

DAIMLER TRUCK

Daimler Truck Holding AG

Press Information

7 Novembre 2023

Daimler Truck réussit également au troisième trimestre 2023

- Augmentation du chiffre d'affaires : 13,9 milliards d'euros (T3 2022 : 13,5 milliards d'euros).
- Augmentation de l'EBIT ajusté à 1,34 milliard d'euros (T3 2022 : 1,27 milliard d'euros).
- Augmentation de la rentabilité des ventes (ROS) ajustée des activités industrielles à 9,8 % (T3 2022 : 9,4 %).
- Légère baisse des ventes à 128 861 unités (T3 2022 : 134 972).
- Bénéfice net stable à 957 millions d'euros (T3 2022 : 990 millions d'euros).
- Augmentation significative du flux de trésorerie disponible de l'activité industrielle à 1 088 millions d'euros (T3 2022 : 592 millions d'euros).

Leinfelden-Echterdingen – Daimler Truck Holding AG (Daimler Truck) poursuit son chemin vers une croissance durable et une rentabilité plus élevée et plus résistante. Malgré une légère baisse des volumes de ventes principalement due à des goulets d'étranglement chez les fournisseurs, le bénéfice d'exploitation du troisième trimestre a augmenté. Le chiffre d'affaires du groupe a crû pour atteindre 13,9 milliards d'euros (T3 2022 : 13,5 milliards d'euros). L'EBIT ajusté du groupe a augmenté pour atteindre 1,34 milliard d'euros au cours de la période considérée (T3 2022 : 1,27 milliard d'euros). Dans l'activité industrielle (IB), l'EBIT ajusté de 1,295 milliard d'euros a augmenté par rapport à la même période de l'année précédente (T3 2022 : 1,223 milliard d'euros).

Au 3e trimestre 2023, les ventes mondiales du groupe se sont élevées à 128 861 unités (3e trimestre 2022 : 134 972). Au total, Daimler Truck a vendu 385 921 unités depuis le début de l'année jusqu'en septembre et dépasse ainsi les ventes de l'année précédente (YTD Sept)

(YTD Sept 2022 : 365 219). À 957 millions d'euros, le bénéfice net est légèrement inférieur à celui du trimestre précédent (990 millions d'euros), qui avait été influencé positivement par un taux d'imposition exceptionnellement bas. Avec 1 088 millions d'euros, le flux de trésorerie disponible de l'activité industrielle a été nettement supérieur à celui de l'année précédente (T3 2022 : 592 millions).

La rentabilité ajustée des ventes (ROS) de l'activité industrielle de Daimler Truck a augmenté en glissement annuel pour atteindre 9,8 % (T3 2022 : 9,4 %). Le bénéfice par action s'est élevé à 1,13 € (T3 2022 : 1,17 €).

Martin Daum, PDG de Daimler Truck : " Nos résultats au 3e trimestre sont probants : nous restons sur la voie du succès en 2023, comme prévu. Daimler Truck a de nouveau augmenté son chiffre d'affaires et son EBIT et affiche une bonne rentabilité. Malgré un environnement volatil, nous confirmons nos prévisions pour l'ensemble de l'année 2023 et nous nous attendons à des bénéfices records pour Daimler Truck. Dans le même temps, nous continuons à travailler de manière cohérente sur la question de l'efficacité des coûts et améliorons ainsi la résilience de notre entreprise afin de pouvoir atteindre d'excellents résultats dans les années à venir également."

Chiffres clés – Groupe et divisions

Key Figures - Group						
	Q3 2023	Q3 2022	+/-	YTD 2023	YTD 2022	+/-
Unit Sales	128,861	134,972	-5%	385,921	365,219	6%
Revenue*	13,860	13,507	3%	40,940	36,162	13%
EBIT (adjusted)*	1,340	1,273	5%	3,930	2,934	34%
ROS (adjusted, IB)**	9.8	9.4		9.7	7.9	
Free Cash Flow (IB)*	1,088	592	84%	1,638	-91	
Incoming Orders	99,070	135,569	-27%	318,941	385,702	-17%
Earnings per share (EPS) in €	1.13	1.17	-3%			
Key Figures - Segments						
	Q3 2023	Q3 2022	+/-	YTD 2023	YTD 2022	+/-
Trucks North America						
Unit Sales	47,249	49,171	-4%	146,758	136,772	7%
Revenue*	5,722	6,155	-7%	17,500	15,889	10%
EBIT (adjusted)*	711	738	-4%	2,169	1,648	32%
ROS (adjusted)**	12.4	12.0		12.4	10.4	
Mercedes-Benz						
Unit Sales	40,077	42,305	-5%	113,805	114,880	-1%

Revenue*	5,430	5,153	5%	15,973	14,338	11%
EBIT (adjusted)*	535	474	13%	1,520	1,327	15%
ROS (adjusted)**	9.9	9.2		9.5	9.3	
Trucks Asia						
Unit Sales	38,052	41,535	-8%	118,359	108,232	9%
Revenue*	1,659	1,676	-1%	5,106	4,643	10%
EBIT (adjusted)*	45	43	3%	216	104	107%
ROS (adjusted)**	2.7	2.5		4.2	2.2	
Daimler Buses						
Unit Sales	6,789	6,283	8%	18,540	14,940	24%
Revenue*	1,189	941	26%	3,117	2,439	28%
EBIT (adjusted)*	70	23	202%	112	-32	
ROS (adjusted)**	5.9	2.5		3.6	-1.3	
Financial Services						
New Business	3,141	2,548	23%	8,048	6,479	24%
Revenue*	688	480	43%	1,932	1,187	63%
EBIT (adjusted)*	45	50	-9%	161	167	-3%
Return on equity (adjusted)**	7.7	9.6		9.4	11.9	
*in millions of €						
**in percent						

Perspectives 2023

Daimler Truck confirme ses prévisions générales pour l'exercice 2023 : l'entreprise s'attend à ce que le ROS ajusté pour l'activité industrielle se situe dans une fourchette de 8,5 à 10 %. Le ROS ajusté pour Trucks North America devrait se situer dans une fourchette de 11 à 13 %. Pour Mercedes-Benz, le groupe s'attend à un ROS ajusté compris entre 8 et 10 %. Trucks Asia devrait atteindre un ROS ajusté entre 4-6%. Pour Daimler Buses, l'objectif de ROS ajusté se situe entre 3 et 5 %.

Des informations et des documents supplémentaires, tels que le rapport intermédiaire, le Factbook ainsi qu'une présentation détaillée du troisième trimestre 2023 sur les cinq segments de reporting de Daimler Truck, sont disponibles en ligne dans la section des relations avec les investisseurs de Daimler Truck :

[3rd Quarter Results | Daimler Truck](#)

Daimler Truck Holding AG fait partie de l'indice boursier allemand DAX. Les actions de Daimler Truck Holding AG sont négociées sur le marché réglementé (Prime Standard) de la Bourse de Francfort sous le symbole DTG. Le numéro international d'identification des titres (ISIN) est DE000DTROCK8, le numéro allemand d'identification des titres (WKN) DTROCK.

Forward-looking statements:

This document contains forward-looking statements that reflect our current views about future events. The words “aim”, “ambition”, “anticipate”, “assume”, “believe”, “estimate”, “expect”, “intend”, “may”, “can”, “could”, “plan”, “project”, “should” and similar expressions are used to identify forward-looking statements. These statements are subject to many risks and uncertainties, including an adverse development of global economic conditions, in particular a decline of demand in our most important markets; a deterioration of our refinancing possibilities on the credit and financial markets; events of force majeure including natural disasters, pandemics, acts of terrorism, political unrest, armed conflicts, industrial accidents and their effects on our sales, purchasing, production or financial services activities; changes in currency exchange rates, customs and foreign trade provisions; a shift in consumer preferences; a possible lack of acceptance of our products or services which limits our ability to achieve prices and adequately utilize our production capacities; price increases for fuel or raw materials; disruption of production due to shortages of materials, labor strikes or supplier insolvencies; a decline in resale prices of used vehicles; the effective implementation of cost-reduction and efficiency-optimization measures; the business outlook for companies in which we hold a significant equity interest; the successful implementation of strategic cooperations and joint ventures; changes in laws, regulations and government policies, particularly those relating to vehicle emissions, fuel economy and safety; the resolution of pending government investigations or of investigations requested by governments and the conclusion of pending or threatened future legal proceedings; and other risks and uncertainties, some of which are described under the heading “Risk and Opportunity Report” in the current Annual Report. If any of these risks and uncertainties materializes, or if the assumptions underlying any of our forward-looking statements prove to be incorrect, the actual results may be materially different from those we express or imply by such statements. We do not intend or assume any obligation to update these forward-looking statements since they are based solely on the circumstances at the date of publication.

Daimler Truck at a glance

Daimler Truck Holding AG (“Daimler Truck”) is one of the world's largest commercial vehicle manufacturers, with over 40 main locations and more than 100,000 employees around the globe. The founders of Daimler Truck invented the modern transportation industry with their trucks and buses a good 125 years ago. Unchanged to this day, the Company's aspirations are dedicated to one purpose: Daimler Truck works for all who keep the world moving. Its customers enable people to be mobile and get goods to their destinations reliably, on time, and safely. Daimler Truck provides the technologies, products, and services for them to do so. This also applies to the transformation to CO₂-neutral driving. The Company is striving to make sustainable transport a success, with profound technological knowledge and a clear view of its customers' needs. Daimler Truck's business activities are structured in five reporting segments: Trucks North America (TN) with the truck brands Freightliner and Western Star and the school bus brand Thomas Built Buses. Trucks Asia (TA) with the FUSO, BharatBenz and RIZON commercial vehicle brands. Mercedes-Benz (MB) with the truck brand of the same name. Daimler Buses (DB) with the Mercedes-Benz and Setra bus brands. Daimler Truck's Financial Services business (DTFS) constitutes the fifth segment, the product range in the truck segments includes light, medium and heavy trucks for long-distance, distribution and construction traffic and special-purpose vehicles used in the municipal and vocational sector. The product range of the bus segment includes city buses, school buses and intercity buses, coaches and bus chassis. In addition to the sale of new and used commercial vehicles, the Company also offers aftersales services and connectivity solutions.

Glossary

Cash Flow: The cash flow provides information about the financial strength of a company and is determined as the difference between cash inflow (e.g. from the payment for vehicles sold) and cash outflow (e.g. for the payment of open supplier invoices, employee salaries or investments). This figure is in the focus of the investor because it shows how much liquid funds can be used to repay loans or to distribute to shareholders. **Free cash flow** (Industrial Business): The main indicator of the financial strength of the Daimler Truck Group is the free cash flow of the Industrial Business. In addition to cash flows from operating activities, this also includes cash flows from investing activities of the Industrial Business. The cash flows from the purchase and sale of marketable debt securities and similar cash investments included in cash flows from investing activities are eliminated, as these securities are classified as cash and cash equivalents and their change is therefore not part of the free cash flow of the Industrial Business. **EBIT** (earnings before interest and taxes) provides information about the profitability of a company and its segments. It is the difference between the operating income and the operating expenses and can be derived directly from the income statement. **ROS:** The return on sales is calculated as the ratio of EBIT to revenues. As a relative figure, it shows how profitable a company is and is often used in comparison to other companies in the same industry.