



Communiqué de presse

19-20 septembre 2018
Palais des Congrès de Paris, Porte Maillot
Stand T74

Maîtrise de la sinistralité un positionnement économique pour les assurances

Spécialiste de la réparation et du remplacement de vitrage automobile, Rapid Pare-Brise revendique depuis sa création, en 2014, son indépendance. Un modèle qui différencie l'enseigne de ses principaux concurrents généralement agréés par des compagnies d'assurance. Cette démarche qui s'appuie également sur une totale transparence dans les prix pratiqués, sur des offres commerciales attractives et sur son propre système de garantie, porte ses fruits puisque le réseau enregistre désormais plus de 200 centres sur tout le territoire et un CA de 70 M d'euros.

En participant les 19 et 20 septembre aux Journées du Courtage (Palais des Congrès, Porte Maillot) Rapid Pare-Brise va à la rencontre de l'ensemble des professionnels de l'assurance leur exposer notamment les bénéfices générés en matière de maîtrise de la sinistralité.

Avec son slogan *Rapid Pare-Brise, j'économise*, l'enseigne s'adresse également aux professionnels du courtage et de l'assurance. En effet, si Rapid Pare-Brise maîtrise la sinistralité de ses clients, ce sont les assureurs de ces derniers qui en bénéficient.

Pour exemple, à travers ses 200 centres franchisés, Rapid Pare-Brise propose :

→ **la garantie réparation d'impact à vie**

en 2017, ce sont ainsi près de 10.000 réparations qui n'ont pas été facturées grâce à la garantie réparation d'impact à vie ;

→ **en cas de 2^{ème} casse dans l'année, le remplacement offert**

en 2017 près de 2.000 pare-brise n'ont pas fait l'objet d'une prise en charge par les compagnies d'assurance.

Un client satisfait de son réparateur est d'autant plus satisfait de son assureur

Déjà présent sur l'édition précédente des Journées du Courtage, Rapid Pare-Brise réitère sa participation. Philippe Michel, Directeur Général Rapid Pare-Brise revient sur les motivations qui ont conduit à cette nouvelle présence sur le salon :

*« Notre participation en 2017, nous a permis de mettre en relief que Rapid Pare Brise a pour **motivation principale la satisfaction de ses clients** et que cela passe avant tout par une intervention effectuée rapidement et techniquement irréprochable (cf. étude Colbor Après-vente). Cet objectif de qualité répond également à une préoccupation essentielle des agents et courtiers d'assurances, celle de fidéliser leurs clients. **Un client satisfait de son réparateur est d'autant plus satisfait de son assureur.** De nombreux témoignages ont conforté l'idée que réparateurs et assureurs œuvrent ensemble à ravir leurs clients. Le salon du courtage est également l'occasion d'afficher l'intégrité de notre ligne de conduite vis-à-vis du monde de l'assurance et de l'argumenter au travers de notre logiciel de facturation, de la garantie réparation d'impact à vie et de la garantie casse d'un an pour tout pare-brise remplacé chez Rapid Pare-Brise. **Les Journées du Courtage, une vitrine pour se présenter, se faire connaître et se faire apprécier !** »*

**Rapid Pare-Brise rencontrera les 10.000 visiteurs attendus
sur son stand T74 du 19 au 20 septembre 2018.**

Qui est Rapid Pare-brise ?

- Un réseau de 200 centres en France
- Pour toute pose de pare-brise dans ses ateliers :
le remboursement de la franchise ou un cadeau, à hauteur de 100 €
une garantie casse d'un an sur le remplacement de pare-brise
une garantie à vie sur la réparation d'impacts
- Une prise en charge sans rendez-vous et le prêt d'un véhicule de courtoisie
- Une « école du pare-brise » pour assurer une formation optimale de ses franchisés
- Un partenariat avec l'écurie Panis-Barthez Compétition fondée par Olivier Panis, dernier vainqueur français d'un Grand Prix de Formule 1 et Fabien Barthez, ancien champion du monde de football.

www.rapidparebrise.fr / Facebook : @rapidparebrisefrance / Twitter : @rpb_france