

GOLDA renforce son partenariat de longue date avec TecAlliance en France et en devient actionnaire

Ismaning, Allemagne, 22 octobre 2026 – GOLDA (Groupement pour l'Optimisation des Liaisons dans la Distribution Automobile) est devenu actionnaire de TecAlliance GmbH, rejoignant ainsi un groupe de 32 entreprises de premier plan du marché indépendant de la rechange automobile qui contribue à la mission à long terme de la société : faire progresser la collaboration, la normalisation et la numérisation dans ce secteur.

TecAlliance et GOLDA ont noué leur premier partenariat en 2003, contribuant ainsi à l'optimisation des processus numériques et à la normalisation des données sur le marché français de la pièce de rechange. Depuis 2009, TecAlliance est actionnaire de GOLDA, ce qui témoigne de son implication de longue date dans le marché français et le modèle collaboratif incarné par cette organisation.

Fondée en 1996 par la FEDA (Fédération de la Distribution Automobile) et la FIEV (Fédération des Industries des Équipements pour Véhicules), GOLDA occupe une place unique sur le marché français de la pièce détachée indépendante. Réunissant au sein d'une même organisation des fabricants et des distributeurs, elle représente l'ensemble de la chaîne de valeur du marché de la rechange indépendante et offre une plateforme de coopération sur des thèmes tels que l'échange de données, l'efficacité des processus et la transformation numérique. GOLDA était jusqu'à présent actionnaire minoritaire de TecAlliance France SAS.

Afin de simplifier les relations entre Golda et TecAlliance, il a été décidé d'un commun accord que TecAlliance GmbH deviendrait actionnaire à 100 % de TecAlliance France SAS et qu'en parallèle, GOLDA deviendrait actionnaire de TecAlliance GmbH. Cette décision souligne la volonté des deux parties de poursuivre un partenariat fructueux, animées par la conviction partagée que la meilleure façon de relever les défis du secteur passe par la collaboration, des normes communes et des solutions numériques interopérables.

« GOLDA est un partenaire de confiance en France depuis plus de vingt ans, et nous sommes ravis d'accueillir cette organisation parmi les actionnaires de TecAlliance », a déclaré Peter van der Galiën, CEO de TecAlliance. « Le marché français de la rechange bénéficie du modèle unique de GOLDA, qui rassemble fabricants et distributeurs afin de répondre ensemble aux enjeux propres à notre marché. Nos organisations partagent le

même objectif : faire émerger un marché de la pièce détachée indépendant plus connecté, plus efficace et plus compétitif grâce à des données standardisées et à une collaboration efficace. »

Sous la présidence de Gildas du Cleuziou, Managing Director de bilstein group France, GOLDA poursuit ses activités visant à renforcer l'échange d'informations et la normalisation au sein de l'écosystème français du marché de la pièce de rechange.

« La mission de GOLDA est d'être le partenaire de confiance pour la numérisation et l'optimisation des échanges de données sur l'ensemble du marché français de la rechange automobile. Nous remplissons cette mission tant en proposant les solutions TecCom sur le marché français qu'en développant nos propres solutions lorsque cela s'avère nécessaire pour répondre à l'évolution des besoins des clients et du marché. »

« Notre entrée au capital de TecAlliance renforce notre partenariat de longue date ainsi que notre contribution aux normes européennes et aux solutions numériques, tout en nous permettant de poursuivre notre propre mission en France », a déclaré Gildas du Cleuziou, président de GOLDA.

Ensemble, TecAlliance et GOLDA continueront à œuvrer en faveur d'un aftermarket plus connecté et plus efficace, en favorisant l'interopérabilité, l'échange de données fiables et une coopération active tout au long de la chaîne de valeur.

###

À propos de TecAlliance

TecAlliance permet au marché indépendant de la pièce détachée automobile de fonctionner comme un système global interconnecté et interopérable grâce à des données neutres, des normes sectorielles et des solutions numériques. Grâce à des solutions telles que TecDoc, TecCom et TecRMI, l'entreprise apporte transparence et collaboration efficace à la chaîne de valeur du marché de la pièce de rechange.

Fondée en 1994, TecAlliance s'appuie sur plus de 30 ans d'expérience dans la résolution d'enjeux sectoriels auxquels aucun acteur du marché ne peut faire face seul. Détenue par plus de 30 actionnaires du marché indépendant de la rechange (IAM), l'entreprise fournit des données et des solutions dans plus de 140 pays, emploie plus de 1 000 personnes et dispose de plus de 25 sites à travers le monde afin d'accompagner ses clients au niveau local.