

GARRETT MOTION RENFORCE SON LEADERSHIP INDUSTRIEL PAR UNE RESTRUCTURATION FINANCIÈRE ET UN PROCESSUS DE VENTE

ROLLE, Suisse – 21 septembre 2020 – Garrett Motion Inc. (« Garrett » ou la « Société ») (NYSE: GTX) a annoncé aujourd’hui avoir signé un accord avec KPS Capital Partners, LP (« KPS ») pour la vente potentielle de la Société. Cette opération devrait permettre à Garrett de renforcer sa position de leader du secteur ainsi que sa capacité à soutenir ses clients, ses fournisseurs et ses employés.

Depuis que la société est devenue indépendante voici près de deux ans, les équipes de Garrett se sont employées à renforcer les 65 ans de patrimoine d’innovation automobile en développant de nouvelles technologies et solutions différencierées de la concurrence comme l’E-Turbo ou les logiciels automobiles. Garrett a aussi conforté son excellence opérationnelle et sa relation client à l’international.

Si les fondamentaux de Garrett sont solides, le fort endettement et le passif dont la Société a hérité à la suite de la scission de Honeywell, aggravés par la charge financière liée à la COVID-19, représentent une charge à long terme pour son développement.

Ainsi, Garrett a convenu de vendre ses activités à KPS, une société de capital-investissement mondiale de premier plan qui a fait ses preuves en investissant avec succès dans les secteurs de l’automobile et du transport. KPS est bien connue des équipementiers automobiles mondiaux. Forte d’environ 11,5 milliards USD d’actifs sous gestion, KPS travaille à renforcer la position stratégique, la compétitivité et la rentabilité de ses investissements afin de créer des sociétés de classe mondiale, leaders du secteur. Garrett est confiant que KPS apportera le soutien stratégique et financier qui permettra à la Société d’accélérer le développement de technologies et de solutions de pointe dans les technologies de turbocompresseur, les technologies électriques et les véhicules connectés, autant d’innovations indispensables pour le développement des futurs véhicules de l’industrie automobile.

En lien avec le processus de cession, Garrett a entamé une procédure aux États-Unis destinée à se restructurer financièrement par le biais d'une demande volontaire de protection sous le régime du Chapitre 11. Cette demande a été faite avec le soutien des détenteurs d'une majorité de ses dettes garanties de premier rang. Nous prévoyons d'achever cette procédure début 2021. L'entreprise compte aussi sur l'apport de 250 millions USD au travers d'une opération de financement menée par Citigroup. Les fonds ainsi débloqués, sous réserve d'obtenir l'aval des tribunaux et de réunir les diverses conditions suspensives à la clôture de l'opération, compléteront la trésorerie générée par les activités courantes de Garrett, et renforceront les liquidités de l'entreprise durant l'opération de cession.

Olivier Rabiller, président-directeur général de Garrett, a déclaré : « Cette proposition de transaction offrira une structure capitalistique et le soutien d'un investisseur institutionnel pour assurer notre viabilité à long terme et renforcera les fondations de Garrett pour une nouvelle période de croissance. Notre objectif est d'émerger de ce processus début 2021 avec une position financière renforcée, un nouvel actionnaire engagé à nos côtés, de nouvelles ressources et une énergie renouvelée. Cela permettra à Garrett de continuer à fournir un service exceptionnel

à ses clients, d'être un partenaire solide et fiable pour tous ses interlocuteurs, et d'agir en tant qu'employeur stable et reconnu. Je suis impatient de continuer à travailler avec l'équipe talentueuse de Garrett et de servir nos clients avec de nouvelles technologies innovantes. »

Raquel Vargas Palmer, directrice associée de KPS, déclarait : « Nous sommes ravis d'acquérir Garrett, un leader mondial de la technologie automobile. Garrett est une entreprise de classe mondiale et nous sommes impatients de travailler avec son équipe de direction et ses employés afin de capitaliser sur son expertise technologique, son histoire d'excellence opérationnelle et son service clientèle de qualité supérieure. Combinés aux forces de Garrett, les succès avérés de KPS depuis plusieurs décennies ainsi que son expérience réussie d'investissement dans l'industrie automobile positionneront la Société afin de jouer un rôle essentiel dans la transformation de l'industrie automobile mondiale. »

Tout au long du processus, Garrett prévoit le maintien de ses opérations, notamment en fournissant aux clients les mêmes produits et services de haute qualité qu'ils attendent et en continuant à travailler en partenariat avec ses fournisseurs dans le cours normal de ses activités.

Ce communiqué ne décrit pas, et ne doit pas être considéré à quelque fin que ce soit comme une description des conditions de la demande de protection sous le régime du Chapitre 11 et de la transaction de vente proposée.

Déclarations prévisionnelles

Le présent communiqué de presse contient des « déclarations prévisionnelles » au sens de la Section 21E de la loi Securities Exchange Act de 1934 telle que modifiée. Toutes les déclarations, autres que les déclarations de fait, qui traitent des activités, événements ou développements que nous ou notre direction prévoyons, attendons, projetons, estimons ou anticipons la survenue potentielle ou à l'avenir sont des déclarations prévisionnelles, comprenant, sans s'y limiter, nos déclarations concernant notre procédure de demande de protection sous le régime du Chapitre 11. Bien que nous considérions que les déclarations prévisionnelles sont fondées sur des hypothèses raisonnables, ces déclarations impliquent des risques connus et inconnus, des incertitudes et autres facteurs, qui peuvent faire que les résultats réels ou les performances de la société soient sensiblement différents des résultats ou performances futurs exprimés ou sous-entendus par ces déclarations prévisionnelles. Ces risques et incertitudes comprennent, sans toutefois s'y limiter, ceux décrits dans notre rapport annuel sur le Formulaire 10-K pour l'exercice clos au 31 décembre 2019 et repris dans notre rapport 10-Q trimestriel pour la période se terminant le 30 juin 2020, ainsi que nos autres dépôts auprès de la Securities and Exchange Commission, sous les rubriques « Facteurs de risque » et « Remarque de mise en garde concernant les déclarations prévisionnelles ». Vous êtes invité à ne pas vous fier indûment à ces déclarations prévisionnelles, qui ne sont valables qu'à la date du présent document. Les déclarations prévisionnelles ne sont pas des garanties de performances futures, et les résultats, les développements et les décisions commerciales réels peuvent différer de ceux envisagés par nos déclarations prévisionnelles.

À propos de Garrett Motion Inc.

Garrett Motion est un leader dans les technologies automobiles différencierées. Nous servons les clients du monde entier depuis plus de 65 ans, avec des solutions technologiques d'amélioration des performances pour les véhicules de tourisme et les véhicules commerciaux et des pièces de rechanges pour le marché de l'après-vente. Les technologies de pointe de Garrett permettent aux véhicules de devenir plus sûrs, plus connectés, plus efficaces et plus respectueux de l'environnement. Notre portefeuille de turbocompresseur, de produits électriques et de logiciels automobiles permet au secteur du transport de redéfinir et de faire progresser davantage la mobilité. Pour plus d'informations, veuillez consulter le site www.garretnotion.com.

À propos de KPS Capital Partners, LP

KPS, par l'intermédiaire de ses entités de gestion affiliées, est le gestionnaire des fonds de KPS Special Situations, une famille de fonds d'investissement disposant de plus de 11,5 milliards USD d'actifs sous gestion (au 30 juin 2020). Depuis plus de vingt ans, les Partenaires de KPS ont travaillé exclusivement pour réaliser des augmentations significatives des capitaux en effectuant des investissements de contrôle en capitaux dans des entreprises manufacturières et industrielles dans un large éventail de secteurs, dont les matériaux de base, les produits de consommation de marque, les produits de santé et de luxe, les pièces automobiles, les biens d'équipement et l'industrie manufacturière générale. KPS crée de la valeur pour ses investisseurs en travaillant de manière constructive avec des équipes de direction talentueuses afin d'améliorer la performance des entreprises, et génère des retours

sur investissement en améliorant structurellement la position stratégique, la compétitivité et la rentabilité des sociétés de son portefeuille, plutôt que de s'appuyer essentiellement sur l'effet de levier financier. Les sociétés du portefeuille de KPS Funds génèrent un chiffre d'affaires annuel cumulé d'environ 7,7 milliards USD, exploitent 146 sites de production dans 26 pays et emploient environ 26 000 personnes, directement et par le biais de « joint ventures » dans le monde entier. La stratégie d'investissement et les sociétés de portefeuille de KPS sont décrites en détail sur le site www.kpsfund.com.