

SiliGom
Roulez en toute Sérénité



SILIGOM présent sur FRANCHISE EXPO

SILIGOM poursuit cette année sa dynamique de développement en visant 20 nouveaux centres à la fin de l'année 2016. C'est en cette logique que SILIGOM sera de nouveau présent du 20 au 23 Mars au Salon Franchise Expo à Paris. L'occasion pour le réseau de réaffirmer son statut de spécialiste du pneumatique et de l'entretien automobile et de rencontrer ses futurs adhérents.

Un réseau en expansion

SILIGOM, réseau en forte expansion, a ouvert 20 nouveaux points de vente en 2015 et vise le 300 centres d'ici 2020 pour assurer un maillage optimal. SILIGOM ne se restreint pas à un profil de candidat particulier et vise les créateurs d'entreprise, les repreneurs, les investisseurs ou entrepreneurs souhaitant créer et développer leur entreprise et préserver leur indépendance en s'appuyant sur un réseau dynamique, innovant, capable d'anticiper les évolutions du marché de la distribution de pneumatiques et de l'entretien automobile.



Les raisons de rejoindre SILIGOM

Des conditions d'adhésion parmi les plus attractives du marché

- Droit d'entrée : 0 €
- Devenir actionnaire du réseau pour 924 € TTC (10 actions)
- Droit d'enseigne annuel minimum de 2500 € HT et plafonné à 10 000 € HT.
- Redevance communication de 3500 € HT par an



EXCLUSIVITE

SILIGOM propose cette année, durant toute la durée de FRANCHISE EXPO, un pack d'entrée avec des conditions d'adhésion exceptionnelles réservées à ses futurs adhérents rencontrés sur le salon. RDV sur le stand SILIGOM pour en savoir plus !

Les meilleures conditions d'achat

- SILIGOM partenaire des plus grands manufacturiers et acteurs de la pièce de rechange ;
- Des conditions d'achat centralisées pour permettre à tous les adhérents de bénéficier des prix les plus bas du marché au premier pneu.

Une communication percutante

- Des campagnes de communication nationales relayées sur les plus grandes chaînes de télévision : en ce moment en sponsoring sur M6 et W9 ;
- Un dispositif local pour animer et donner de la visibilité au centre ;
- Un nouveau site web, moderne et intuitif, vecteur de trafic vers les points de vente ;
- SILIGOM présent sur les événements à forte notoriété : Franchise Expo, SIMA, Pneu Expo, Sommet de l'Elevage, Innov Agri...

Un accompagnement permanent

- Des solutions de formations techniques et commerciales;
- Des informations produits, réglementaires et sociales;
- Un suivi personnalisé par l'équipe commerciale;
- Des préconisations d'équipement et d'aménagement ;
- Un contrat excellence pour la satisfaction clients ;
- Un intranet interactif pour savoir et faire savoir.



Des contrats nationaux

- Accords nationaux avec les plus grands groupes: clients grands comptes et loueurs longue durée ;
- Mise à disposition d'un outil de facturation centralisée ;
- Véritable apporteur d'affaires et relais de croissance pour les centres. L'adhésion de SILIGOM au réseau FLEETPARTNER, numéro 1 en France, favorise le développement de l'activité réalisée par ses adhérents.

N'hésitez pas à venir nous rencontrer sur le stand
B41/C42 Hall 2.2 !

