

Knave accompagne la croissance du marché

des voitures sans permis

avec sa solution de paiement à l'usage

Communiqué de presse

Paris, le mercredi 17 juillet 2024

Dans un contexte où le marché de l'automobile français connaît un recul historique, un des segments de ce marché présente la tendance inverse et affiche une croissance fulgurante : celui des voitures sans permis (VSP). KNAVE, FinTech spécialisée dans le paiement à l'usage, propose une réponse innovante aux constructeurs et aux groupes de distribution des VSP : une solution en marque blanche permettant aux distributeurs de lancer facilement et sans investissement leurs programmes digitalisés de location toutes durées.

Fort de son expertise, KNAVE accompagne plusieurs acteurs du marché des véhicules sans permis, dont notamment Autoloisirs et Oise sans permis. La mise en service des solutions de location KNAVE conçues sur-mesure pour répondre aux exigences d'un marché de l'automobile mouvant vise également à ouvrir l'accessibilité des VSP au plus grand nombre.

Le paiement à l'usage : une nouvelle brique d'activité pour les réseaux de distribution automobile

Le paiement à l'usage est une solution flexible où le client ne paie que pour ce qu'il consomme. Avec KNAVE les distributeurs automobiles peuvent facilement ajouter à leur métier historique d'achat/vente une nouvelle activité immédiatement rentable, en multipliant les usages payants (assistance / courtoisie / locations courte, moyenne et longue durée au sein d'un seul parc, facilement géré via les outils digitaux gratuitement mis à leur disposition. Ils peuvent dès lors :

- **Augmenter immédiatement leur chiffre d'affaires et leur rentabilité.**
- **Optimiser l'expérience client via des parcours de souscription performants.**
- **Optimiser l'activité des véhicules d'occasion (VO).**

Et ce sans investissement initial ni bouleversement de l'organisation de l'entreprise généralement coûteux dans la mise en place d'un nouveau centre de services et de profit.

La mécanique est simple :

- KNAVE achète et devient propriétaire du véhicule qui reste dans le réseau du distributeur pour son exploitation locative
- Les revenus locatifs et les revenus annexes de réparation et d'entretien générés avec ce véhicule sont restitués au réseau par KNAVE, déduction faite des coûts de gestion opérationnelle.

- A tout moment, le véhicule peut être revendu en occasion par le distributeur et la marge réalisée est également reversée aux distributeurs.

Le marché des voitures sans permis a doublé en 4 ans

D'après les données de AAA Data, VSP connaissent un succès croissant, en particulier depuis la crise sanitaire. **Entre 2019 et 2023, les ventes de VSP neuves ont doublé, passant de 13 376 à 26 238 immatriculations. Le marché de l'occasion reste limité, avec environ 1,5 VSP d'occasion pour chaque VSP neuve.**

Les VSP, une alternative plus sûre aux scooters et accessibles dès l'âge de 14 ans, s'intègrent bien dans les nouvelles tendances de mobilité urbaine, surtout avec leur passage à l'électrique. **En 2023, un modèle neuf sur deux était électrique, alors qu'en 2019, 95 % des VSP neuves étaient encore diesel.**

Ces véhicules attirent de plus en plus les jeunes et séduisent également les entreprises, qui ont représenté 18 % des achats de VSP neuves en 2023, soit une hausse de six points par rapport à 2019.

Traditionnellement, le crédit et le leasing étaient les seules options pour accéder à ces véhicules sans payer comptant. Ces solutions, bien qu'elles soient en progression, s'avèrent souvent rigides et ne sont pas adaptées à tous les besoins. Notamment le leasing, qui de facto est une forme de crédit, ne répond pas à l'ensemble de la demande, surtout pour les indépendants et les jeunes entrepreneurs. *« Pour le marché des VSP où la demande de location est naturelle, récurrente et croissante, nous souhaitons valoriser des modes de consommation innovants grâce à la location accessible à tous sans engagement et sans condition d'acceptation. En se donnant comme ambition première d'aider les réseaux de distribution à développer leurs programmes de location, il est également évident pour KNAVE de proposer un accompagnement respectueux de la transition énergétique du pays »,* affirme **Jérôme BEILLEVAIRE, Président et cofondateur de KNAVE.**

Démocratiser l'accès aux véhicules sans permis

KNAVE offre aux distributeurs une solution 360° clé en main répondant à l'ensemble des enjeux auxquels ils doivent faire face :

- **Portage du stock et assurance** : KNAVE achète les véhicules et les assure, évitant notamment aux distributeurs de mobiliser leurs fonds propres et les porter sur leur bilan.
- **Solutions technologiques pour la location digitalisée** : la plateforme Web Manager de gestion et l'application mobile de réservation sont mises à disposition gratuitement par KNAVE pour gérer l'ensemble des processus de location.
- **Gestion opérationnelle** : KNAVE prend en charge tous les aspects liés à la relation client (facturation, recouvrement, gestion des litiges et sinistres) et les risques associés à la location, permettant aux distributeurs de se concentrer sur leur cœur de métier.

A – Accompagner les distributeurs sur la problématique de gestion opérationnelle de la location

La plupart des grands distributeurs ont déjà testé leur propre système de location mais sont confrontés à de nombreuses difficultés. **Proposant une solution 360° clé en main, KNAVE**

accompagne depuis plus d'un an le groupe Autoloisirs, acteur majeur de la distribution et de la réparation de voitures sans permis.

Ainsi, **en faisant appel à KNAVE**, Autoloisirs peut proposer une plus grande offre de location à ses clients. « *Nous traitons avec un seul interlocuteur pour la gestion de notre programme de location et l'exploitation des datas. La gestion opérationnelle par Knave de notre programme Autoloisirs Location est notre priorité car elle garantit une efficacité quotidienne et une satisfaction client optimale. La dimension Tech (App et Web Manager) est également essentielle dans cette collaboration. Enfin, à la fin de la période de location avec Knave, des véhicules d'occasion qualitatifs et bien entretenus alimentent le parc de seconde main* », souligne **Vincent HIDALGO, Directeur d'Autoloisirs**.

B – Apporter une solution de financement et assurantielle pour optimiser la rentabilité du nouveau business de location

Oise sans permis, distributeur exclusif de la marque Aixam dans l'Oise et en Seine-Saint-Denis, a récemment fait appel à KNAVE pour construire son programme « Loc' Sans Permis ». « *La location est un réel atout pour se faire connaître, mais suite à divers sinistres et soucis d'impayés, nous avons dû complètement arrêter la location courte durée car notre assurance n'acceptait plus de prendre en charge cette activité. KNAVE est devenu une évidence : nous continuons la location sans porter l'assurance des véhicules, ni le coût financier du stock pour la location. J'apprécie également la simplicité des outils mis à disposition par KNAVE (application, paiement, états des lieux, sinistres etc.) et la proximité des équipes* », précise **Thomas DHALEINE, Directeur d'Oise sans permis**.

Les deux exemples mettent en exergue l'agilité et la capacité d'adaptation de l'offre KNAVE pouvant se décliner pour des distributeurs de toute taille. Grâce à cette **solution de professionnalisation de l'activité de location courte et moyenne durée, l'accès aux véhicules sans permis se voit davantage facilitée**.

Dans ce contexte, **KNAVE se présente comme un acteur majeur du renouveau du marché automobile** répondant à l'ensemble des problématiques des distributeurs.