

## RUFRE & LUCAS : l'accélération stratégique au service de l'excellence Diesel

Pour donner suite à l'alliance stratégique communiquée en octobre dernier entre Rufre et Lucas, les deux acteurs franchissent une nouvelle étape dans leur collaboration. En effet, ce partenariat, exclusivement focalisé sur la gamme injection Diesel, s'affirme aujourd'hui comme un levier de croissance prioritaire, porté par une exigence absolue : l'excellence opérationnelle. Pour ce faire, Rufre annonce le recrutement de deux experts pour répondre aux demandes des professionnels.

### La référence Premium de l'injection Diesel

Ce partenariat qui combine la puissance historique de la marque Lucas qui fête son 150<sup>ème</sup> anniversaire cette année à l'expertise technique de pointe de Rufre propose des solutions qui respectent les standards constructeurs les plus stricts. Ainsi les deux entités s'imposent comme le choix naturel pour les réparateurs en quête de performance durable.

*« Depuis la signature de l'accord au 1<sup>er</sup> janvier 2026, notre priorité a été de bâtir une structure capable de soutenir la promesse Lucas. Doté d'une équipe de spécialiste dédiés et grâce à une refonte totale de notre logistique et de notre packaging, nous transformons une alliance stratégique en un succès opérationnel tangible pour nos clients »,* affirme Frédéric Ferrari, country manager de **Rufre**.

Ce nouveau partenariat avec Rufre marque un véritable avant/après pour Lucas, tant en termes de qualité produit, avec un net saut de gamme, que de design, à travers de nouvelles boîtes arborant un slogan inédit. Cette montée en gamme traduit l'ambition commune des deux acteurs : offrir aux professionnels une expérience produit irréprochable, depuis le déballage jusqu'à l'installation sur véhicule.

### Le taux de service au cœur de la promesse

Pour Rufre, l'enjeu de ce partenariat avec Lucas dépasse la simple distribution de pièces. Il s'agit de garantir aux professionnels une réactivité et une fiabilité sans faille sur un marché Diesel de plus en plus exigeant.

Pour soutenir cette exigence, LUCAS DIESEL est désormais référencée dans les principaux catalogues électroniques du marché, parmi lesquels TEC-DOC et ETAI. Cette intégration s'accompagne d'un nouveau système de référencement, conçu pour fluidifier l'identification des pièces, accélérer la distribution et apporter une réponse rapide et précise aux demandes des clients.

Rufre a déployé des moyens structurels en nommant trois experts sur ce projet. Entièrement dédiés à la gamme Lucas Diesel, ces profils renforcent la chaîne de valeur, de la gestion des stocks à l'accompagnement technique personnalisé. Grâce à une logistique intégrée et des stocks stratégiques, le partenariat garantit un taux de service parmi les plus performants du marché, répondant aux besoins d'immédiateté des ateliers de réparation

## **Des experts au cœur du succès**

Soucieux d'offrir un accompagnement toujours plus réactif et qualitatif, Rufre par la voix de Frédéric Ferrari renforce aujourd'hui ses équipes avec l'arrivée de deux nouveaux collaborateurs. Cet investissement humain témoigne de la volonté constante de proposer le meilleur service possible aux professionnels.

Christian Gomez est un professionnel chevronné du secteur automobile. Son approche est centrée sur l'excellence opérationnelle et la satisfaction client, faisant de lui l'interlocuteur privilégié pour propulser la visibilité de Lucas Diesel sur le marché. Reconnu pour son expertise technique et commerciale, il occupe aujourd'hui un poste clé pour le développement de la marque. Christian est actuellement le responsable de l'unité diesel du groupe Asysum / Rufre (gamme Rufre Reman OE, Lucas Diesel, Tot Diesel et Tridiesel) sur le marché mondial, il y pilote la stratégie de croissance et supervise le déploiement des solutions d'injection diesel. Il possède une connaissance approfondie des systèmes d'injection et des composants moteur, acquise au cours de ses précédentes expériences chez des équipementiers de renom.

Estelle Coffinier est une experte reconnue en gestion commerciale et développement de réseaux, avec une spécialisation marquée dans le secteur de l'aftermarket automobile. Professionnelle dynamique et orientée résultats, elle joue un rôle déterminant dans le rayonnement de la marque. Coordinatrice commerciale au sein de Lucas Diesel, Estelle est une pièce maîtresse du développement stratégique. Elle travaille en étroite collaboration avec les équipes pour assurer la croissance de la gamme injection Diesel et la satisfaction des partenaires. Elle possède une maîtrise parfaite des enjeux du marché de la rechange, alliant une approche analytique de la performance à une gestion de terrain de proximité.