégie de VinFast visant à développer un réseau mondial de concessionnaires, est actuellement mise en œuvre en Allemagne et aux Pays-Bas. Cette stratégie vise non seulement à optimiser l'efficacité opérationnelle et à accroître la portée de la marque, mais aussi à répondre rapidement aux demandes croissantes des clients.

**M. Renzo Schachtschneider, CEO et propriétaire de Schachtschneider Automobile, déclare :** « *Nous sommes fiers de nous associer à VinFast et d'accompagner la marque vietnamienne dans la révolution verte mondiale. Convaincus du potentiel des véhicules électriques et des perspectives de VinFast sur le marché européen, nous nous engageons à apporter de la valeur ajoutée pour parvenir à une collaboration mutuellement bénéfique, en fournissant des produits et des services de premier plan aux clients* ».

**M. Chris Durand, PDG d'ASTRADA SIMVA, ajoute :** « *Nous sommes fiers de collaborer avec VinFast, une marque de véhicules électriques innovante et en plein essor. L'arrivée des modèles VF 6 et VF 8 à Aix-en-Provence est l'occasion de diversifier nos offres et de proposer à nos clients des nouvelles alternatives. L'arrivée de véhicules silencieux et sans émissions va améliorer la vie dans une région qui est célébrée pour son mélange de tradition et de modernité* ».





**Mme Thuy Le, CEO VinFast,** conclue : *« En s'associant avec ASTRADA SIMVA et Schachtschneider Automobile GmbH & Co, VinFast prend de nouvelles mesures pour passer à un modèle de concessionnaire franchisé en Europe, réaffirmant ainsi notre engagement sur ce marché clé. En capitalisant sur leur réputation établie, leurs capacités inhérentes, leur infrastructure existante et leur compréhension approfondie des marchés locaux, nous nous engageons à réaliser une expansion efficace sur les marchés européens en mettant l'accent sur une croissance durable à long terme ».*

VinFast reste déterminée à déployer son réseau de concessionnaires et de distributeurs en France, en Allemagne et aux Pays-Bas, et à se développer sur d'autres marchés européens, tout en élargissant sa gamme de véhicules électriques intelligents, renforçant ainsi son engagement à long terme envers les automobilistes européens.

De plus, pour garantir une expérience sans faille et assurer la tranquillité d'esprit des clients, VinFast s'est associé à des fournisseurs de services après-vente, s'appuyant sur 22 centres techniques dédiés à travers l'Europe, dont 8 en Allemagne, 12 en France et 2 aux Pays-Bas.

Les clients peuvent également accéder à un réseau d'ateliers de service agréés fournis par les partenaires de VinFast, dont ATU en Allemagne, Norauto en France et LKQ aux Pays-Bas. VinFast a également collaboré avec Fixico sur ces trois marchés pour offrir aux clients des services professionnels de carrosserie et de peinture.

À l'échelle mondiale, VinFast a rapidement étendu sa présence sur des marchés potentiels grâce à un modèle commercial de concession, notamment en Indonésie, aux Philippines, en Inde et au Moyen-Orient. Avec une gamme de modèles diversifiée allant du mini-SUV VF 3 au VF 9, VinFast est devenue la marque automobile la plus vendue au Vietnam et a dépassé ses objectifs de vente mondiaux en 2024, jetant ainsi des bases solides pour une croissance durable à long terme.

\*\*\*

## **À PROPOS DE VINFAST**

VinFast (NASDAQ : VFS), filiale de Vingroup JSC, l'un des plus grands conglomérats vietnamiens, est un constructeur de véhicules électriques (« VE ») dont la mission est de rendre les véhicules électriques accessibles à tous. La gamme de modèles VinFast comprend aujourd'hui un large éventail de SUV électriques, d'e-scooters et d'e-bus. VinFast entame actuellement sa prochaine phase de croissance en développant rapidement son réseau de distribution et de concessionnaires à l'échelle mondiale et en augmentant ses capacités de production, en se concentrant sur les marchés clés d'Amérique du Nord, d'Europe et d'Asie. Pour en savoir plus : <https://vinfastauto.eu/>

