

## CLAS : Nomination d'un nouveau Commercial pour la région Auvergne-Rhône-Alpes

Désireux d'être au plus proche de ses clients, aux 4 coins de la France, CLAS complète son équipe commerciale avec la nomination de Gaël WAELES. En poste depuis le 28 novembre 2022, il est en charge de la région Auvergne-Rhône-Alpes.

Au-delà de la qualité des produits, le rayonnement d'une entreprise repose sur son équipe commerciale et sa capacité à créer et entretenir des liens avec ses clients. Gaël WAELES, nouvellement nommé au poste de Commercial pour la région Auvergne-Rhône-Alpes chez CLAS dispose de toutes les compétences requises.

En effet, Gaël baigne dans le secteur de l'automobile depuis qu'il a débuté sa carrière successivement chez Renault (2 ans) puis chez Nissan en concession dans le sud de la France pendant 6 ans. Il a ensuite travaillé 7 années en tant que Commercial chez le distributeur Neo Parts, actuel client de CLAS, avant de rejoindre l'expert en solutions d'équipement et outillage technique. Technico-commercial au sein des camions de démonstration depuis 2020, Gaël a d'abord parcouru les régions du Nord, du Grand Est et d'Ile-de-France avant de s'établir dans le Sud-Ouest ces 2 dernières années.

« En 3 ans, Gaël a démontré qu'il possédait toutes les qualités pour être promu Commercial. Sa connaissance du terrain, des produits et de l'entreprise sont des avantages indéniables qui nous ont convaincu de lui confier ce poste. Son dynamisme et sa motivation sont des atouts clés pour CLAS, » déclare Davy Sokcic, Responsable Commercial France chez CLAS.



En poste depuis le 28 novembre, Gaël reporte directement à Davy Sokcic, Responsable Commercial France chez CLAS. Sa principale mission consiste à consolider le lien existant avec les clients de la région tout en développant l'activité de la marque.

### À propos de CLAS

Notre Marque CLAS « Garage Solutions » basée en Savoie (France), a été créée en 1996. Nous sommes depuis toujours un acteur innovant de l'équipement et de l'outillage technique pour véhicules légers, utilitaires et poids lourds. Aujourd'hui, nous évoluons vers un écosystème offrant des solutions globales, bénéfique pour l'ensemble de nos partenaires. Nous nous adaptons à vos besoins et budgets, en étant toujours plus simple et réactif avec des hommes et des femmes experts, passionnés, au cœur d'une digitalisation à votre service. Consolidant notre leadership en France, nous accélérons notre expansion afin de devenir un acteur clef à l'international.