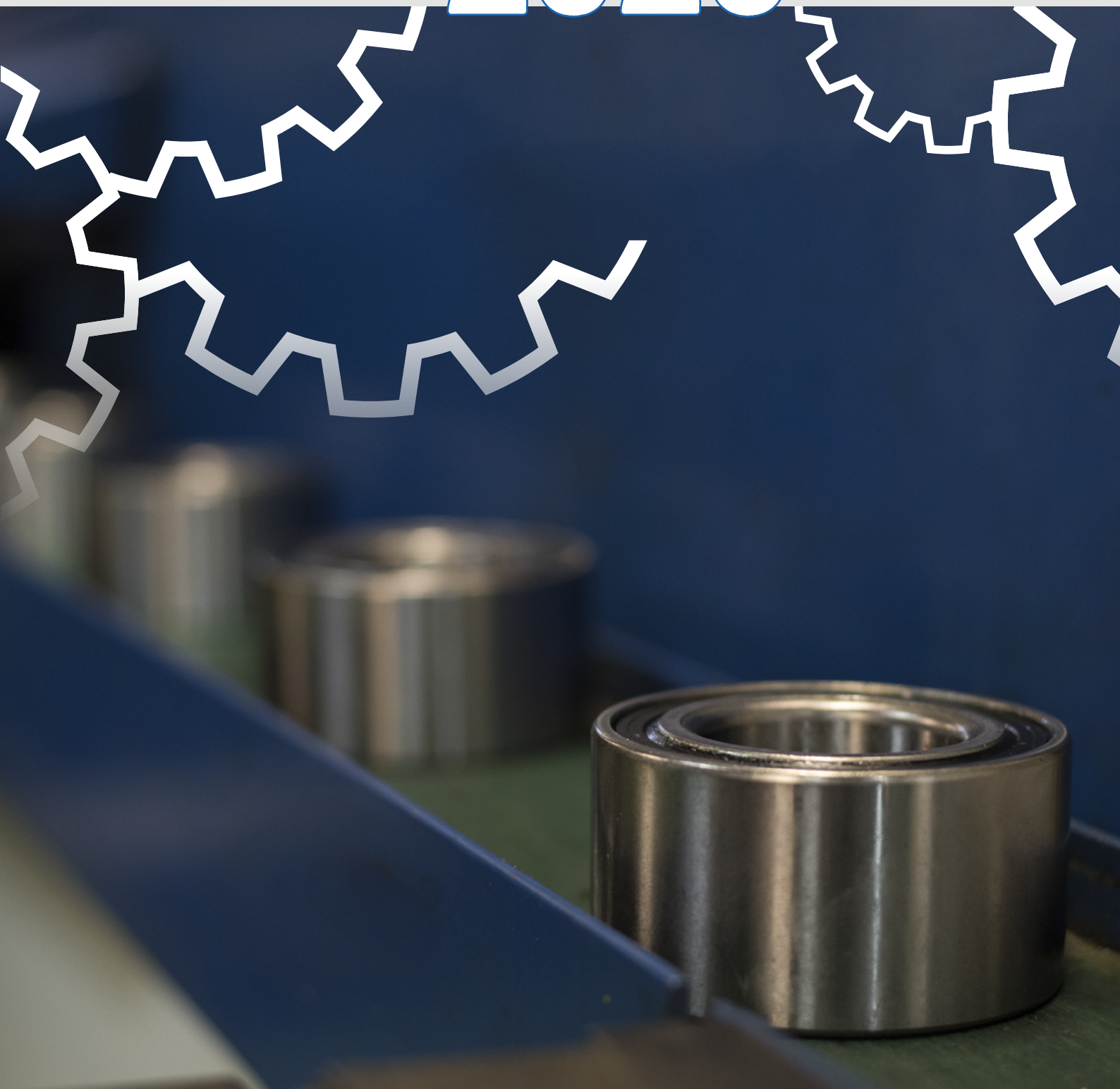


DOSSIER DE PRESSE

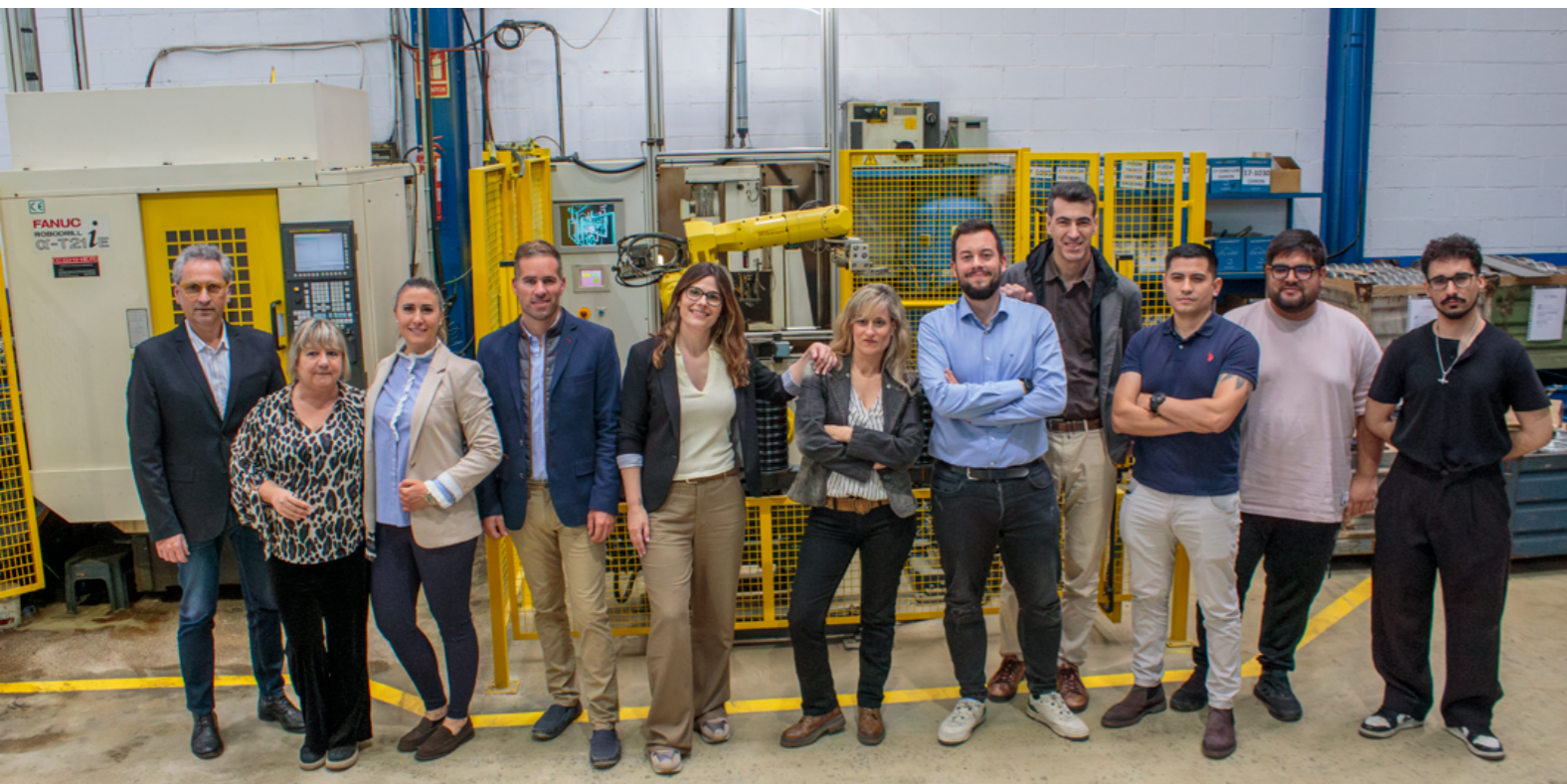
2026



IJS Group (Industrias Sardañas S.L.U) est le leader espagnol des composants de distribution moteur pour le marché de l'après-vente, aussi bien pour les véhicules thermiques que pour les modèles hybrides.

L'ambition d'IJS Group est de proposer des produits techniques fiables, un service de proximité et une relation de confiance avec les professionnels de la réparation.

Avec une croissance de 28 % en 2025 et un chiffre d'affaires de 7,5 millions d'euros, l'entreprise entre dans une nouvelle phase d'expansion et inscrit la France parmi ses principaux marchés stratégiques.



LA VOCATION INDUSTRIELLE D'UNE ENTREPRISE FAMILIALE TOURNÉE VERS L'AVENIR

L'histoire d'IJS Group remonte à **1945** et la création d'Industrias BOU, à Barcelone, par Joaquim Bou. Durant la guerre civile espagnole, celui-ci s'est vu affecté à la fabrication de pièces industrielles. Il a ainsi développé sa maîtrise des tours et des centres d'usinage, lui permettant de fonder son propre atelier dédié initialement aux pièces métalliques, puis à l'automobile. En **1995**, son fils Jordi Bou Sardañas fonde Industrias Sardañas, à l'origine de l'actuel IJS Group, en adoptant dès le départ une vision résolument internationale.

Aujourd'hui, l'entreprise est dirigée par Jordi Bou Carrera, deuxième génération à la tête de la société actuelle et troisième génération industrielle de la famille. Il perpétue la culture du travail et le haut niveau d'implication qui régissent l'activité de l'entreprise : savoir-faire technique, présence sur site et contrôle direct des processus.

DES INVESTISSEMENTS MASSIFS POUR PRÉPARER DEMAIN

Les équipes d'IJS Group œuvrent chaque jour à garantir les hauts standards de qualité et d'accompagnement qui soutiennent la compétitivité de l'entreprise dans une filière ultra-concurrentielle.

Cette ambition se concrétise avec la digitalisation des services d'IJS Group, et le déploiement d'une nouvelle plateforme B2B, mais aussi par l'aménagement de **nouveaux locaux** pour abriter des **machines de dernière génération**. Ces dernières sont opérées par des équipes récemment renforcées.

DÉVELOPPEMENTS CLÉS :

- Quatre nouveaux bâtiments industriels
- Renforcement de l'équipe technique
- Rénovation des bureaux
- Nouveau site Web B2B
- Amélioration de l'image de marque
- Intégration du système TecCom
- Outils de production de dernière génération

1945



Création d'Industrias Bou S.L., développement et production de pièces pour l'équipement d'origine dans l'industrie automobile

1995

Création d'Industrias Sardañas S.L., spécialisée sur le marché de la rechange

2000

Début de la robotisation des usines

2014



Certification EAC

2016



Certification TecDoc

2018



Certification ISO 9001:2015

2021



Intégration des plateformes ETAI et CICERONE

2022

Extension de l'entrepôt, doublant la capacité de stockage

2024



Intégration de la plateforme Golda

2025

Lancement du Catalogue B2B en ligne

2026



Intégration du portail TecCom

Intégration de nouveaux locaux





L'EXCELLENCE TECHNIQUE AU CŒUR DE L'ACTIVITÉ

IJS Group fait de la qualité l'axe central de ses processus industriels et commerciaux afin de garantir des pièces fiables, durables et conformes aux exigences du marché. L'entreprise familiale s'appuie ainsi sur un héritage industriel solide, illustré notamment par sa **collaboration avec SEAT** en première monte au cours des premières années suivant la création de l'entreprise.

Cette technicité se traduit concrètement dans les ateliers : chaque pièce produite est vérifiée par contrôle dimensionnel laser et les équipes d'IJS Group gèrent l'ensemble de la chaîne métallurgique, depuis les traitements thermiques jusqu'aux tests de dureté. Cette approche garantit une cohérence totale sur l'ensemble de la gamme produits. **L'entreprise est certifiée ISO 9001** au niveau de ses sites de fabrication, gage d'une organisation industrielle rigoureuse.

DES PIÈCES DE QUALITÉ D'ORIGINE, VOIRE AMÉLIORÉES

IJS Group ne se cantonne pas à reprendre scrupuleusement chaque spécification des pièces issues des constructeurs. Chaque produit est ainsi analysé dans une **démarche d'optimisation technique** afin d'écarter les défaillances rencontrées par les composants de première monte.



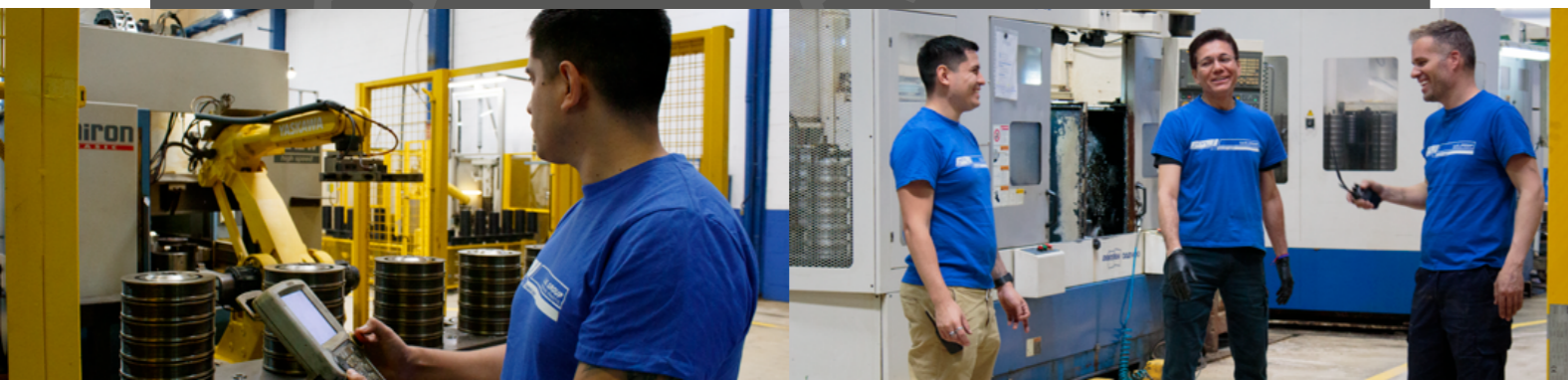
« Nous fabriquons, nous contrôlons, et dans de nombreux cas nous améliorons par rapport aux projets OEM d'origine. IJS Group positionne l'ensemble de sa gamme au niveau de la première monte. Nous nous imposons des standards de conception et de fabrication identiques à ceux des constructeurs. »

Jordi Bou Carrera,
Dirigeant d'IJS Group

La gamme IJS Group comprend de nombreuses références redessinées par rapport au design d'origine afin d'en optimiser la durée de vie et la fiabilité (traitements thermiques, aluminium en remplacement du plastique, composants optimisés pour limiter les vibrations). Parmi elles, les chaînes de distribution destinées aux moteurs FIAT, ou les poulies damper d'origine BMW et MINI.

CHIFFRES CLÉS :

- Volume de ventes : plus d'un million d'unités par an
- Garantie produit : 3 à 5 ans selon référence



UN POSITIONNEMENT DIFFÉRENCIANT

Caractérisé par sa capacité à associer équivalence OEM et amélioration technique du produit, IJS Group se distingue également par une profondeur de gamme rare sur son secteur. Alors que ses concurrents adoptent souvent une stratégie multiproduit et se positionnent comme emballeurs, IJS Group valorise **l'amélioration continue de ses produits** et affirme sa singularité en se concentrant sur la **spécialisation moteur**.

UNE FORMULE QUI A FAIT SES PREUVES AU-DELÀ DES FRONTIÈRES ESPAGNOLES

Le positionnement tarifaire d'IJS Group fait l'objet d'une analyse constante, approfondie et adaptée à la physionomie de chaque marché. L'objectif est d'être compétitif, tout en préservant les marges nécessaires au maintien des processus de fabrication et à la garantie de la qualité. Cet engagement fort, sur un marché où la fiabilité est un critère décisif, a d'ores et déjà permis à IJS Group de repousser les frontières de sa distribution à l'étranger.

CHIFFRES CLÉS (C.A.) :

- Espagne : 3 millions d'euros
- Maghreb : 1,5 million d'euros
- France : environ 1 million d'euros
- Italie : 700 000 euros
- Portugal : 350 000 euros
- Reste de l'Europe : 1 million d'euros





COUVERTURE THERMIQUE, HYBRIDE, ÉLECTRIQUE ET ACCOMPAGNEMENT : AU PLUS PRÈS DES BESOINS DU MARCHÉ

Né du moteur thermique, IJS Group a évolué vers les technologies hybrides et travaille déjà à l'intégration progressive de références pour les véhicules électriques. Cette démarche raisonnée est pilotée en fonction des évolutions réelles du parc en circulation, illustrant ainsi la vision à long terme de l'entreprise.

UN CATALOGUE INTÉGRALEMENT INDEXÉ

IJS Group est référencé sur les principales plateformes de données techniques du marché : TecAlliance, ETAI, CliParts, Sofinn et TopMotive. Son catalogue est compatible avec les DMS et les outils de commande utilisés par les distributeurs et les plateformes, facilitant ainsi son intégration dans les flux d'approvisionnement existants.

5 400 références couvrant 90 % des besoins des marques automobiles européennes



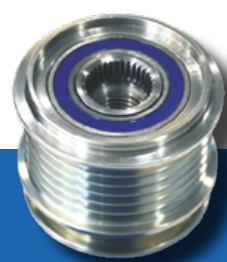
COUVRE-CULASSE



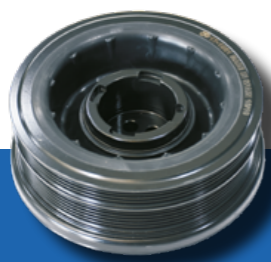
POULIE D'ARBRE À CAME



KIT DE DISTRIBUTION



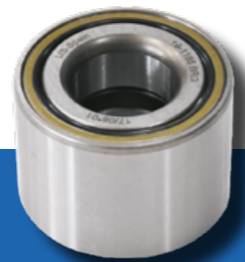
ROUE LIBRE
D'ALTERNATEUR



POULIE ANTIVIBRATION



MOYEU DE ROUE



ROULEMENT DE ROUE



LA FRANCE, UN MARCHÉ STRATÉGIQUE EN PLEINE ACCÉLÉRATION

Initié en **2024**, le déploiement en France d'IJS Group s'inscrit dans un contexte de vieillissement du parc automobile hexagonal générant une demande croissante en maintenance et réparation. Il s'agit donc d'un axe de développement priorisé par l'entreprise qui profite de sa proximité géographique avec la France pour y déployer son offre en s'appuyant sur une **organisation logistique optimisée**.

UNE STRATÉGIE DE DISTRIBUTION CIBLÉE

IJS Group fait le choix d'entrer sur le marché français par les deux premiers niveaux du circuit de distribution : les plateformes et les distributeurs de pièces. Cette approche est complétée par le déploiement d'un réseau commercial couvrant l'ensemble de l'Hexagone.



« La France est un marché compétitif qui présente un fort potentiel de développement. Nous y proposons non seulement un produit, mais aussi un haut niveau de service, de la formation technique et un support technologique afin de répondre aux besoins d'un marché exigeant et résolument engagé vers la professionnalisation. »

Marina Alvarez,
Responsable Export d'IJS Group

UN STOCK DÉDIÉ EN RÉGION PARISIENNE

Pour répondre aux exigences de réactivité du marché français, IJS Group a positionné un stock important en Île-de-France. Avec une **livraison en 24 heures en express et 8 jours sur stock standard**, la disponibilité immédiate est un engagement central de l'offre d'IJS Group sur ce marché. Cette supply-chain est approvisionnée en continu depuis Barcelone, garantissant une profondeur de stock constante.

ACCOMPAGNEMENT EN FRANÇAIS

Conscient que la proximité linguistique et technique est un facteur de confiance essentiel pour les acteurs de la filière après-vente automobile, IJS Group assure une assistance commerciale et technique entièrement en langue française. Des **formations destinées aux réparateurs** sont par ailleurs en cours de développement, en partenariat avec un prestataire français spécialisé.



CHIFFRES CLÉS :

- C.A. France 2025 : 1 million d'euros
- Objectif 3 ans (2028) : dépasser 2 millions d'euros
- Objectif 5 ans (2030) : atteindre 4 millions d'euros
- Stock : 1 entrepôt région parisienne
- Délai express : 24 heures
- Délai standard : 8 jours sur stock



I.J.S. GROUP
ORIGINAL PARTS