2 nouveaux commerciaux viennent renforcer les rangs de CLAS

Dans le cadre de sa stratégie de réorganisation globale, CLAS annonce deux nouvelles nominations venant structurer l'équipe commerciale. En poste depuis le 4 janvier dernier, ils ont pour objectif d'entretenir un lien privilégié, plus que jamais essentiel au vu du contexte actuel, avec les clients de la marque.

Plein de bonnes résolutions pour 2021, CLAS continue la refonte nationale de son département commercial en vue d'accentuer sa présente sur le terrain et ainsi poursuivre le développement de son activité et de son rayonnement dans l'hexagone. En intégrant deux nouveaux commerciaux, l'équipementier expert en outillage technique compte renforcer sa présence dans deux zones stratégiques : Paris – Île-de-France et les Hauts-de-France.

Les deux commerciaux reporteront directement à Nicolas GERARD, Responsable commercial France. Chaque jour sur les routes de leur région respective, ils iront à la rencontre des clients afin de pérenniser la relation établie et de créer de nouveaux liens durables pour développer le business de la marque.

Thierry ECOLASSE, Commercial région Paris – Île-de-France

Avec plus de 25 ans d'expérience dans le milieu automobile Thierry ECOLASSE vient compléter l'équipe commercial de CLAS. Au cours de ses 15 années passées au sein du Groupement Alliance en tant qu'attaché commercial il a sillonné l'ensemble de la région parisienne où il a développé une véritable expertise sur le marché de la pièce automobile et une connaissance importante de la zone. Après près de 10 ans en début de carrière en tant que techno-commercial chez des grands noms de l'outillage, il retourne à ses premiers amours et œuvrera pour CLAS sur un secteur qui nécessite un certain recule et une excellente connaissance du réseau.

Raphaël VANDERWOUWER, Commercial région Hauts-de-France

Passionné d'automobile, Raphaël VANDERWOUWER rejoint l'équipe de CLAS en tant que commercial pour la région des Hauts-de-France. À 26 ans il a d'ores et déjà acquis 5 années d'expérience au sein de l'Autodistribution où il a occupé le poste de Responsable secteur commerciale. Jeune et plein d'entrain, il fera bénéficier à CLAS de sa grande connaissance du secteur des Hauts-de-France.

« Nous sommes ravis d'accueillir Thierry et Raphaël au sein de notre équipe. Grâce à leurs deux profils tout à fait différents mais parfaitement adaptés aux besoins de leur zone respective, nous sommes confiants quant à l'avenir de ces secteurs, » s'enthousiasme Nicolas HAILLOUD, Directeur commercial.

Loin de s'arrêter là, CLAS poursuit activement sa refonte commerciale et recherche notamment un commercial pour le secteur Auvergne-Rhône-Alpes ainsi qu'un démonstrateur camion pour les secteurs Nord et Est-France.

Pour postuler par mail, contacter l'adresse suivante job@clas.com et toutes les offres d'emploi sont à découvrir sur le site de CLAS.

À propos de CLAS

Notre Marque CLAS « Garage Solutions » basée en Savoie (France), a été créée en 1996. Nous sommes depuis toujours un acteur innovant de l'équipement et de l'outillage technique pour véhicules légers, utilitaires et poids lourds. Aujourd'hui, nous évoluons vers un écosystème offrant des solutions globales, bénéfique pour l'ensemble de nos partenaires. Nous nous adaptons à vos besoins et budgets, en étant toujours plus simple et réactif avec des hommes et des femmes experts, passionnés, au coeur d'une digitalisation à votre service. Consolidant notre leadership en France, nous accélérons notre expansion afin de devenir un acteur clef à l'international.