

COMMUNIQUÉDE PRESSE

21 MARS 2016

REZAUTO : LE NOUVEAU SOUFFLE POUR LE MARCHÉ DE L'AUTOMOBILE

Annecy, Silicon Valley en devenir ? Probable! A en croire les résultats prometteurs de la Startup Rezauto! 1ère marketplace CtoB* de l'automobile en France, Rezauto explose ses objectifs auprès des particuliers et débarque comme un souffle d'air frais sur le marché de l'automobile. Soutenue par Story Starter, accélérateur de Start-up, Rezauto pourrait bien devenir la succes Start-up du moment.

LE PLUS GROS STOCK VIRTUEL DE VÉHICULES

Les stocks: la problématique numéro une du marché de l'automobile. Aujourd'hui, 1 vente sur 3 se fait entre particuliers. Pourquoi ? A cause d'une capacité de stockage qui limite l'offre en véhicules d'occasions, empêchant les professionnels de répondre instantanément à la demande spécifique du futur acquéreur. Pourtant, l'offre existe. Tous les jours, des milliers de particuliers voient leur annonce automobile se perdre dans un océan de petites annonces.



Alors comment permettre à ces particuliers de vendre plus vite leur véhicule d'occasion et aux professionnels, de reprendre le lead sur leur secteur d'activité? Rezauto apporte une solution innovante en mettant au point la 1ère marketplace en CtoB* et invente le plus gros stock virtuel de véhicules d'occasions.

DES TESTS DE MARCHÉ EXCELLENTS AUPRÈS DES PARTICULIERS

65%

DES VISITEURS

DÉPOSENT LEUR

ANNONCE SUR

REZAUTO.FR

Quelques semaines seulement après son lancement sur un marché test, la plateforme explose ses objectifs. Déjà plusieurs centaines d'annonces récoltées et un stock virtuel qui augmente de jour en jour. En vue du taux de transformation sur la marketplace, les particuliers sont prêts à redonner le lead aux professionnels. 65% des visiteurs sur le site rezauto.fr déposent leur annonce automobile. Preuve que le marché est réceptif et prêt à accueillir une telle innovation.

UNE INNOVATION INESPÉRÉE POUR LES PROFESSIONNELS

Imaginée par des professionnels de l'automobile, Rezauto est intuitive et intelligente. Toutes les annonces sont accompagnées d'une fiche éclatée descriptive du véhicule.



Les propositions d'annonces sont cohérentes avec la localité du professionnel afin de réduire ses coûts logistiques.



Un système de notation intelligent des pros par les particuliers. Une hotline de vérification des annonces. Des comptes pros permettant aux particuliers de **sécuriser leur relation**.



Enfin, le système de nettoyage automatique des annonces en cas de véhicule déjà vendu ou non conforme à la charte de qualité Rezauto assure aux professionnels une maîtrise du stock réel de la marketplace.



La plateforme permet ainsi au professionnel de répondre en quelques clics à la demande de l'acheteur, de rentrer en contact directement avec le vendeur et de réaliser une

UNE OFFRE ADAPTÉE A TOUS LES TYPES DE STRUCTURE

Pour 83 € HT/mois seulement, petites, moyennes et grandes structures ont accès au service le plus complet du marché sur le web. Bien moins chère que certains sites spécialisés et pourtant bien plus aboutie, l'offre Rezauto permet aux professionnels de développer leur chiffre d'affaire pour un faible investissement et ce, sans stocks ni aucune immobilisation de véhicule.



* Vente d'un particulier à un professionnel **Reprendre la main

90% des professionnels interrogés sont prêts à investir dans un tel service. Et la promesse de Rezauto qui est de devenir le plus gros stock virtuel français de voiture d'occasion pour les professionnels est loin d'être utopique. Rezauto est sur la voie de la réussite. Affaire à suivre.