



## B2PWeb signe un partenariat avec C2A pour soutenir les TPE du transport : carte carburant et services associés



*De gauche à droite : Nadi KANAAN Président Négométal ; Gilles D'HUITEAU président C2A ; Jean-Claude PLÂ, Président H2P ; Benoît AUJAY, Directeur Général B2PWeb-S2Pweb*

**C2A, la référence de la carte carburant multi-services pour les transporteurs en Europe, et B2PWeb, leader français de la bourse de fret choisissent de travailler ensemble afin de proposer des services dédiés aux TPE-PME du transport et de la logistique. Ce partenariat signé lors du SITL offre à C2A et à BP2WEB un nouveau potentiel de développement commercial sur le marché européen.**

C2A, fournisseur de la carte de paiement multi-services pour les entreprises de transport et de logistique, marque une nouvelle étape dans son développement. Après le lancement de nouveaux services, tels que la réservation de Ferry en Europe, de parkings sécurisés en France ou encore l'extension du réseau de stations-services partenaires en Italie C2A devient partenaire de la bourse de fret B2PWeb qui commercialisera l'offre de services C2A auprès de ses clients et principalement des TPE, soit plus de 11 000 entreprises utilisatrices de la bourse de fret.

B2PWeb a lancé fin 2021 le « pack artisan » comprenant un ensemble de services dématérialisés de gestion des documents de transport, de traçabilité des opérations ou de gestion de palettes, à un prix attractif à l'attention des TPE et PME du Transport. La bourse de fret souhaite répondre encore plus aux besoins des transporteurs en simplifiant l'accès de ses clients à une plus large gamme de services incluant :

- l'achat de carburant en station,



- la réservation de trajets en Ferry, de passages par l’Eurotunnel ou encore de parkings sécurisés.

Les transporteurs clients de B2PWeb bénéficieront également des avantages de la carte multi-services C2A à travers un portail de gestion en ligne, sans caution financière ni dépôt de garantie, ni plafond par carte, ce qui permet aux TPE et PME de conserver leur trésorerie. De plus avec la facturation C2A et l’aide de son partenaire « Négométal » les TPE et PME du Transport peuvent récupérer facilement la TICPE et la TVA.

« L’objectif de ce partenariat avec C2A est d’accélérer la digitalisation et la dématérialisation des services pour les petites et moyennes entreprises de transport qui bien souvent n’ont pas accès aux mêmes avantages et tarifs préférentiels que les grands comptes. Ils offrent à nos clients de nouvelles opportunités pour relever le défi de sans cesse améliorer leur compétitivité sur le marché du transport routier de marchandise », commente Elodie Alamo, Responsable du Service Télévente de B2PWeb.

Gilles d’Huiteau, président de C2A, précise « Nos valeurs communes, axées sur l’accompagnement des petites et moyennes entreprises dans la réduction de leurs coûts et l’optimisation de la gestion quotidienne de leur activité, nous ont poussé à nous associer à ce grand acteur de la bourse de fret afin de proposer une offre conjointe. Avec notre prestation de carte multi-service paramétrable, les entreprises de transport bénéficient d’un service qui leur permet de gérer leurs dépenses en toute sécurité. »

#### À propos de C2A :

La société C2A est créée en 2010 par M. Gilles D’Huiteau, fondateur du groupe Negometal. Il décide alors de développer une solution de paiement sans exiger de caution ou de couverture assurance. Par la même occasion, il permet à ses clients de sortir du monopole d’un seul prestataire en carburant. Cette solution croît très rapidement afin de devenir aujourd’hui bien **plus qu’une carte carburant**. Il s’agit plutôt d’une **carte de paiement tout-en-un avec de nombreux services connectés**, destinée non seulement aux transporteurs mais également aux sociétés ayant du personnel mobile dans toute l’Europe. La solution C2A continue son développement afin de répondre aux besoins d’un secteur en pleine mutation. Pour la 3<sup>ème</sup> année consécutive, C2A est à nouveau cité dans le classement édité par Les Echos « Champions de la croissance 2021 ».

#### A propos de B2PWeb :

Depuis plus de 16 ans, B2PWeb accompagne ses clients, professionnels du transport et de la logistique, dans leur transformation digitale au travers d’une large palette de solutions métier : bourse de fret, gestion des documents transport et des protocoles de sécurité, ou encore la traçabilité. [www.b2pweb.com](http://www.b2pweb.com)

