COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Poissy, le 18 mars 2025

STABILUS renforce sa présence sur le marché de l'aftermarket automobile en France

Premier fournisseur mondial de vérins à gaz, d'amortisseurs et de systèmes d'assistance électromécaniques pour les parties mobiles du véhicule (capots, portes, trappes, coffres, hayons…), STABILUS se distingue comme le seul fabricant présent sur le marché de l'aftermarket automobile. Fort de son expertise inégalée tant sur le plan technique que technologique, le groupe poursuit son développement en Europe et affirme ses ambitions de croissance sur le secteur en développant ses activités auprès des professionnels sur le marché français.

Depuis 9 décennies, STABILUS s'est imposé comme un acteur incontournable dans le domaine des solutions de contrôle du mouvement, non seulement pour l'industrie automobile mais également pour l'aéronautique, l'énergie, le BTP, la santé et bien d'autres secteurs. Employant 8 000 collaborateurs dans le monde, le groupe a réalisé en 2024 un chiffre d'affaires de 1,3 milliard d'euros dont 60 % dans l'automobile.

« *Nous collaborons avec l'ensemble des constructeurs automobile européens, américains et asiatiques, et contribuons à leur apporter des solutions plus innovantes pour leurs besoins actuels et futurs. Cet engagement et cette innovation permanente reflète notre volonté d'offrir des produits de haute qualité et de garantir la satisfaction de nos clients* » explique Anne Kröll, Head of sales Europe Aftermarket de STABILUS.

La stratégie européenne de STABILUS repose sur une présence industrielle forte avec 11 sites de production dans 9 pays dont 2 en Europe (Coblence en Allemagne et Brasov en Roumanie), qui garantissent une production de pointe et une proximité avec les marchés clés.

Depuis plusieurs années, conscient des enjeux liés à l'évolution du parc automobile et à la demande croissante de pièces de rechange de qualité, STABILUS a inscrit la rechange automobile dans une politique de croissance internationale. Pilotée depuis l'Allemagne, l'Europe représente un marché stratégique que ce soit en première monte où le groupe fournit la plupart des constructeurs européens, et plus récemment en aftermarket où plusieurs accords clés ont été signés avec des groupes majeurs de la distribution.

« L'âge moyen des véhicules augmente ce qui représente une opportunité que nous devons saisir. Notre outil de production nous permet de répondre et de s'adapter aux demandes très spécifiques de l'après-vente, avec des fabrications sur mesure quelles que soient les applications. Cette souplesse unique sur ce marché nous permet de toujours conserver une longueur d'avance dans le " Fast to Market " qui est une vraie promesse client et un élément différentiant sur le marché » poursuit Anne Kröll.

Pour accompagner la dynamique du marché de l'après-vente sur l'Europe, une équipe d'experts en développement produits, en marketing et en commerce a été créée au siège de STABILUS à Coblence. En France, la demande croissante, le suivi et l'accompagnement des clients a conduit également à la création d'une cellule dédiée en plus de celle déjà consacrée à la première monte et à l'industrie située à Poissy (78).

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Poissy, le 18 mars 2025

« *Avec un parc de véhicule légers qui se classe parmi les 3 premiers en Europe, la France bénéficie désormais de l'approche stratégique du groupe qui est "Think globally, Act locally" et confirme les ambitions de STABILUS sur l'hexagone* » commente Jean-René RICORD, qui a rejoint le groupe en fin d'année dernière au poste de Directeur Commercial France, Espagne et Portugal*.

Une proximité et une logistique optimisée

Le centre logistique européen situé à Coblence en Allemagne assure des livraisons hebdomadaires ou en J+1 garantissant un taux de service de 95% auprès des acteurs de la distribution traditionnelle mais également des acteurs du e-commerce.

Des produits premium garantis 2 ans

Avec plus de 2600 références couvrant près de 99% du parc automobile européen, STABILUS propose une gamme diversifiée de vérins à gaz, d'amortisseurs hydrauliques ou encore de vérins électromécaniques de plus en plus présents sur tous les segments de véhicules en première monte (capot, hayon, lève-vitre…). La gamme de vérins électromécanique Powerise de STABILUS est une exclusivité sur le marché de l'après-vente automobile avec plus de 150 références et de nombreuses nouveautés prévues au catalogue en 2025. L'intégralité de l'offre STABILUS est disponible sur les outils d'identification TecDoc de TecAlliance, Atelio d'ETAI.

Une offre commerciale et des supports techniques adaptés

Pour répondre aux exigences et aux spécificités du marché automobile français, une offre ainsi qu'une tarification ont été construites et adaptées aux attentes des professionnels. De nombreuses formations techniques disponibles au niveau européen vont également être déployées sur la France pour accompagner les clients dans la mise en œuvre et la maitrise des technologies des produits STABILUS.

« *La dynamique de croissance observée dans le secteur de l'aftermarket, particulièrement en France, conforte les ambitions de STABILUS qui souhaite renforcer sa position de leader en s'appuyant sur son savoir-faire technologique et sa capacité d'innovation. Le Groupe entend donc continuer à investir dans la R&D, à optimiser ses chaînes logistiques et à renforcer son réseau de distribution pour offrir de nouvelles opportunités de développement à l'ensemble des professionnels de l'après-vente automobile* » conclut Jean-René Ricord.

* Passionné d'automobile, **Jean-René Ricord** évolue depuis plus de 15 ans sur le marché de la rechange automobile et à 42 ans, il prend la direction commerciale de STABILUS pour la France, l'Espagne et le Portugal.

L'arrivée de Jean-René Ricord s'inscrit dans la stratégie de STABILUS de renforcer sa présence sur le marché de la rechange automobile. Fort de son expérience et de sa connaissance approfondie du marché comme de ses acteurs, Jean-René Ricord a donc pour mission de contribuer à la croissance de l'activité aftermarket de STABILUS en Europe du Sud, en développant les marchés en France, en Espagne et au Portugal.

Diplômé en management du sport et communication automobile, Jean-René a débuté sa carrière dans l'événementiel et la compétition automobile, notamment à Dubaï et en France. Il a ensuite rejoint bilstein group en tant que Responsable Commercial France, puis Responsable Grands Comptes nationaux et internationaux pendant plus de 10 ans. En 2021, il a pris la direction commerciale France, Espagne et Portugal de TMD Friction.

info@stabilus.com · www.stabilus.com

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Poissy, le 18 mars 2025

A propos de STABILUS

Le groupe STABILUS est l'un des principaux fournisseurs mondiaux de systèmes et de solutions de contrôle du mouvement. Les produits STABILUS, tels que les ressorts à gaz, les amortisseurs et les applications électromécaniques, optimisent l'ouverture, la fermeture, le levage, l'abaissement et le réglage dans divers domaines.
Fondée en 1934 à Coblence, en Allemagne, l'entreprise a débuté en améliorant la stabilité et la sécurité des véhicules grâce à ses stabilisateurs. Depuis lors, elle s'est transformée en une société tournée vers l'avenir, passant d'un simple fournisseur de composants à un fournisseur de systèmes complets.
Le groupe fournit aux constructeurs automobiles des produits de qualité supérieure pour l'équipement d'origine et joue un rôle majeur sur le marché international de la rechange indépendante.
Le groupe emploie près de 8000 collaborateurs dans le monde pour un CA global de 1,3 milliard d'€ en 2024. 11 sites de production dédiés aux produits STABILUS (sur les 45 sites groupe) dans 9 pays soutiennent l'engagement envers l'innovation, la qualité et la satisfaction des clients, tout en poursuivant une vision stratégique claire pour l'avenir du contrôle du mouvement.

info@stabilus.com · www.stabilus.com