



Midas est le spécialiste de l'entretien de proximité et des services rapides automobiles toutes marques, sans rendez-vous.

Présent en France depuis 1976, Midas innove et invente une nouvelle approche de l'entretien automobile : Initialement reconnue pour son expertise sur des interventions très spécifiques (échappement, amortisseurs...), l'enseigne accompagne l'évolution du parc automobile et les besoins en matière d'entretien de ses clients.

Véritable alternative aux réseaux constructeurs, Midas possède des engagements clairs - rapidité, praticité, proximité -, une gamme de services diversifiée qui couvrent tous les besoins de l'entretien courant de la voiture, une maîtrise technique forte sur toutes les marques et toutes les générations de voiture, et la volonté de satisfaire tous les jours chacun de ses clients.

"Qui dit mieux, dit Midas"

Se développant principalement en franchise, le réseau Midas compte 344 centres* répartis sur l'ensemble du territoire français et près de 670 centres* dans 8 pays.

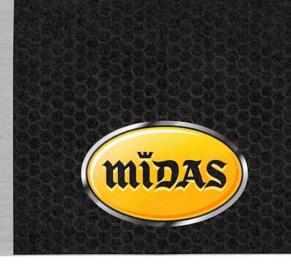
*Chiffres arrêtés à fin août 2015

POUR TOUTE INFORMATION: WWW.MIDAS.FR

DOSSIER DE PRESSE







Les engagements



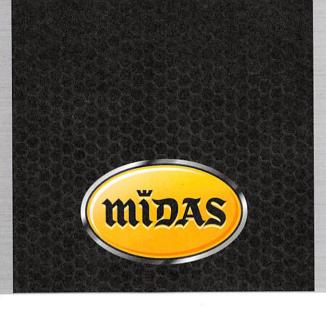


→ Transparence: avant toute intervention (devis détaillé, écrit, gratuit et respecté, facilité par la prise en charge via tablette), pendant (possibilité d'assister aux réparations) et à tout moment (contact direct avec le personnel du centre).

Garantie: parce que les pièces référencées sont fabriquées par les plus grands équipementiers d'origine, et que le personnel est formé pour intervenir sur toutes les marques de véhicule, le réseau Midas offre peut vous offrir une garantie "pièces et main d'œuvre" sur toutes ses prestations valables dans toute l'Europe.

L'objectif de Midas: être le numéro 1 pour chacun de ses clients. Depuis 1976, Midas reste fidèle à ses valeurs, des valeurs qui garantissent au client, à chacune de ses visites, un service de qualité, des produits haut de gamme et des réponses précisément adaptées à vos besoins. C'est pour ces raisons que plus de 10 millions de clients nous ont accordé leur confiance".

Bertrand Cormier, Directeur général de Midas France



La stratégie de Midas: proposer des prestations et des produits Midas qui sont des produits par nature Premium, des conseils et des prestations irréprochables, afin d'être Le Réseau d'excellence multimarques pour l'entretien des véhicules urbains".

Ludovic Dugabelle, Directeur Marketing de Midas



Des services "en mieux"

MIDAS PROPOSE DE NOUVEAUX SERVICES CLÉ EN MAIN DESTINÉS À ASSURER LA SÉCURITÉ, LE BIEN-ÊTRE DE L'AUTOMOBILISTE ET DE SES PASSAGERS, SANS CONTRAINTES.

→ Le + Midas pour le contrôle technique :

Midas s'occupe de tout en acheminant le véhicule vers un centre de contrôle technique. Midas propose désormais un diagnostic préventif, pré-visite de 164 points de contrôle (sur la base de ceux les plus fréquemment à l'origine des contre-visite de contrôle technique), et procéder aux travaux nécessaires sur le véhicule avant de l'acheminer au contrôle technique, afin d'optimiser le temps de prise en charge et le budget automobile.

- Le + Midas pour la santé : le Pack Dépollution Habitacle garantit un traitement optimal de l'intérieur du véhicule en associant un changement de filtre habitacle pour un filtre à charbon actif et un système de purification de l'air par ionisation.
- Le + Midas pour l'électronique : le diagnostic électronique proposé par Midas permet d'entrer en communication avec la voiture pour interpréter les données, apporter tous les correctifs nécessaires.





LES OPPORTUNITÉS GÉOGRAPHIQUES ACTUELLES



5 Umount Apres Profes Apres Ap

Aquilaine

5

Languidoc Roussion Pro

Mid-Pytinles

6

J'ai choisi Midas car j'ai eu confiance

en leur accompagnement et en la puissance de la marque. Je n'étais pas du tout issu du monde automobile puisque j'avais tenu pendant plusieurs années mon propre hôtel à la montagne.

Avec Midas, j'ai choisi une nouvelle région qui me tenait à coeur et je suis en pleine réussite après plus d'un an et demi d'activité. Les équipes Midas m'avaient formé et préparé à ce challenge dont le résultat est plus qu'à la hauteur de mes espérances. Je suis pleinement heureux d'avoir fait ce choix."

Franck Carpentier, franchisé du centre Midas de St-Brévin-les-Pîns (Loire-Atlantique) UN CENTRE MIDAS EN CHIFFRES CLÉS



300 m²
Surface moyenne



655 000 €

Chiffre d'affaires

Redevance Publicité Nationale*

Frais de fonctionnement* Excédent brut d'exploitation*

rentabilité on* d'exploitation*

* en % du chiffre d'affaires



Taux de



Trois clés du succès de la franchise Midas: la qualité de ses partenaires franchisés, l'appui et l'expertise du franchiseur, le renforcement continu de la présence de l'enseigne en France. Aujourd'hui, Midas accueille ses nouveaux franchisés au travers de 3 démarches: la conversion de leur garage en centre Midas, la reprise d'un centre Midas existant, la création de leur propre centre Midas. La travail conjoint de nos franchisés et de nos équipes permettent un accès au réseau Midas en moins de 7 mois en moyenne. Dans des villes à potentiel fort: les zones géographiques ciblées en 2016 vont de la Basse-Normandie en passant par la Bretagne pour rejoindre le Sud-Ouest."

Isabelle Mirocha, responsable du recrutement des franchisés Midas



www.franchise-midas.fr recrutement-franchise@midas.fr

