

2ème édition Baromètre Autoviza

« Comportements d'achats de véhicules d'occasion* » (2018-2019)

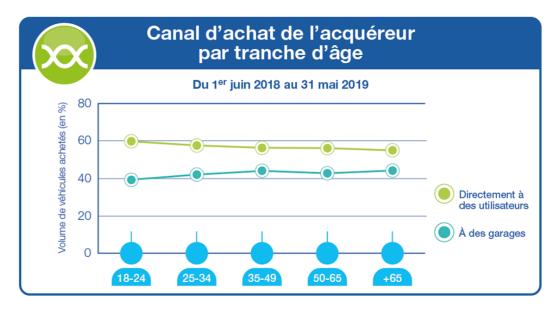
57 % DES ACHETEURS SE TOURNENT VERS DES PARTICULIERS POUR LEUR VOITURE D'OCCASION

Paris, le 8 juillet 2019 - Autoviza®, leader français du rapport historique de véhicules d'occasion, dévoile les résultats de la 2ème édition de son baromètre annuel qui analyse le comportement des Français sur le marché du véhicule d'occasion.

- Par rapport à l'an dernier, un peu plus d'acheteurs (+4%) achètent leur VO à des professionnels:
 - o 2019: 57 % achètent directement aux utilisateurs, 43% aux garages.
 - o Rappel 2018: 61% aux utilisateurs, 39% aux garages.
- Sur une période d'un an (juin 2018- mai 2019), les véhicules d'occasion acquis directement auprès de leur utilisateur ont en moyenne 10 ans et 10 mois vs 7 ans pour les véhicules achetés auprès d'un garage (respectivement 11 ans vs 6 ans et 6 mois l'an passé).
 - L'âge moyen d'un VO, tout canal d'achat, est de 9 ans et 2 mois.

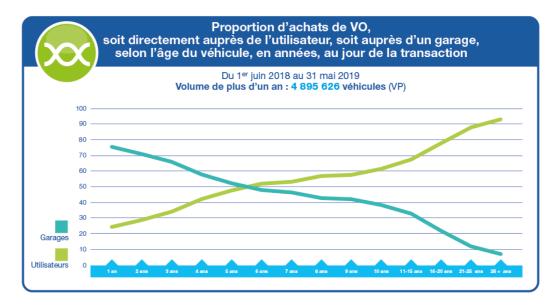
60% des 18-24 ans se tournent vers les particuliers pour l'achat de leur voiture d'occasion

• Plus on est jeune, plus on privilégie l'achat direct auprès de l'utilisateur: 60 acquéreurs sur 100 d'une voiture d'occasion, âgés de 18 à 24 ans l'ont achetée auprès d'un particulier, et l'âge moyen de leur véhicule est de 12 ans. Ce taux passe à 55 acquéreurs sur 100 pour les plus de 65 ans, et l'âge moyen de leur véhicule à 9 ans.

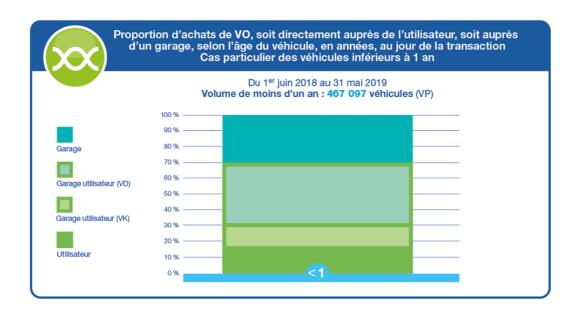




Les Français se tournent en priorité vers un professionnel pour acheter une voiture de moins de 5 ans et 6 mois.



- Lorsque le véhicule est acheté auprès d'un garage, son âge moyen est de 9 ans lorsqu'il est acheté par les acquéreurs âgés de 18 à 24 ans ; il est de 5 ans pour les acquéreurs de plus de 65 ans.
- Pour les véhicules de moins d'un an : dans 84% des cas, les achats à professionnels sont privilégiés, avec toutefois la répartition particulière suivante :
 - 29 % portent sur des véhicules acquis par le professionnel auprès d'utilisateurs dans le cadre de son activité habituelle de revente de VO
 - 55% portent sur des véhicules immatriculés par le professionnel pour son propre usage et utilisés en démonstration (40% VD) ou par des collaborateurs (15 % VK).

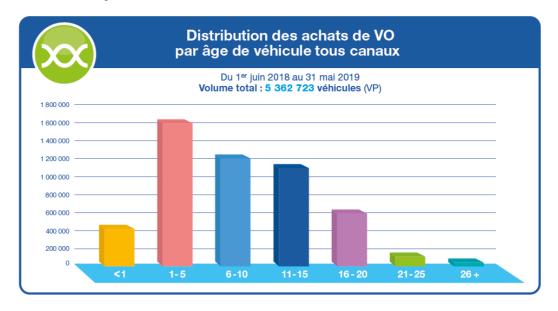


• Pour les véhicules entre 1 et 3 ans : dans 71 % des cas les achats sont faits auprès d'un professionnel.

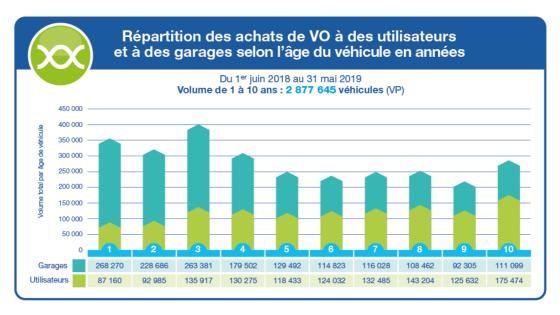


Les véhicules de moins de 6 ans représentent 39% des transactions

• Les véhicules entre 6 et 10 ans représentent 23% des transactions, entre 11 et 15 ans 21%, et ceux de plus de 16 ans 17%.



Les volumes globaux sur les dix premières années mettent en évidence, en année 3, l'arrivée sur le marché du VO des flottes et des véhicules en leasing :



^{*} Données brutes quotidiennes du Ministère de l'Intérieur analysées et traitées par NGC-Data® (période couverte: juin 2018 - mai 2019).

A propos d'Autoviza®

Autoviza® est le leader français du rapport d'historique de véhicules d'occasion, avec plus de 200 000 rapports produits chaque mois. www.autoviza.fr

Autoviza® est une marque déposée de New General Company, société spécialisée dans le traitement interactif des données automobiles. <u>www.ngc-data.fr</u>