

**« SATISFAIT OU ÉCHANGÉ » : LA
NOUVELLE PROMESSE
ÉLECTRIQUE PEUGEOT, UNIQUE
SUR LE MARCHÉ**

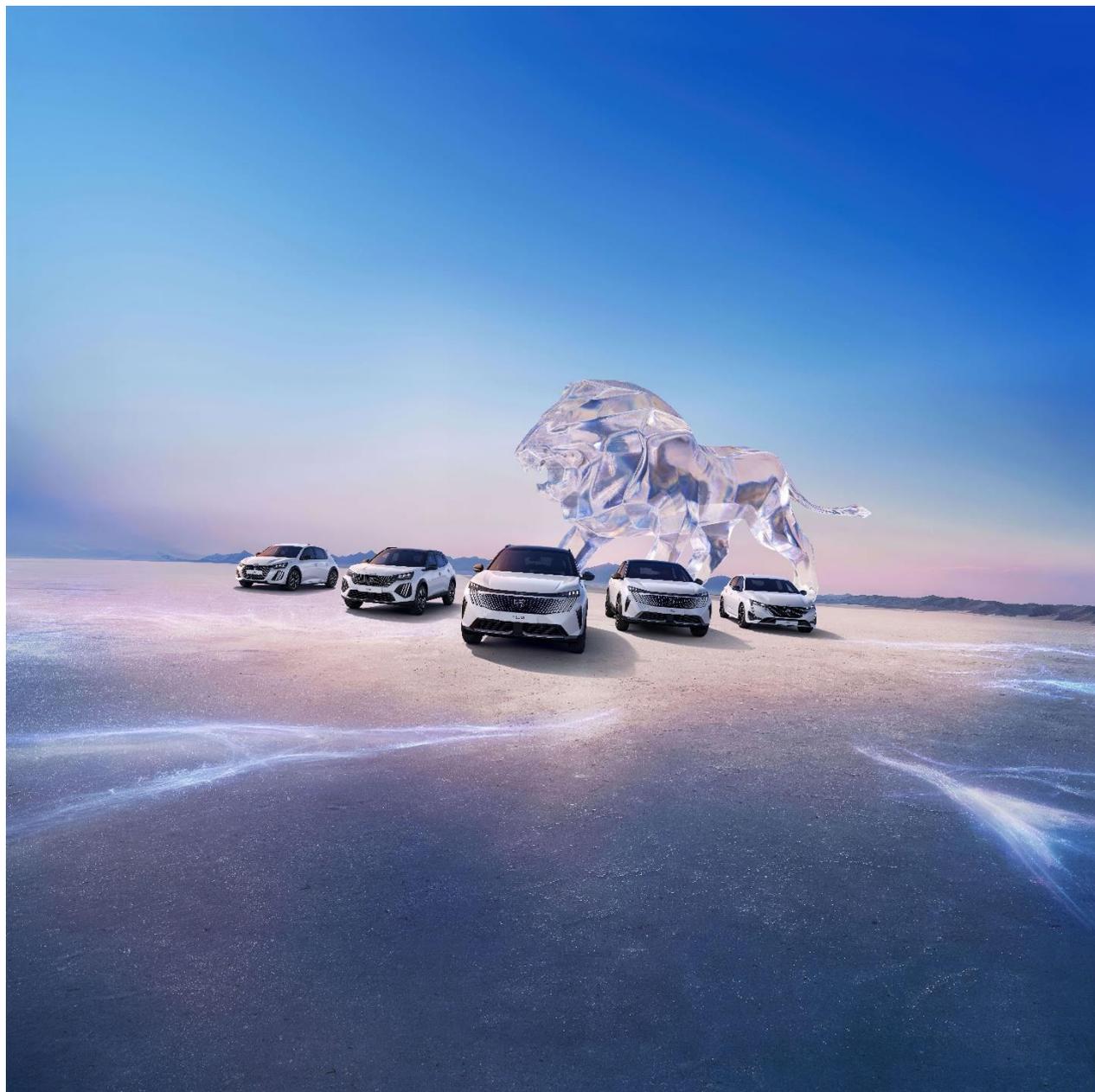




PEUGEOT

Le 16 avril 2025

« SATISFAIT OU ÉCHANGÉ » : LA NOUVELLE PROMESSE ÉLECTRIQUE PEUGEOT, UNIQUE SUR LE MARCHÉ



PEUGEOT continue d'encourager et d'accompagner ses clients dans leur transition vers l'électrique en lançant conjointement avec STELLANTIS FINANCE & SERVICES une offre exceptionnelle « Satisfait ou échangé ». PEUGEOT est la première marque en France à faire une telle proposition aux clients particuliers pour des véhicules neufs : trois mois pour s'assurer que le 100 % électrique est bien adapté à leurs besoins.



PEUGEOT

PEUGEOT est pleinement engagé pour convaincre ses clients de se convertir à la mobilité 100 % électrique. Une détermination qui s'appuie sur la gamme de véhicules électriques la plus large de tous les constructeurs généralistes européens, qui répond aux besoins du plus grand nombre.

Aujourd'hui, PEUGEOT et STELLANTIS FINANCE & SERVICES franchissent une étape supplémentaire : pour encourager ses clients à adopter une mobilité plus durable. PEUGEOT est la première marque à lancer en France une offre « Satisfait ou échangé » destinée aux particuliers souscrivant une location avec Stellantis Finance & Services d'un véhicule 100 % électrique neuf.

L'offre PEUGEOT « Satisfait ou échangé » est disponible automatiquement et gratuitement pour tous les clients particuliers qui passent commande d'un véhicule électrique PEUGEOT neuf en France, en LOA/LLD*, entre le 15 avril et le 15 juillet 2025. Cette offre est proposée sur l'ensemble de la gamme des véhicules particuliers PEUGEOT 100 % électrique.

L'offre PEUGEOT « Satisfait ou échangé » est simple, souple et sans surcoût pour le client. Celui-ci dispose de 90 jours ou 3 000 km (premier terme échu) à compter de la date de livraison pour décider de conserver son véhicule électrique ou de l'échanger contre un autre modèle neuf non électrique de la gamme PEUGEOT.

Si, dans la période prévue, le client souhaite échanger son véhicule électrique, il lui suffit de passer commande auprès de son concessionnaire d'un autre modèle neuf non électrique de la gamme PEUGEOT, également en LOA/LLD. Le client continue alors de rouler avec son véhicule électrique jusqu'à réception de son remplaçant (dans un délai de 3 mois).

Unique sur le marché, l'offre PEUGEOT « Satisfait ou échangé » vient renforcer encore la PROMESSE ÉLECTRIQUE PEUGEOT destinée à rassurer les clients sur la fiabilité et la recharge des modèles 100 % électriques :

- Garantie de 8 ans / 160 000 km sur le véhicule grâce au programme Allure Care, la meilleure couverture en Europe.
- Garantie de 8 ans / 160 000 km sur la batterie.
- Une Wall Box pour la recharge à domicile, incluse.
- Un pass de recharge Free2Move qui donne accès à près d'un million de points de recharge à travers l'Europe.

**Location avec option d'achat/Location longue durée, hors contrats « Loyers sur mesure », sous réserve d'acceptation par Crédipar/ Stellantis Finance & Services.*



A PROPOS DE PEUGEOT

PEUGEOT, la marque automobile préférée des Français pour la sixième année consécutive, propose la gamme électrique la plus large de tous les constructeurs généralistes européens. Les valeurs de la marque PEUGEOT sont l'Allure (le design), l'Émotion (le plaisir de conduite) et l'Excellence (la qualité française et la technologie de pointe). Présente dans plus de 140 pays, PEUGEOT a vendu près de 1,1 million de véhicules dans le monde en 2024. Leader des véhicules électriques du segment B et des véhicules utilitaires légers (VUL) en Europe, PEUGEOT propose désormais une gamme complète de 12 modèles, dont 9 véhicules particuliers et 3 utilitaires.

Elle offre à ses clients la garantie Allure Care de 8 ans/160 000 km sur la batterie et le véhicule, ainsi que la Wallbox à domicile et la carte Pass On-the-go pour une tranquillité d'esprit totale. ChatGPT est disponible sur l'ensemble de la gamme pour une expérience interactive améliorée. PEUGEOT s'engage également dans l'éducation des jeunes générations en soutenant des initiatives comme Born Free et Under The Pole pour les rapprocher de la nature. Par ailleurs, la passion de PEUGEOT pour la performance et l'innovation se manifeste à travers l'Hypercar PEUGEOT 9X8, engagée dans le Championnat du Monde d'Endurance (WEC), dont les 24 heures du Mans.



À propos de Stellantis Finance & Services

Stellantis Finance & Services, appellation commerciale de CREDIPAR, est la financière des marques du groupe Stellantis, proposant des produits de financement automobile, des assurances, ainsi qu'une large gamme de services associés. Étroitement liée à l'activité du Groupe Stellantis, Stellantis Finance & Services accompagne le développement des ventes de véhicules des marques du groupe Stellantis ainsi que leurs réseaux de distribution. Stellantis Finance & Services propose des solutions complètes dont des "produits packagés" comprenant financement, assurances et extension de garantie pour répondre, au mieux, aux besoins de la clientèle de particuliers et d'entreprises.



[Stellantis Finance & Services - CREDIPAR](#)