



Communiqué de presse

Le 29 octobre 2025

La TPE Sarema choisit la carte C2A pour l'accompagner dans son développement

C2A, spécialiste européen de la carte de paiement tout-en-un, se positionne comme un allié de choix pour les TPE du transport routier. Sarema, jeune entreprise savoyarde, illustre comment une solution simple de paiement, ne nécessitant pas de caution, peut faciliter un démarrage d'activité et simplifier la gestion financière au quotidien.

Dans un secteur marqué par les incertitudes conjoncturelles et financières, les jeunes structures ont besoin de partenaires fiables pour les accompagner au quotidien. C'est le cas de l'entreprise familiale Sarema, spécialisée dans le transport routier de marchandises, créée en avril 2024. Cette TPE, basée à Saint-Pierre-D'albigny (73) à la frontière italienne, a décidé en septembre 2024 de faire confiance à C2A pour la gestion de son poste carburant.

La garantie de maîtriser sa trésorerie



Avec un véhicule dans sa flotte, Sarema fait partie de ces nombreuses TPE pour lesquelles une gestion optimale de la trésorerie est cruciale pour mener à bien son activité. *« Quand on lance une très petite entreprise, on se heurte rapidement à des demandes de cautions importantes de la part de certains prestataires de services, entre 1 500 € et 2 500 € à la création du compte. Pour une petite structure, c'est autant de trésorerie qu'on ne peut pas affecter sur d'autres postes »*, explique Yannick Jacquier, co-gérant de Sarema.

Comme il le souligne, le choix d'opter pour la solution proposée par C2A était logique : *« C2A a été le seul prestataire à proposer une solution sans caution, ainsi que des frais de gestion peu élevés »*. *« Avec C2A, nous avons la garantie de disposer d'une trésorerie suffisante et c'est un véritable soulagement »*, poursuit-il.

Une solution adaptée aux besoins des TPE et PME

Conscient des difficultés que peuvent rencontrer les TPE et PME de la filière transport, C2A propose ainsi une carte de paiement multi-services, accessible même avec une petite

trésorerie, sans aucun dépôt de garantie. Une stratégie audacieuse et à rebours des conditions pratiquées sur le marché.

Grâce à cette politique, après 7 mois d'utilisation de la carte C2A, Sarema peut dorénavant prévoir une trésorerie de 3 800 à 4 000 euros pour ses besoins en carburant. Une marge de manœuvre précieuse pour Sarema, dans un contexte de fluctuation des prix de carburant. Pour les structures de petites tailles, cette capacité à anticiper et planifier les dépenses fait ainsi toute la différence.

Un service réactif et de qualité

Outre l'aspect financier, l'entreprise Sarema loue également la qualité du service client. C2A privilégie en effet la proximité avec ses partenaires : « *Nous avons un vrai interlocuteur au bout du fil, qui fait le nécessaire pour répondre rapidement à nos besoins. Cela fait la différence* », détaille Yannick Jacquier.

Forte de cette expérience positive, l'entreprise Sarema souhaite travailler avec C2A sur le long terme : « *Nous resterons chez C2A, même lorsque la flotte s'agrandira* », assure le co-gérant. L'entreprise se dit d'ailleurs prête à utiliser, à l'avenir, d'autres services proposés par C2A afin de couvrir d'éventuels nouveaux besoins.

À propos de C2A :

Établissement de Paiement agréé par la Banque de France fondé en 2010, C2A a créé la 1^{re} solution de paiement multi-services et multi-énergies, sans caution ni garantie. Destinée à tous les professionnels de la route (transporteurs, autocaristes, flottes d'entreprises), la carte C2A cumule les avantages d'une carte Mastercard et d'une carte carburant. Elle permet de payer l'ensemble des frais de route en Europe (péage, carburant, parking, ferry, tunnels, etc). C2A fournit en complément des assurances chauffeurs et pannes mécaniques véhicules. Les applications web et mobile permettent de gérer en temps réel l'utilisation de chaque carte, de générer des factures uniques et de récupérer la TVA et autres taxes européennes.