



Stellantis annonce des estimations de ses facturations consolidées pour le quatrième trimestre 2024

La baisse des facturations de 9 % au quatrième trimestre s'est réduite par rapport à celle de 20 % au troisième trimestre, grâce au succès des actions de réduction des stocks et au lancement de nouveaux produits en Europe, qui ont permis de réduire les manques temporaires de modèles liés à la transition générationnelle de l'offre produit.

AMSTERDAM, le 16 janvier 2025 - Stellantis N.V. a publié aujourd'hui des estimations trimestrielles globales de ses facturations consolidées et a commenté les tendances commerciales associées. Le terme "facturations" désigne les volumes de véhicules livrés à nos concessionnaires, à nos distributeurs ou directement par l'entreprise aux clients de détail et aux flottes, qui déterminent directement la reconnaissance du revenu.

Les facturations consolidées¹ pour les trois mois se terminant le 31 décembre 2024 sont estimées à 1 395 mille unités, ce qui représente une baisse de 9 % par rapport à la même période en 2023. Le volume des facturations converge progressivement vers celui des ventes qui a reculé d'environ 5 % au cours de la période, grâce aux initiatives de réduction des stocks aux États-Unis qui ont été couronnées de succès et aux expéditions en Europe qui ont été soutenues par le lancement de certains modèles de nouvelle génération qui ont réduit l'interruption temporaire dans la production de certains modèles dans la région.

¹ Les livraisons consolidées comprennent uniquement les livraisons effectuées par les filiales consolidées de la société, qui représentent des véhicules neufs facturés à des tiers (concessionnaires/importateurs ou clients finaux).

Les volumes d'expédition consolidés pour le quatrième trimestre 2024 présentés ici ne sont pas audités et peuvent être ajustés. Les chiffres définitifs seront fournis dans notre rapport officiel sur les recettes et les expéditions. Les analystes doivent interpréter ces chiffres en gardant à l'esprit qu'ils sont préliminaires et susceptibles d'être modifiés.

	Consolidated Shipments ⁽¹⁾			
	Q4 2024	Q4 2023	Change in ku	Change in %
units/000				
Group	1,395	1,539	(144)	(9%)
North America	295	410	(115)	(28%)
Enlarged Europe	693	737	(44)	(6%)
Middle East & Africa	130	130	0	0%
South America	259	232	27	12%
China and India & Asia Pacific	16	24	(8)	(33%)
Maserati	2.7	6.0	(3.3)	(55%)

- En Amérique du Nord, les facturations du quatrième trimestre ont diminué d'environ 115 mille unités par rapport à la même période en 2023, ce qui représente une baisse de 28 % en glissement annuel, alors que les ventes ont connu une baisse plus modeste de 5 % en glissement annuel. La baisse plus importante des facturations reflète les initiatives de réduction des stocks, où la discipline de production combinée à des mesures incitatives a entraîné une diminution d'environ 80 mille unités les stocks des concessionnaires américains par rapport à la fin du troisième trimestre, terminant la période avec un peu plus de 300 mille unités. La normalisation des stocks des concessionnaires américains place l'entreprise dans une position solide pour soutenir l'arrivée des nouveaux produits de Jeep, Ram et Dodge en 2025.

- En Europe élargie, la baisse des facturations de 6 % en glissement annuel au 4ème trimestre a été fortement réduite par rapport au 3ème trimestre (-17 % en glissement annuel), car l'interruption temporaire dans certaines offres du segment B a été significativement réduite grâce au lancement de la Citroën C3/ëC3. D'autres produits du segment B suivront bientôt, comme la Citroën C3 MHEV, ainsi que les offres multi-énergie de Citroën C3 Aircross, Opel Frontera et Fiat Grande Panda. Les premiers lancements européens de la vague de produits de nouvelle génération de Stellantis connaissent un début prometteur, avec des commandes de plus de 90 mille unités pour la Citroën C3/ëC3, et de plus de 140 mille unités pour les Peugeot 3008, Peugeot 5008 et Opel Grandland, premiers véhicules de la plateforme STLA Medium.

- Dans le « troisième moteur »² de Stellantis, les facturations ont augmenté de 5 %, tirées par une augmentation de 12 % en Amérique du Sud et une stabilité au Moyen-Orient et en Afrique, compensant largement les baisses d'expéditions en Chine, en Inde et en Asie-Pacifique. Les facturations en Amérique du Sud ont été soutenues par une demande plus forte sur tous les principaux marchés et par un rattrapage de la production à la suite des inondations dans le Rio Grande do Sul. Les expéditions au Moyen-Orient et en Afrique sont restées stables, reflétant une amélioration en Turquie, au Maroc, en Égypte et en Tunisie, compensée en grande partie par l'impact des restrictions temporaires à l'importation en Algérie.

#

À propos de Stellantis

Stellantis N.V. (NYSE : STLA / Euronext Milan : STLAM / Euronext Paris : STLAP) est l'un des principaux constructeurs automobiles au monde, dont l'objectif est d'offrir à tous une liberté de mobilité propre, sûre et abordable. Connu pour son portefeuille unique de marques emblématiques et innovantes, notamment Abarth, Alfa Romeo, Chrysler, Citroën, Dodge, DS Automobiles, FIAT, Jeep®, Lancia, Maserati, Opel, Peugeot, Ram, Vauxhall, Free2move et Leasys. Stellantis est aujourd'hui dans la mise en œuvre de son plan stratégique audacieux Dare Forward 2030, afin de devenir une 'tech company' de mobilité et d'atteindre la neutralité carbone d'ici à 2038, avec un pourcentage de compensation des émissions résiduelles à un seul chiffre, tout en créant de la valeur ajoutée pour l'ensemble des parties prenantes. Pour en savoir plus, www.stellantis.com



@Stellantis



Stellantis



Stellantis



Stellantis

www.stellantis.com

² Le « troisième moteur » fait référence à l'agrégation des segments Amérique du Sud, Moyen-Orient et Afrique et Chine et Inde et Asie-Pacifique à des fins de présentation uniquement.

Stellantis Forward Looking Statements

This communication contains forward-looking statements. In particular, statements regarding future events and anticipated results of operations, business strategies, the anticipated benefits of the proposed transaction, future financial and operating results, the anticipated closing date for the proposed transaction and other anticipated aspects of our operations or operating results are forward-looking statements. These statements may include terms such as “may”, “will”, “expect”, “could”, “should”, “intend”, “estimate”, “anticipate”, “believe”, “remain”, “on track”, “design”, “target”, “objective”, “goal”, “forecast”, “projection”, “outlook”, “prospects”, “plan”, or similar terms. Forward-looking statements are not guarantees of future performance. Rather, they are based on Stellantis’ current state of knowledge, future expectations and projections about future events and are by their nature, subject to inherent risks and uncertainties. They relate to events and depend on circumstances that may or may not occur or exist in the future and, as such, undue reliance should not be placed on them.

Actual results may differ materially from those expressed in forward-looking statements as a result of a variety of factors, including: the ability of Stellantis to launch new products successfully and to maintain vehicle shipment volumes; changes in the global financial markets, general economic environment and changes in demand for automotive products, which is subject to cyclical; Stellantis’ ability to successfully manage the industry-wide transition from internal combustion engines to full electrification; Stellantis’ ability to offer innovative, attractive products and to develop, manufacture and sell vehicles with advanced features including enhanced electrification, connectivity and autonomous-driving characteristics; Stellantis’ ability to produce or procure electric batteries with competitive performance, cost and at required volumes; Stellantis’ ability to successfully launch new businesses and integrate acquisitions; a significant malfunction, disruption or security breach compromising information technology systems or the electronic control systems contained in Stellantis’ vehicles; exchange rate fluctuations, interest rate changes, credit risk and other market risks; increases in costs, disruptions of supply or shortages of raw materials, parts, components and systems used in Stellantis’ vehicles; changes in local economic and political conditions; changes in trade policy, the imposition of global and regional tariffs or tariffs targeted to the automotive industry, the enactment of tax reforms or other changes in tax laws and regulations; the level of governmental economic incentives available to support the adoption of battery electric vehicles; the impact of increasingly stringent regulations regarding fuel efficiency requirements and reduced greenhouse gas and tailpipe emissions; various types of claims, lawsuits, governmental investigations and other contingencies, including product liability and warranty claims and environmental claims, investigations and lawsuits; material operating expenditures in relation to compliance with environmental, health and safety regulations; the level of competition in the automotive industry, which may increase due to consolidation and new entrants; Stellantis’ ability to attract and retain experienced management and employees; exposure to shortfalls in the funding of Stellantis’ defined benefit pension plans; Stellantis’ ability to provide or arrange for access to adequate financing for dealers and retail customers and associated risks related to the operations of financial services companies; Stellantis’ ability to access funding to execute its business plan; Stellantis’ ability to realize anticipated benefits from joint venture arrangements; disruptions arising from political, social and economic instability; risks associated with Stellantis’ relationships with employees, dealers and suppliers; Stellantis’ ability to maintain effective internal controls over financial reporting; developments in labor and industrial relations and developments in applicable labor laws; earthquakes or other disasters; risks and other items described in Stellantis’ Annual Report on Form 20-F for the year ended December 31, 2023 and Current Reports on Form 6-K and amendments thereto filed with the SEC; and other risks and uncertainties.

Any forward-looking statements contained in this communication speak only as of the date of this document and Stellantis disclaims any obligation to update or revise publicly forward-looking statements. Further information concerning Stellantis and its businesses, including factors that could materially affect Stellantis’ financial results, is included in Stellantis’ reports and filings with the U.S. Securities and Exchange Commission and AFM.