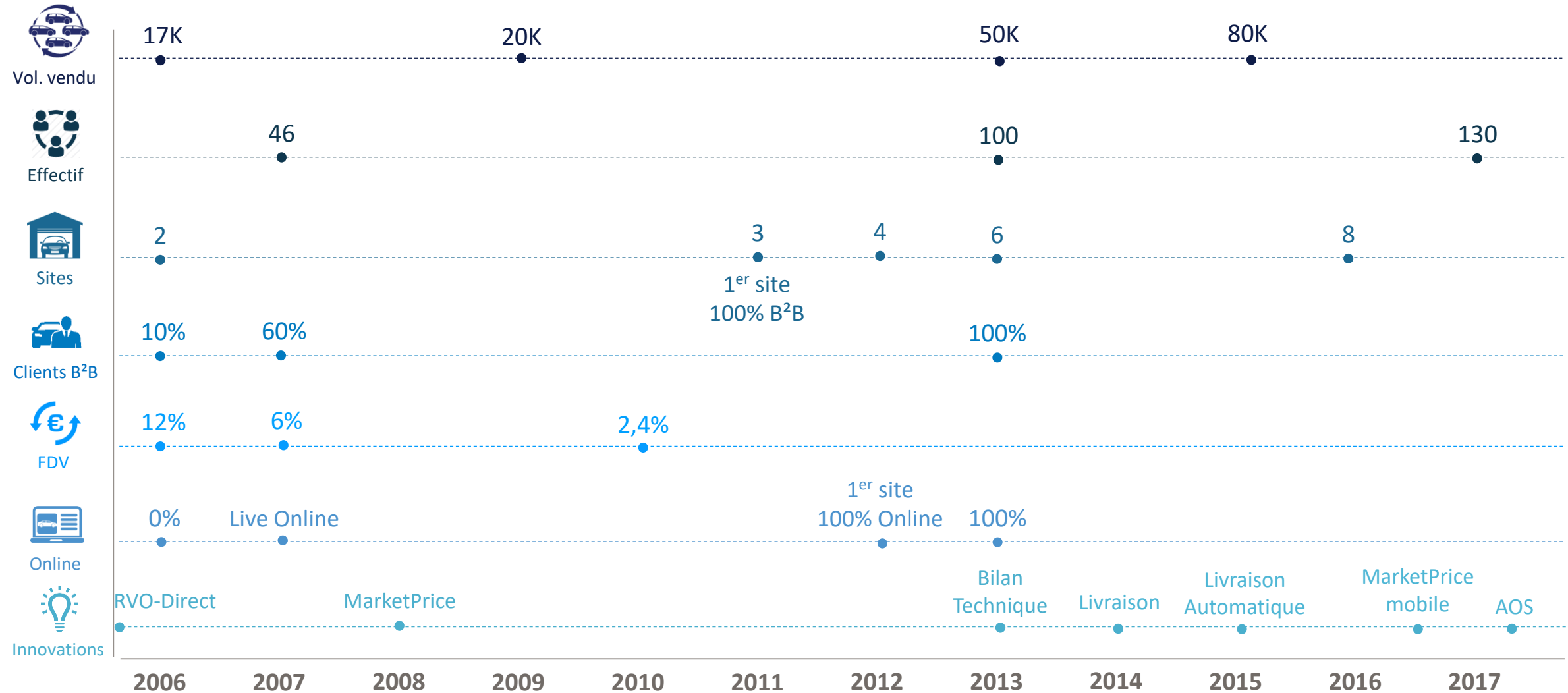




Conférence de presse BCAuto Enchères

Avril 2017

10 ans sur une page...



Le Groupe BCA à l'échelle européenne

1,1 Mns

de VO vendus en 2015

5 Mds

de CA en 2015

2 600

partenaires en Europe

70 

ans d'expérience

12 

pays implantés

52 

centres en Europe

30 000

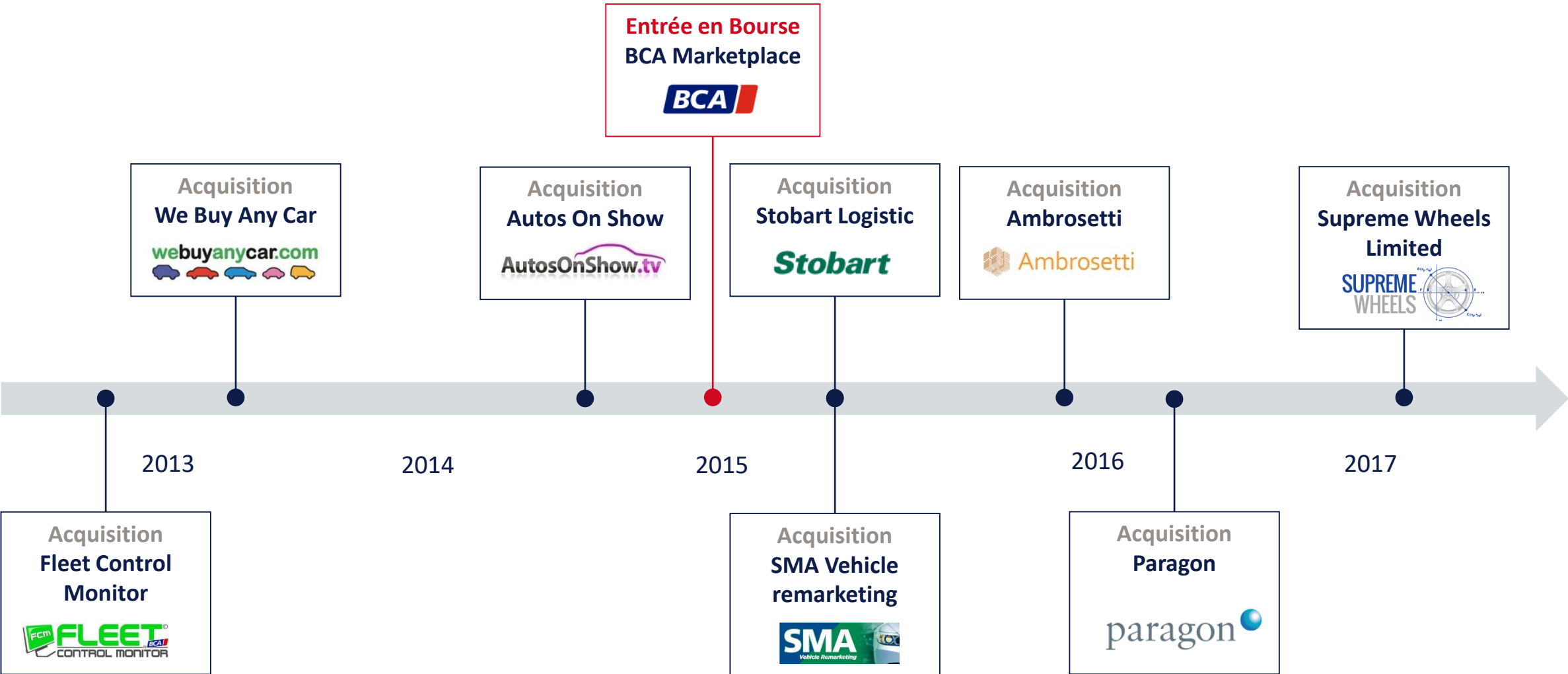
acheteurs en Europe

38 

VO vendus par heure



Extension rapide des métiers du Groupe



Le VO est un produit périssable



La rotation : un levier pour tripler la marge

Contraintes : 500.000€ de liquidités et 50 places pour exposer les VO

90 jours

VOP vendus : $50 \times 4 = 200$
Valeur en €

Marge brute à l'achat 1.500
Amortissement (2% / mois) - 600
Nettoyage hebdo - 70

Marge réalisée / VO 830

Marge brute : $200 \times 830€ = 166.000$

Coûts fixes $200 \times 800€$ 160.000

Marge nette 6.000



45 jours

VOP vendus : $50 \times 8 = 400$
Valeur en €

Marge brute à l'achat 1.500
Amortissement - 300
Nettoyage hebdo - 35

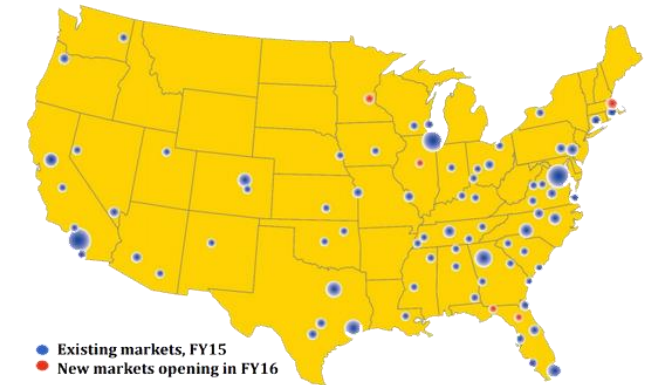
Marge réalisée / VO **1.165**

Marge brute : $400 \times 1.165€ = 466.000$

Coûts fixes 160.000

Marge nette 306.000

La référence en matière de rotation : Carmax

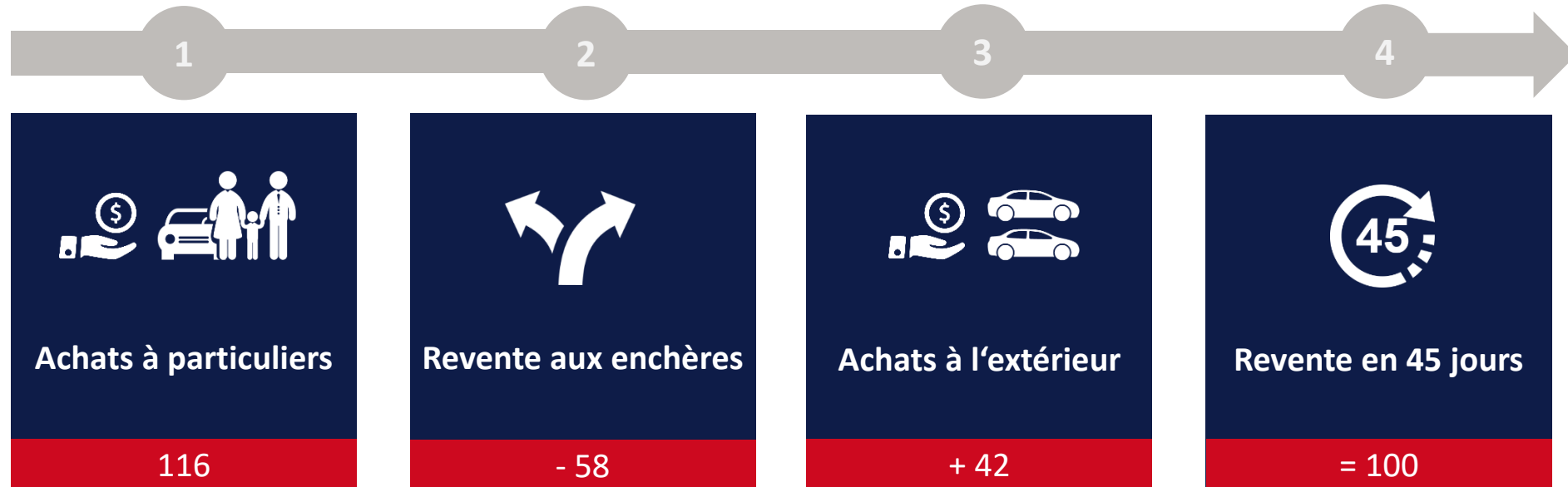


● Existing markets, FY15
● New markets opening in FY16

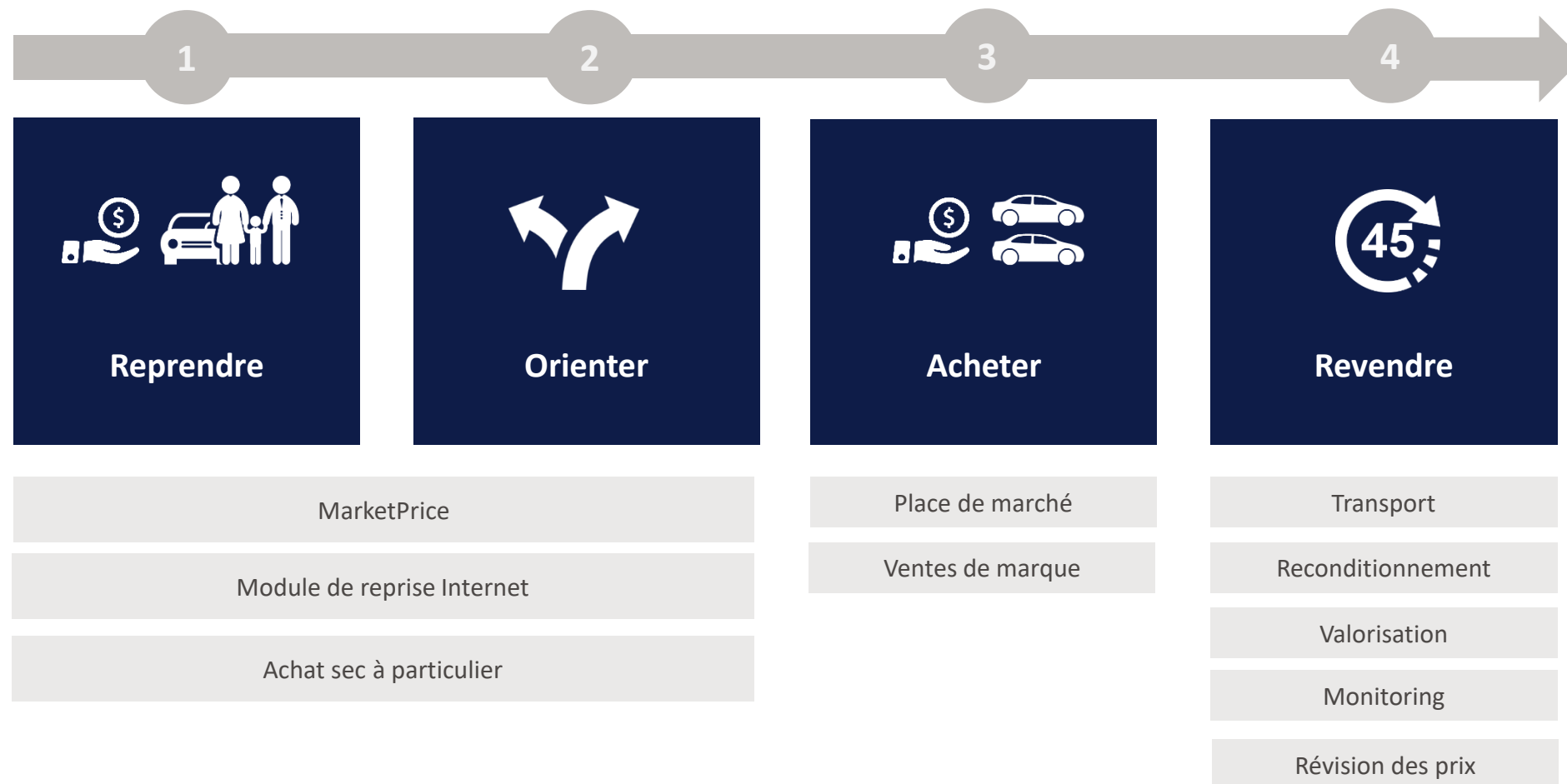
6,3%

de rentabilité avant impôts

La formule du succès des distributeurs 2.0



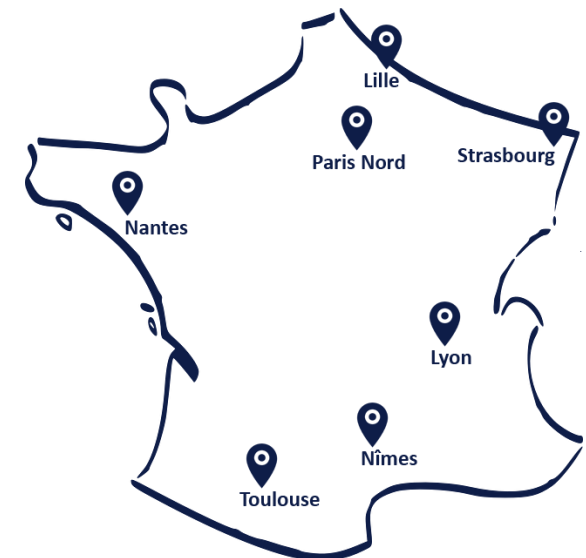
Les 4 étapes pour un VO rentable



Qualité des images véhicules améliorée : Vidéo, photos HD et vue 360°

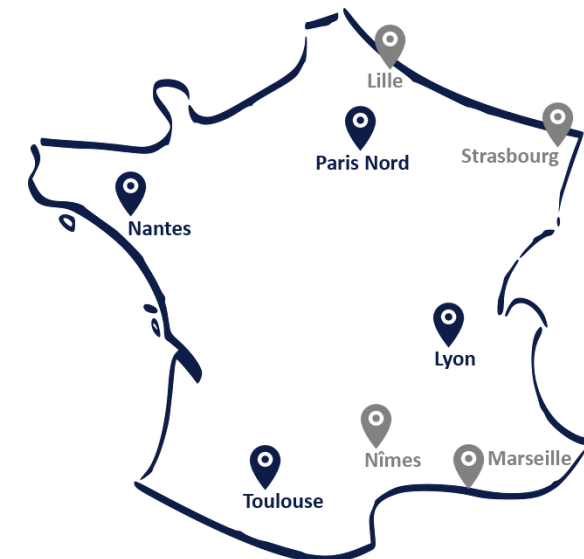


La technologie bientôt en place sur tous les centres



BCA Auto Enchères

Reconditionner pour vendre plus vite



BCA Auto Enchères

Merci de votre attention, des questions ?

