



tec3h met son expertise du VO au service des concessionnaires et de Stellantis

- Spécialiste des logiciels de gestion des véhicules d'occasion, l'éditeur rennais poursuit le déploiement de son outil auprès des concessionnaires automobiles et des groupes de distribution multi-sites.
- tec3h annonce également son partenariat avec Stellantis dans la mise en place du site des Ventes au Personnel, la nouvelle plateforme de vente des véhicules d'occasion des collaborateurs et des retraités Stellantis.

En l'espace de dix ans, tec3h s'est imposé comme la nouvelle référence des solutions de gestion de l'activité commerciale des véhicules d'occasion. Pensé par et pour des experts de l'automobile, le logiciel s'est inspiré des besoins des professionnels.

La solution web à 360° est conçue pour simplifier le parcours de vente et d'achat des Agents de marque, des marchands mais aussi des concessionnaires. Le programme est notamment référencé dans les réseaux tels que Spoticar, Stellantis, par le Groupement des Agents Automobile Peugeot (GAAP), le Groupement National des Agents Citroën (GNAC), le Groupement des concessionnaires Peugeot (GCAP), par la plateforme d'achat PerformHA et le marchand VO3000.

Accompagner les distributeurs à développer leur activité VO

De la saisie unique des données à la multidiffusion des annonces, en passant par le partage des stocks et l'édition du bon de commande, tec3h accompagne aujourd'hui les distributeurs dans le développement de leur activité VO. A l'usage, le logiciel se distingue par une prise en mains facilitée, un gain de temps, limitant d'autant la formation des équipes. Intuitive, l'interface s'appuie en particulier sur les bases de données des constructeurs via JATO, DAT, NGC-DATA et AUTOVIZA pour garantir l'exactitude des modèles présentés : équipements, options, motorisations, versions... Autre avantage pour les équipes en concessions, l'outil veille au respect des normes administratives et juridiques entourant la vente des véhicules d'occasion.

À l'usage, la fonctionnalité « connecteur » de b-way (une API exclusive proposée par tec3h) présente l'avantage d'envoyer et de recevoir toutes les informations (données des véhicules, des clients, des ventes et des reprises de véhicules...) depuis des outils externes (DMS et autres). Cette solution est utilisable sur un smartphone, une tablette, et bien évidemment sur un ordinateur.

Outre une conception adaptée aux concessionnaires multi-sites, la solution lancée auprès des distributeurs bénéficie d'une toute nouvelle fonctionnalité « studio photo ». Elle permet de respecter les angles de prise de vue conformément aux standards souhaités avec le détournement du fond, tout en intégrant un système de cache plaque ou encore de filigrane des images. Conçu comme une véritable boîte à outils, le logiciel tec3h est également interfacé avec les principaux éditeurs de DMS du marché, favorisant la communication entre les services, de l'atelier au commerce VO.

tec3h aux côtés des Ventes au Personnel Stellantis

Cet hiver, déjà présent aux côtés de Spoticar, tec3h a renforcé sa collaboration avec Stellantis. L'objectif étant d'accompagner le constructeur dans le développement de ses ventes auprès de son personnel. L'éditeur a apporté son expertise en concevant un site BtoC cette fois, réservé à la revente des véhicules d'occasion des collaborateurs du groupe.

La plateforme Internet gratuite pour les collaborateurs, s'appuie sur les outils de l'éditeur réputés pour leur design ludique. En quelques clics, les collaborateurs valident leur annonce à partir des champs relatifs au numéro d'immatriculation, au prix ou encore aux options pré-remplies. Des notifications alertent le vendeur en cas de demande de renseignements. Du côté des acheteurs, un comparateur permet de confronter un nombre infini de modèles différents. L'expérience bénéficie d'un temps minime d'affichage des véhicules à partir des filtres sélectionnés. Il est à noter que le site est interfacé également avec Spoticar.

<https://www.occasions.collaborateurs.stellantis.fr/occasions>



Régis Tranquille et Julien Etendard cofondateurs de tec3h :

« Nous mettons aujourd'hui notre expertise dans la gestion des VO au service des concessionnaires et des groupes de distribution multimarques. Nous répondons à leurs besoins spécifiques à travers notre service commercial et notre support technique. L'approche métier et l'humain restent au cœur de notre démarche. Grâce aux fonctionnalités étendues de notre outil, accessibles simplement, l'enjeu est de donner toute leur place aux professionnels sur un marché de l'occasion dominé aux deux tiers par les particuliers. Une cinquantaine de concessionnaires l'utilise déjà. Le logiciel tec3h permet aux distributeurs multi-sites de gérer l'ensemble de leur activité commerciale VO, d'accéder à plus de 10 000 modèles d'occasion à prix marchand, référencés sur notre plateforme, et bientôt 125 000 avec l'ajout du stock de Starterre, tout en réduisant leur taux de rotation. »



OCCASIONS COLLABORATEURS

Antoine Sandrin, responsable marketing des Ventes au Personnel :

« A la création de Stellantis, il était plus cohérent de créer une nouvelle plateforme de véhicules d'occasion pour permettre à nos collaborateurs de revendre leur véhicule quelle que soit sa Marque d'appartenance à l'univers Stellantis. En collaboration avec la Direction des Achats, nous avons établi un cahier des charges détaillant les fonctionnalités essentielles de la nouvelle solution que nous souhaitions proposer : simplicité, gratuité et qualité.

tec3h a été le prestataire qui répondait le mieux en termes de coût, de qualité et de délais. Ce qui a été mis en place répond totalement à nos attentes. Avec en plus un support d'aide à la prise de photos inédit. Depuis le démarrage du projet jusqu'aux phases finales de tests, seulement quelques mois ont été nécessaires pour lancer notre nouveau site de revente. Il compte déjà plus de 600 annonces. C'est un succès. »

A propos de tec3h

Logiciel de gestion et d'approvisionnement VN et VO créé par Régis Tranquille et Julien Etendard, tec3h est une société française indépendante, non délocalisée. Située à Rennes, elle regroupe une vingtaine de collaborateurs organisée autour des services de développement de projets, commerciaux, marketing, et dispose d'un support technique. Le logiciel métier à 360° s'appuie sur une expertise automobile multimarque. La solution Saas (100% en ligne) se complète d'un interfaçage API et des référentiels constructeurs. Créée en 2014, tec3h fête cette année ses 10 ans.