



CLAS
25 ans d'innovation

MARS 2022

ÉDITO

“ Nous sommes très fiers de commencer cette nouvelle année en célébrant nos 25 ans aux côtés de nos plus fidèles partenaires et clients. L'esprit pionnier et novateur qui caractérise CLAS depuis ses débuts porte ses fruits. La belle croissance que nous avons connu durant ce quart de siècle le prouve.

Face aux nouveaux défis pour disposer de solutions de transport plus respectueuses de l'environnement qui arrivent en première monte et se répercuteront dans les années à venir en rechange, nous poursuivrons nos efforts afin que les 25 prochaines années soient aussi fructueuses. Nous continuerons pour cela à développer des gammes de produits de qualité pour accompagner les réparateurs en assurant leur sécurité, la pérennité des interventions et la satisfaction de leurs clients. ”



Philippe BARRAULT,
Dirigeant de CLAS Equipements

SOMMAIRE

CLAS FÊTE SES 25 ANS **4**

- L'histoire du groupe **4**
- Un quart de siècle à fêter **5**
- 25 ans d'innovation **6**

BILAN 2021 **11**

- Une équipe commerciale qui se renforce **11**
- Le digital au cœur du parcours client **13**
- Nouveautés produits **14**
- Une première année prometteuse pour le CTA **16**

2022 : DE BELLES PERSPECTIVES **17**

- Une gamme hybride et électrique en extension **17**
- Gamme thermique : Des nouveautés à venir **18**

CLAS FÊTE SES 25 ANS

— L'histoire du groupe

Créée en 1996 par Christian et Serge LABIALLE, CLAS Equipements se positionne depuis son origine comme un acteur innovant de l'équipement et de l'outillage technique pour véhicules légers, utilitaires et poids lourds en proposant des solutions performantes qui améliorent le quotidien des réparateurs. En 2008, la société prend un réel tournant lorsque Philippe BARRAULT, actuel Dirigeant, rachète CLAS Equipements avec son épouse pour créer la marque CLAS. Fort de son succès, le siège déménage en 2012 à Chignin (Savoie) afin de disposer de plus d'espace. Depuis, les locaux ont connu 2 expansions. Ils offrent aujourd'hui un espace de stockage de 3 000 m² et un showroom de plus de 200 m². L'identité visuelle de la marque a également accompagné son évolution.

Aujourd'hui, CLAS tend à construire un écosystème constitué de solutions globales et bénéfiques pour l'ensemble des professionnels en s'adaptant aux besoins et aux budgets de chacun. Référencé auprès de plusieurs réseaux de distributeurs qui couvrent l'intégralité du territoire, CLAS repose sur une équipe de 60 personnes expertes, passionnées et réactives œuvrant à la consolidation du leadership de la marque en France où est réalisé 80 % du CA. Déjà fortement implanté et reconnu dans la région EMEA (et notamment en Suède, Suisse, Irlande, Inde, au Maghreb, aux Émirats, dans les pays Baltes et les Balkans), CLAS vise à accélérer son expansion afin de devenir un acteur clé à l'international dans les années à venir.



1996 :

Création de la société CLAS Equipements



2008 :

Rachat de la société par Philippe BARRAULT et création de la marque CLAS « Garage solutions »



2012 :

Déménagement du siège à Chignin (Savoie)



2014 : *Agrandissement du site (2 000 m² de stockage et showroom de 200 m²)*



2019 : *Nouvel agrandissement de plus de 1 000 m² avec 6 nouvelles tours de stockage (1 000 références/tour)*

— Un quart de siècle à fêter



Cette année, CLAS fête son quart de siècle et a souhaité célébrer ces 25 belles années de réussite avec ses clients à l'occasion des salons mais aussi en proposant une ligne de vêtements collectors. Ainsi, pour l'achat de certains produits identifiés dans les catalogues et sélections saisonnières, les clients de la marque pourront recevoir au choix le pull ou la veste anniversaire CLAS.

Au cours de ces 25 ans, le chiffre d'affaires de l'entreprise n'a cessé de croître en parfaite corrélation avec son poids sur le marché. Sur l'année 2020 - 2021, CLAS a réalisé un chiffre d'affaires de 16,3 millions d'euros, soit une augmentation de + 17,2 % par rapport aux années 2018 - 2019 et 2019 - 2020. Cette belle évolution s'explique notamment par les valeurs fortes véhiculées par la marque. Acteur innovant cherchant à établir une relation durable avec ses partenaires, la société a su se démarquer dès ses débuts par sa sobriété, son réseau de distribution et sa volonté de se digitaliser. Mais également grâce à une offre de services bien pensée, à l'image de son site internet et de ses catalogues conçus pour faciliter la recherche. Face à la concurrence, CLAS se positionne parmi les marques les plus exigeantes en termes de qualité technique tout en proposant ses produits à des prix abordables afin de s'adapter au budget de tous.

Depuis 25 ans, la sincérité, la proximité, la simplicité et la créativité permettent à la société de prendre des décisions stratégiques cohérentes afin d'évoluer pour relever sereinement les challenges du marché tout en veillant à la satisfaction de ses clients et partenaires.



SINCÉRITÉ

- De nos relations
- Transparence des échanges
- Inscrite dans le temps



PROXIMITÉ

- Par notre accessibilité
- Par l'écoute de vos besoins
- Par notre accompagnement



SIMPLICITÉ

- De nos solutions globales
- De notre commerces
- De nos organisations



CRÉATIVITÉ

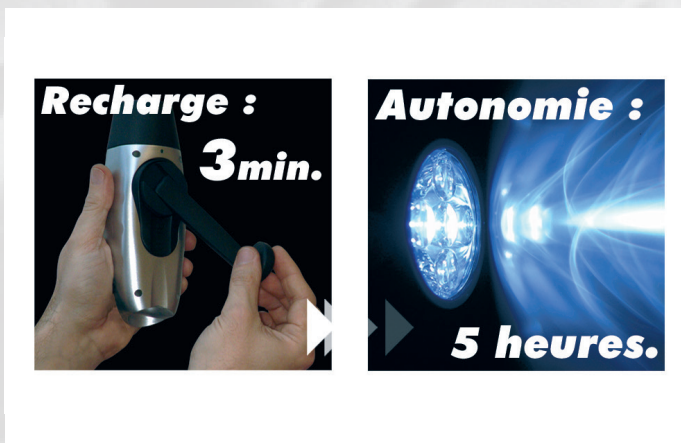
- De nos experts
- Avec audace
- En quête d'excellence

— 25 ans d'innovation



2001
Compresseur de ressort sécurisé
- OP 2000

Proche de ses clients et conscient des conditions d'intervention en atelier, CLAS lance, 5 ans après son arrivée sur le marché, le premier compresseur de ressort sécurisé. Grâce à lui, l'expert en outillage souhaite garantir la sûreté des utilisateurs tout en leur permettant de gagner du temps sur cette opération.



2004
Lampe dynamométrique - OE 0010

Précurseur dans le domaine de l'éclairage pour le secteur de la réparation automobile, CLAS se différencie de ses concurrents en commercialisant la première lampe dynamométrique. Véritable succès, elle s'est vendue en 120 000 exemplaires depuis son lancement. Pour CLAS, cette lampe a été un tremplin pour se faire connaître sur le marché et donner une impulsion à la croissance économique de l'entreprise.



2007
Baladeuse articulée à LED - OE 018

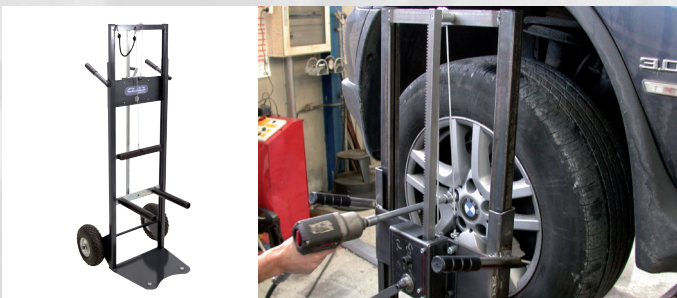
Cette baladeuse à LED compacte est alors novatrice sur le marché. Elle offre la possibilité de se plier en 2 afin d'éclairer les endroits les plus inaccessibles en atelier. Non filaire et rechargeable, cette baladeuse est à la fois économique et plus pratique. Quelques années plus tard, CLAS fait évoluer son produit en intégrant une batterie interchangeable pour ne plus jamais tomber en rade.



2009

Levier d'exercice - OM 8092

Un an plus tard, CLAS lance sur le marché français un levier d'exercice. Pensé pour être facile à installer, il permet d'extraire la jambe de force de l'amortisseur en dégageant la rotule inférieure en toute sécurité et sans endommager la pièce. Cet outil évolue par la suite (ref OM 8096 toujours commercialisée) afin de ne plus avoir aucune contrainte physique.



2010

Lève-roues 50 kg - EG 7001

Particulièrement attentif aux mauvaises manipulations et postures lors des interventions, CLAS développe cette année-là le premier lève-roues. Il permet de réduire considérablement les risques de troubles musculo-squelettiques.



2010

Lancement du 1^{er} vidangeur de liquide de refroidissement - AC 1005

Cet appareil mobile, alors novateur sur le marché a évolué au fil des années. Commercialisé depuis 2019 sous la référence AC 1020, il permet de vidanger, contrôler l'étanchéité, nettoyer, créer le vide pour purger le circuit de refroidissement et le remplir, grâce à son système venturi couplé à un manomètre. Il assure aux professionnels un travail propre et écologique en récupérant la quasi-totalité du liquide de refroidissement.



2014

Lancement de la première grue « Low profile » - OH 0335

Cette grue pliable extra plate « low profile » est la première sur le marché à pouvoir s'abaisser suffisamment pour intervenir sur les nouvelles voitures basses à l'instar de la 206. Dotée d'une pompe rotative 360 ° double effet, elle supporte une capacité d'une tonne. Grâce à sa descente type homme mort, les interventions sont parfaitement sécurisées.



2014

Lancement de la gamme Liaison au sol

Face à une demande grandissante dans ce domaine, CLAS lance une toute nouvelle gamme Liaison au sol alliant équipements et outillage qui vient enrichir son offre. Très variée et composée notamment de machines à pneus et équilibreuses, elle permet un gain de temps et de précision sur l'ensemble de ces interventions.



2016

Lancement de la gamme B.Line

Conscient que les garages ne disposent pas de moyens illimités pour s'équiper, CLAS crée une offre spécifique alliant budget et technicité pour un usage non intensif : la gamme B-Line. Ces outils sélectionnés parmi l'offre globale CLAS, offre une alternative économique aux professionnels ne souhaitant pas investir de façon conséquente dans du matériel à usage occasionnel.



2018

Lancement de la trilogie d'intervention moyeux freins PL - OH 8013 PL

Proposant des solutions pour véhicules légers comme pour poids lourd, CLAS lançait en 2018 un lot de 3 appareils permettant de limiter les risques d'accident et réduire le temps de travail jusqu'à 70 % sur les interventions moyeux freins. Le support étriers, le support moyeux/étriers et le vérin d'extraction qui composent ce lot sont spécialement conçus pour le démontage ou le changement des étriers de freins, bagues et tambours, pour les moyeux (moyeu, disque et étrier) lors du changement de roulements et pour la séparation des disques du moyeu sur les poids lourds, autobus et véhicules industriels.



2019

Lancement du testeur de pression digital multifonction - AC 0800

Novatrice, cette mallette se soustrait aux différents manomètres disponibles sur le marché. Elle permet de prendre une multitude de pressions autour du moteur qu'elles soient pneumatiques ou hydrauliques, à basse ou haute pression. Coup de cœur du Jury au Prix de l'équipement de l'année 2020, ce testeur se compose d'une tablette résistante accompagnée de tous les accessoires nécessaires aux interventions suivantes :

- Compression moteur,
- Basse pression essence,
- Pression turbo,
- Pression AD Blue,
- Pression système de refroidissement.

2020

Création du Club Technique Auto

En septembre 2020, CLAS, Elring et NTN s'associaient pour fonder le Club Technique Automobile (CTA). Né du constat que dans 95 % des retours clients sont dû à une erreur de montage ou à un mauvais diagnostic de la panne, ce service de formation inédit a pour vocation de mutualiser les connaissances des 3 équipementiers afin de les transmettre aux étudiants en mécanique automobile comme aux réparateurs aguerris. Ces moments de partage permettent de sensibiliser les acteurs de la rechange aux bonnes pratiques, leur donner les clés pour réaliser des interventions fiables et pérenne afin d'éviter les retours en garantie des pièces détériorées.



2021

Lancement de la servante d'interventions roulements et transmissions dans le cadre d'un partenariat avec SNR - OM 0199

En collaboration depuis 1 an dans le cadre du Club Technique Automobile, CLAS et NTN ont souhaité aller plus loin en donnant naissance à la toute première gamme d'outillage technique et spécifique CLAS approuvée par SNR. Dédiée à l'offre consommable technique de sa marque, NTN s'est appuyé sur l'expertise de CLAS pour construire une gamme garantissant des interventions fiables et pérennes. Parmi les 100 produits qui la compose, la servante personnalisée SNR est entièrement équipée pour une meilleure organisation et efficacité en atelier lors des interventions sur roulements et transmissions.



BILAN 2021

— Une équipe commerciale qui se renforce

Dans le cadre de sa stratégie de réorganisation globale, CLAS a recruté cette année 5 nouvelles personnes venant structurer l'équipe commerciale supervisée par Nicolas HAILLOUD. Cette refonte permettra à l'expert en outillage d'accentuer sa présence sur le terrain et ainsi poursuivre le développement de son activité et de son rayonnement dans l'hexagone comme à l'international.



Davy SOKCIC, Responsable Commercial France - Prise de poste 03/01/2022

Commercial de la zone est chez CLAS depuis 2020, Davy SOKCIC succède à Nicolas GERARD en tant que Responsable commercial France. Il met ainsi ses 10 belles années d'expérience commerciale et managériale dans la distribution automobile à profit pour relever un nouveau challenge : accompagner le développement de CLAS en France en guidant et épaulant les équipes commerciales sur le terrain. Une équipe notamment composée de 3 nouveaux commerciaux recrutés courant 2021.



Caroline DUCROCQ, Commerciale Export - Prise de poste le 26/04/2021

Bénéficiant d'une belle expérience de 5 ans chez NTN Europe en tant qu'Ingénieur des ventes pour les Balkans et l'Europe de l'est, Caroline DUCROCQ dispose d'une forte connaissance culturelle de cette zone dont elle est désormais responsable au poste de Commerciale Export nouvellement créé. Parallèlement, elle s'appuie sur sa maîtrise du domaine de la rechange automobile et son relationnel afin de renforcer la présence de CLAS sur les zones Scandinavie, Baltiques et Europe centrale.

“ Nous sommes ravis d'accueillir Caroline, Hervé, Thierry et Raphaël au sein de notre équipe. Et de donner à Davy de nouvelles responsabilités. Cette nomination est la suite logique de son parcours. Grâce à leurs profils aussi variés que riches et parfaitement adaptés à leurs missions et leurs zones respectives, nous sommes confiants quant au rayonnement de CLAS en France comme à l'international dans les années à venir. ”
Nicolas HAILLOUD, Directeur commercial



Raphaël VANDERWOUWER, Commercial région Hauts-de-France - Prise de poste le 04/01/2021

Passionné d'automobile, Raphaël VANDERWOUWER a rejoint l'équipe de CLAS en tant que Commercial pour la région des Hauts-de-France en janvier 2021. À 26 ans, il a d'ores et déjà acquis 5 années d'expérience au sein de l'Autodistribution où il a occupé le poste de Responsable secteur commerciale. Jeune et plein d'entrain, il fait bénéficier à CLAS de sa grande connaissance du secteur des Hauts-de-France.



Hervé FIDEI, Commercial région Auvergne Rhône-Alpes - Prise de poste le 06/04/2021

Doté de 20 ans d'expérience à des postes similaires dans le domaine de l'automobile, Hervé FIDEI prend la relève de Joël CROUTTE au poste de Commercial sur le secteur Auvergne Rhône-Alpes. Grâce à sa forte connaissance de la distribution et de la région, il est le contact privilégié des clients et prospects de la marque dans cette zone. Il a pour mission d'en assurer le développement en pérennisant les relations établies et en créant de nouveaux liens durables.



Thierry ECOLASSE, Commercial région Paris - Île-de-France - Prise de poste le 04/01/2021

Avec plus de 25 ans d'expérience dans le milieu automobile et notamment 15 années passées au sein du Groupement Alliance en tant qu'Attaché commercial, Thierry ECOLASSE met son expertise au service de CLAS. Pour lui, c'est l'opportunité de renouer avec ses premiers amours : l'outillage, milieu dans lequel il a occupé le poste de technocommercial pendant près de 10 ans en début de carrière. Le tout sur un secteur qui lui est familier pour en avoir sillonné les routes en y développant une véritable expertise sur le marché de la pièce automobile et une forte connaissance du réseau.

ORGANISATION INTERNE :

Direction : 2 personnes

Directeur des opérations : 1 personne

Produits & services : 9 personnes

Communication : 3 personnes

Commerciaux France :

12 personnes + 4 agents

Commerciaux International :

4 personnes + 4 agents

Business Intelligence : 2 personnes

Commerce ADV : 4 personnes

Logistique/Approvisionnement :

9 personnes

Finance/Comptabilité : 3 personnes

Digital/DSI : 3 personnes

— Le digital au cœur du parcours client

Novateur sur tous les plans, CLAS mise aussi bien sur ses nouveautés produits que services en optimisant notamment l'expérience d'achat via ses catalogues et son site internet. Dans cet optique, l'expert en outillage a dévoilé au cours de l'année une nouvelle version de son site.

Dès la page d'accueil, les clients peuvent ainsi découvrir une nouvelle classification des produits. Complètement repensée pour suivre la logique d'intervention en atelier, l'arborescence produits offre une nouvelle répartition plus précise qui simplifie la recherche pour les internautes. Répartis en 6 grandes familles, les produits sont ainsi divisés en 2 univers : d'un côté le matériel destiné à l'équipement de l'atelier et de l'autre celui consacré à la réparation des véhicules. CLAS a ensuite affiné ses familles de produits par corps de métier et en distinguant les interventions considérées comme principales des secondaires. Au total, CLAS dont l'offre s'est considérablement étoffée, propose désormais une centaine de sous catégories, soit deux fois plus que précédemment, illustrées par un code couleur et des pictogrammes facilement identifiables pour guider l'utilisateur lors de sa navigation parmi les 6 000 produits de la marque.

Les éditions 2021 des catalogues VL et PL, sorties le 1er septembre dernier, bénéficient elles aussi de cette nouvelle arborescence. Dès le sommaire les professionnels retrouvent les nouveaux pictogrammes leur permettant d'affiner rapidement leur recherche et ainsi parcourir plus facilement l'offre CLAS composée de 2 900 références pour les VL et 2 400 pour les PL.



Toujours depuis la page d'accueil du site, l'utilisateur peut également trouver ses produits via la barre de recherche avec des mots clés (référence, code OEM ou encore code moteur) ou affiner sa recherche grâce à une colonne de filtres placée sur la gauche de l'écran. Totalement innovante, l'option « commande rapide » donne la possibilité aux professionnels d'ajouter manuellement des produits grâce à leur référence ou bien de réaliser un import en masse via plusieurs formats de document pour gagner du temps.

Un espace dédié aux professionnels a également été ajouté. Via un menu secondaire, l'utilisateur connecté accède ainsi à une rubrique « Commandes » regroupant l'ensemble des informations utiles sur ces dernières ou à « Mes documents » pour visualiser toutes les commandes passées sur et hors du site. Il dispose aussi d'une interface claire pour effectuer ses retours et contacter le SAV en cas de besoin.

— Nouveautés produits

En 2021, la nouvelle édition des catalogues PL et VL CLAS recense 450 nouveautés. De l'équipement d'atelier à l'outillage technique en passant par l'hybride électrique, ces nouveautés sont conçues pour s'adapter toujours mieux aux besoins et aux budgets des professionnels afin de les accompagner au quotidien. Parmi ces nouveautés, CLAS propose notamment une extension de sa gamme éclairage et un nouvel extracteur de ressort rigide d'étriers de freins.

Les baladeuses rechargeables

Dotées de deux aimants sur l'arrière et d'un crochet, les baladeuses haute technologie CLAS sont conçues pour se fixer avec aisance et ainsi libérer les mains du technicien. Ergonomiques, elles sont également montées sur une embase articulée magnétique pour une inclinaison à 360°, de quoi éclairer les professionnels dans toutes les situations. Destinée au milieu industriel, cette baladeuse est déclinée en deux versions et tailles différentes pour se glisser facilement dans une poche. Les deux modèles sont rechargeables par induction grâce à une base simple ou double pouvant se fixer sur tous les supports avec des aimants ou des vis.

Baladeuse rechargeable enceinte sans fil

En plus de son éclairage puissant, cette baladeuse intègre une enceinte sans fil. Il suffit ainsi au professionnel de connecter son smartphone afin de joindre l'utile à l'agréable. Loin des modèles classiques, elle permet de diffuser pendant de longues heures de la musique sans risque de tomber en rade grâce à l'affichage numérique du niveau de batterie. Également inclinable à 360° pour plus de confort, cette baladeuse possède 2 modes de fixation : soit via la partie aimantée soit avec la pince pour toujours plus de flexibilité en atelier.

Nouvel extracteur de ressort rigide d'étriers de freins

Activité délicate, le freinage est l'une des principales interventions pratiquées en atelier. L'extraction des ressorts de plaquette de frein est particulièrement périlleuse car ils sont bandés suffisamment fort pour opposer une résistance importante. Sa pose et dépose se font donc de façon brutale et non sécurisée, avec un risque que le ressort sorte de son logement et mette en danger le professionnel qui le manipule ou endommage le matériel et les véhicules environnant.

Pour répondre à cette problématique, CLAS a développé un extracteur de ressort rigide d'étriers de freins qui offre un véritable gain de temps et de sécurité. Cet équipement permet en effet de maintenir le ressort comprimé pour une extraction et une installation sans effort. Il simplifie ainsi l'intervention tout en protégeant l'opérateur et les éléments du véhicule.



Une offre pour répondre aux problématiques des moteurs PureTech

Alors que les moteurs cylindrés 1 L et 1.2 L, 3 cylindres PureTech, atmosphérique ou turbo équipent de nombreux modèles du parc roulant européen, un problème nécessitant une large campagne de rappel (près de 220 000 en 2021) menée par les constructeurs a été détecté. En effet, il a été constaté que la courroie de distribution qui trempe dans l'huile se désagrège prématurément. Lorsque celle-ci est endommagée, des résidus viennent polluer le circuit d'huile obstruant sa circulation et risquant à terme d'entraîner une casse moteur et une défaillance du système d'assistance au freinage.

Comme ce moteur équipe de nombreux modèles mis en circulation depuis 2013 et ce jusqu'à ce que le défaut soit identifié, les constructeurs ont mis en place de nouvelles procédures pour prévenir des défaillances. Un point de contrôle supplémentaire a été ajouté lors de la révision et la périodicité de remplacement de la courroie est ramenée à 100 000 km ou 6 ans sur les motorisations concernées par la campagne de rappel.

Pour accompagner les réparateurs sur cette intervention de remplacement de la courroie de distribution, CLAS a développé 4 outils :



• OM 4041 : Coffret de calage

Compatible pour les cylindrés 1 L et 1.2 L atmosphérique et turbo, ce kit se compose de 2 piges. La première permet de caler le vilebrequin et la seconde de bloquer les arbres à cames afin de synchroniser le tout avant de démonter la courroie de distribution.

• OM 3747 : Coffret de calage spécial cylindré 1.2 L turbo

Les cylindrés 1.2 L turbo disposant d'un cache culbuteur moteur conçu différemment, il est possible, avec le bon kit de gagner du temps sur cette opération en ne démontant qu'une partie du moteur. CLAS propose pour cela un coffret comprenant 3 piges : une pour le bas moteur et 2 pour le haut moteur.

• OM 4141 : Gabarit de courroie

En amont d'un remplacement, le gabarit de courroie, sert à vérifier via le bouchon de remplissage d'huile, la largeur de la courroie. Grâce à un contrôle simple à réaliser, le réparateur peut ainsi déterminer si la courroie a conservé sa taille d'origine. Si ce n'est pas le cas, celle-ci doit être changée.

• OM 4058 : Outil pose/dépose de courroie élastique

Une intervention sur la courroie de distribution nécessitant de démonter en amont les courroies d'accessoires, il est courant d'en profiter pour les remplacer et notamment celle, élastique, qui entraîne la pompe à eau et/ou l'alternateur, compresseur de clim. Bien qu'elle soit facile à enlever, elle est particulièrement fragile à remonter. C'est pourquoi CLAS propose un outil dédié à sa dépose et sa pose. Économique, il aide sa manipulation en élargissant suffisamment la courroie afin de la monter sans la rompre.

— Une première année prometteuse pour le CTA

Co-fondé en septembre 2020 par CLAS, Elring et NTN Europe, le CTA a connu une belle première année d'activité avec au total plus de 100 professionnels et étudiants en mécanique automobile formés dans 5 établissements dont 3 scolaires et 2 dédiés à la formation continue.

Avec pour objectif de transmettre leurs savoir-faire respectifs en sensibilisant aux bonnes pratiques et aux nouvelles technologies grâce à des outils adaptés, le Club Technique Automobile affiche un bon rythme de croisière malgré la crise sanitaire. Afin de poursuivre sur cette lancée, le CTA a dévoilé fin septembre 2021 un site internet visant à présenter cette initiative, ses objectifs, les équipementiers qui en sont à l'origine et les experts techniques qui animent les formations sur le terrain. Loin d'être exhaustive, l'offre présentée sur le site n'est pas représentative. Le catalogue est en effet beaucoup plus large car les formations peuvent être construites sur mesure afin de s'adapter aux besoins des établissements et des élèves. Entièrement aux couleurs du Club qui se forge une véritable identité et continue de se développer, le site joue un rôle de vitrine pour les écoles de réparateurs automobiles qui pourraient faire appel au CTA. Parallèlement les 3 équipementiers alimentent un blog rattaché au site afin de revenir sur les formations réalisées et les sujets abordés.

Encouragé par l'excellent accueil reçu lors de chaque session, le CTA poursuivra son initiative en 2022 en proposant toujours des formations au format adaptable : un véritable avantage très apprécié des réparateurs. Afin de se challenger et de répondre à une demande existante, les 3 spécialistes se fixent également pour objectif de renforcer la présence du CTA auprès des réseaux de réparateurs.



2022 : DE BELLES PERSPECTIVES



— Une gamme hybride et électrique en extension

Lancement d'une table élévatrice de dépose pour les batteries électriques - OH 1500

Afin d'accompagner les réparateurs dans leurs interventions sur VL et PL hybrides et électriques, CLAS ajoute à sa gamme une table élévatrice facilitant la gestion de la dépose et de la pose des batteries des véhicules électriques particulièrement lourdes. Celle-ci se décline sous différentes versions : commande à pied hydropneumatique ou commande manuelle déportée avec en option un système motorisé d'assistance au vu de la capacité de charge de 1 500 kg.

Fabriquée en Europe, elle dispose d'une sécurité « homme mort » pour parer à toute baisse subite de pression et ainsi garantir la sûreté des utilisateurs. Le plateau se déploie en trois positions pour proposer une surface permettant de recevoir divers accessoires pour la dépose d'organes. La planéité de la table est elle aussi réglable en plusieurs points pour une plus grande précision de positionnement.



— Gamme thermique : Des nouveautés à venir

Évolution du testeur de pression digital multifonction - AC 0800

Lancé 3 ans plus tôt et totalement inédit alors, le manomètre digital universel de CLAS évolue. Grâce à de nouvelles options de contrôle et ses outils complémentaires, le AC 0800 est la solution la plus complète proposée sur le marché. En réalisant tous types de pression et dépression, pneumatiques ou hydrauliques, d'air et d'adblue, quel que soit le carburant, il se substitue à bon nombre de manomètres utilisés en atelier pour faire du tout-en-un.

Afin de garder aujourd'hui une longueur d'avance face à ses concurrents et de répondre à une problématique terrain très concrète, CLAS revisite entièrement son offre. Alors que 15 accessoires additionnels gravitent actuellement autour du testeur de pression, nécessitant chacun l'acquisition d'une mallette supplémentaire, leur utilisation est peu pratique et intuitive en atelier. C'est pourquoi l'expert en outillage décide de packager son offre sous la forme d'un seul et unique poste de travail ergonomique : une servante à tiroir. En plus des premiers tiroirs consacrés à l'équipement de base (tablette et accessoires principaux), le réparateur aura ainsi d'emblée un espace dédié pour ranger l'ensemble des options qu'il se procurera.

Cette nouvelle version du AC 0800 est tout à fait novatrice dans l'approche produit qu'elle propose à ses utilisateurs. Ils n'auront plus à chercher les outils, ce qui améliorera grandement l'organisation en atelier et à terme les performances des équipes.

Sans le soutien de ses sites de production et de ses partenaires présents à travers le monde, CLAS n'aurait pu développer un tel produit. Disponible depuis le début d'année, cette servante comprendra directement les nouvelles fonctionnalités intégrées afin d'élargir le champ d'action des réparateurs.



Évolution du compresseur de ressort d'amortisseur - OP 3541

Précurseur en la matière, CLAS ne cesse de faire évoluer sa gamme de solutions amortisseurs en y intégrant des postes de travail répondant à différentes applications et couvrant l'intégralité des problématiques techniques. Dans cet optique, CLAS présente un tout nouveau modèle de compresseur de ressort surpuissant. Il permet de gérer des forces de compression allant jusqu'à 4 T et répond ainsi aux contraintes du nouveau marché électrique VL/VUL équipés de ressorts renforcés.

Cet équipement est doté d'une coupelle inférieure universelle indissociable, adaptée aux différentes problématiques de diamètre de ressorts, d'inclinaison des spires droite ou gauche et de longueur de jambe de force. Elle permet également le verrouillage type étau direct sur la jambe de force de l'amortisseur pour un positionnement simplifié de l'amortisseur sur la machine. La grille de protection assure quant à elle, une intervention optimisée et réalisée en toute sécurité car si celle-ci est ouverte, la machine se bloque automatiquement pour garantir la sûreté des opérateurs.



Nouveau compresseur de ressort d'amortisseur OP 3541, capable de gérer des forces de compression allant jusqu'à 4T.



Contacts presse_

Emilie Deslandes

edeslandes@midnightpurple.fr
+33 (0)6 71 24 17 01

Camille Huzé

chuze@midnightpurple.fr
+33(0)1 53 20 49 03

Midnight Purple
by *map* ADVERTISING