



Communiqué de presse

Tyre24 à l'Equip Auto de Paris

## **La plateforme B2B peut offrir plus que des pneus**

Kaiserslautern, le, 03.09.2019 : La plateforme B2B Tyre24 présente sa large gamme de produits du 15 au 19 octobre 2019 lors du salon Equip Auto de Paris. Présente sur le stand A011, hall 2.3, Tyre24 met notamment l'accent sur le fait qu'elle peut offrir plus que des pneus et attirer de nouveaux fournisseurs. Les acheteurs professionnels en France, tels que les distributeurs de pneus, les garages et les concessionnaires automobiles, peuvent compter sur la gamme de produits de Tyre24 composée de plusieurs millions d'articles dans les catégories pneus, jantes et pièces automobiles. La plateforme Tyre24 crée ainsi une représentation du marché de l'après-vente automobile en France. Outre de bonnes conditions d'achat, les acheteurs bénéficient de fonctions de recherche permettant de gagner du temps, d'une haute disponibilité et d'une livraison fiable.

La plateforme souhaite profiter de la manifestation parisienne pour intensifier sa présence dans le secteur des pièces automobiles, présence qui a été mise en ligne en France fin 2017. Le secteur des pièces automobiles fonctionne de manière aussi intuitive que celui des pneumatiques de Tyre24, auquel les revendeurs sont habitués depuis des années. Les vendeurs placent donc leurs articles avec leur prix, leur stock et leur délai de livraison sur la place de marché en ligne. Les acheteurs en France ont alors la possibilité de choisir le fournisseur offrant les pièces de rechange et d'usure nécessaires. Ils peuvent ainsi vérifier quel fournisseur propose un produit donné au meilleur prix dans toute l'Europe ou offre la livraison la plus rapide. Il n'y a ni accords de chiffre d'affaires minimum ni différentes catégories de prix pour certains groupes de clients. Les clients distributeurs ont ainsi l'avantage de bénéficier des meilleures conditions de vente en gros dès une commande d'un euro. De plus, les délais de livraison estimés sont affichés pour tous les articles. Les acheteurs professionnels peuvent immédiatement voir la date de livraison prévue de l'article. Peu importe que vous commandiez des pneus ou des pièces de voiture,

grâce à cette fonction, vous pouvez planifier vos rendez-vous de réparation ou de montage de manière optimale. En outre, une application permet un accès mobile à l'ensemble de la base de données de pièces automobiles de la plateforme.

La plateforme B2B utilisera également sa présence au salon international français des accessoires et produits automobiles pour discuter d'une possible coopération avec les nombreux fournisseurs français et internationaux présents afin d'accroître davantage la disponibilité de la plateforme à travers l'Europe. Elle vise en particulier les vendeurs qui proposent des pièces ou des accessoires automobiles pour les garages. Tyre24 a pour objectif de fournir aux acteurs du marché établis une plateforme leur permettant d'atteindre leur groupe cible et d'élargir leur marché facilement moyennant des commissions de vente attrayantes. « Nous voulons faire de Tyre24 une plateforme de « fournisseur complet » pour le marché de l'après-vente automobile. Étant donné que nous avons déjà développé une position de leader sur le marché des pneus et des jantes, nous souhaitons également atteindre cet objectif dans le secteur des pièces de rechange et d'usure. Comme c'est le cas dans le secteur des pneus et des jantes, l'objectif est de créer une image de marché pertinente, notamment en ce qui concerne l'offre des grossistes et des marques proposées sur Tyre24 », a déclaré Michael Saitow, PDG de Tyre24/SAITOW AG.