TecAlliance
PRESS RELEASE

TecAlliance annonce l'acquisition du leader espagnol du support technique automobile Autotecnic

Ismaning, Allemagne, 21 avril 2025 – TecAlliance, expert en gestion de données et processus pour le marché indépendant de la rechange automobile, annonce l'acquisition de la société espagnole Tecnomania BCN XXI SL, connue sous le nom d'Autotecnic. La transaction a pris effet au 1er janvier 2025. Autotecnic, fondée en 1991 et basée à Barcelone, est un fournisseur de premier plan de solutions de diagnostic et de réparation de haute technologie pour le secteur de la réparation et de l'entretien automobile.

La société Autotecnic est réputée pour ses formations techniques spécialisées, ses services de conseil professionnel et sa vaste base de données de solutions de réparation enrichie par des analyses basées sur l'IA. Ses plateformes novatrices optimisent la qualité des réparations grâce à des informations pratiques réduisant les temps de réparation et améliorant la rentabilité. Les outils de l'entreprise fournissent des données spécifiques sur les modèles de panne, les niveaux de récurrence et les stratégies de réparation, aidant les garages à améliorer leurs flux de travail.

Une avancée stratégique

Cette acquisition s'inscrit dans l'objectif stratégique de TecAlliance de développer et de mondialiser TecRMI. Cette solution fournit des informations de réparation et d'entretien standardisées et conformes à l'équipement d'origine. En intégrant les outils et les bases de données d'Autotecnic, TecAlliance vise à étendre sa présence globale et à offrir un soutien unique aux garages, aux distributeurs de pièces détachées et aux fournisseurs du marché de l'après-vente automobile.

« L'expertise et les solutions d'Autotecnic complètent parfaitement notre portefeuille TecRMI », a déclaré Peter van der Galiën, CEO de TecAlliance. « Leurs analyses SARA pilotées par l'IA et leur vaste base de données de cas de réparation confirmés nous permettront de fournir aux garages du monde entier une assistance innovante et ergonomique, les aidant à atteindre une plus grande efficacité et une meilleure rentabilité. »

Les offres d'Autotecnic permettent de réduire les heures non facturables dans les ateliers, d'améliorer la précision des commandes de pièces et d'aider les mécaniciens en leur fournissant les instructions de réparation. En outre, les outils de l'entreprise apportent une valeur ajoutée aux distributeurs de pièces détachées et aux fournisseurs en stimulant les ventes grâce à une qualité accrue des réparations.

Un partenariat pour une croissance globale

Francisco Creus et César González, fondateurs et propriétaires d'Autotecnic, ont exprimé leur enthousiasme pour cette acquisition : « Lors de la recherche d'un investisseur, nous avons donné la priorité à un partenaire ayant une connaissance approfondie du secteur et pouvant

nous aider à mondialiser nos solutions. La vaste expertise industrielle de TecAlliance et sa portée globale en font le partenaire idéal pour amener Autotecnic à la vitesse supérieure. En nous appuyant sur leur présence mondiale, nous pourrons développer notre support client multilingue et favoriser l'adoption de notre outil innovant d'AI SARA dans le monde entier ».

Construire l'avenir ensemble

Cette acquisition souligne l'engagement de TecAlliance à fournir des solutions complètes basées sur des données, qui dynamisent le marché de l'après-vente automobile. En intégrant les offres de pointe d'Autotecnic, TecAlliance continue d'être à la pointe de l'industrie en aidant les garages, les distributeurs de pièces détachées et les constructeurs à relever les défis croissants de la réparation et de l'entretien des véhicules à une époque de plus en plus complexe.

- **2025-01-07 Contract signing1.jpg:** Eric González (TecAlliance – Commercial Director Europe South), Francesc Creus (Autotecnic – fondateur), Harald Schneidergruber (TecAlliance – COO), César González (Autotecnic – fondateur), Peter van der Galiën (TecAlliance – CEO), Pilar Poggio (TecAlliance – People Services Partner), Hubert Maksymiec (TecAlliance – Program Lead).
- **2025-01-07 Contract signing2.jpg:** Francesc Creus (Autotecnic – fondateur), César González (Autotecnic – fondateur), Harald Schneidergruber (TecAlliance – COO), Antoni Diestre (Autotecnic – Director of Latin America Operations), Peter van der Galiën (TecAlliance – CEO), Pilar Poggio (TecAlliance – People Services Partner).
- **2025-01-07 Contract signing_cake.jpg:** Peter van der Galiën (TecAlliance – CEO), Francesc Creus (Autotecnic – fondateur), Harald Schneidergruber (TecAlliance – COO), César González (Autotecnic – fondateur).

###

À propos de TecAlliance

Depuis 30 ans, TecAlliance est le spécialiste leader international en matière des données destinées à la collaboration connectée dans le marché numérique de la rechange automobile. Le portefeuille de TecAlliance comprend des données de pièces et de véhicules basées sur le standard TecDoc, ainsi que des informations complètes sur la réparation et la maintenance, des solutions intégrées et des services de conseil pour la gestion des commandes numériques, la gestion de la flotte et l'analyse du marché de la pièce de rechange automobile. Le TecDoc Catalogue est l'un des catalogues de pièces automobiles les plus complets et les plus importants au monde. Environ 1000 collaborateurs qualifiés de 26 pays travaillent aujourd'hui chez TecAlliance dans le monde entier. Grâce à leurs connaissances techniques approfondies du secteur, ils conçoivent des structures de données et de processus toujours plus efficaces. TecAlliance - Le prestataire international dynamique pour les données normalisées, les processus numériques et les solutions intégrées du marché de la pièce de rechange automobile.

En savoir plus sur TecAlliance :

- https://www.tecalliance.net
- https://www.facebook.com/TecAlliance
- https://twitter.com/TecAlliance
- https://www.youtube.com/user/TecAlliance
- https://www.instagram.com/tecalliance/
- https://linkedin.com/company/tecalliance