Communiqué de presse
Colombes, le 16 novembre 2026

Gestion de flotte : Revio réduit les coûts jusqu'à 25 % et fait gagner 60 heures par mois aux gestionnaires

Fini les tâches répétitives pour les gestionnaires de flotte, la startup Revio dévoile sa plateforme qui automatise la majorité de leurs opérations quotidiennes grâce à des agents IA. À la clé : jusqu'à 25 % de réduction sur le TCO de la flotte et 60 heures de travail économisées chaque mois. La startup a bouclé une première levée de fonds de 2,5M€, lui donnant les moyens d'atteindre son objectif de 15.000 véhicules connectés à fin 2027.

La gestion d'une flotte automobile implique de nombreux défis, notamment celui de coordonner de multiples acteurs : loueurs, constructeurs, assureurs, garages, conducteurs ou prestataires de services. S'ajoutent à cela des enjeux d'optimisation des coûts, d'électrification et de renouvellement des véhicules.

Nouvel acteur dans le pilotage des parcs automobiles, Revio bouscule le marché avec une solution inédite visant à simplifier la gestion de flotte et la maîtrise des budgets tout en proposant un accompagnement sur le renouvellement de leurs parcs.

Transformer les données en actions concrètes

La solution Revio connecte les données des véhicules, les contrats de location, les informations des conducteurs et les différents prestataires pour disposer d'une vision complète et actualisée de chaque flotte. Ses agents IA analysent ensuite ces données, identifient les actions nécessaires et prennent en charge une grande partie de leur exécution, sous le contrôle des gestionnaires.

Concrètement, Revio intervient sur plusieurs processus clés :

- **Optimisation des contrats de location longue durée :** analyse des kilométrages réels, identification des risques de dépassement, comparaison du coût d'un avenant avec les pénalités potentielles et préparation des demandes d'ajustement auprès des loueurs.
- **Contrôle et la contestation des factures :** rapprochement des montants facturés avec les conditions contractuelles, détection des anomalies, préparation des réclamations documentées et suivi de leur résolution auprès des prestataires.
- **Anticipation des entretiens :** identification des échéances, prise de contact avec les conducteurs et organisation des rendez-vous auprès des garages partenaires.
- **Accompagnement à l'électrification :** analyse des usages réels des véhicules, identification de ceux compatibles avec l'électrique et simulation des économies potentielles. Suivi opérationnel des flottes VE (données de recharges, remboursements de l'électricité consommée à domicile).

- **Suivi des avantages en nature :** distinction des kilomètres pro/perso selon l'utilisation réelle des véhicules, tout en préservant la confidentialité des déplacements des salariés.

L'humain au cœur des enjeux

Au-delà de l'automatisation des opérations quotidiennes, les équipes Revio accompagnent les entreprises dans les décisions structurantes de leur flotte, notamment le renouvellement de leurs véhicules. Cela se traduit par une analyse des besoins, une sélection des modèles, une comparaison des offres de financement, une négociation avec les loueurs et un suivi des commandes.

« Avec Revio, les gestionnaires passent d'un logiciel qui informe à un système qui agit. Pour autant, l'expertise humaine reste essentielle pour accompagner les entreprises dans leurs décisions. C'est cette complémentarité entre nos agents IA et nos équipes métier qui nous permet d'aller bien au-delà d'un logiciel de gestion de flotte traditionnel », explique Augustin Charpentier, directeur général et cofondateur de Revio.

Enfin, la solution est couplée avec une application conducteurs, Revio Driver, qui centralise les informations clés du véhicule et facilite les échanges avec le gestionnaire.

Jusqu'à 25 % d'économies constatés

En combinant automatisation, analyse des données et expertise métier, Revio garantit de réduire jusqu'à 25 % le TCO des flottes et diminuer de 20 % leurs émissions de CO_2. Pour les gestionnaires, le gain est de l'ordre de 15 heures de travail par semaine, soit 60 heures par mois. Les premiers résultats sont déjà visibles, à l'image d'Exquado, client Revio spécialiste des fontaines à eau professionnelles, qui gère une flotte d'une soixantaine de véhicules.

« En seulement quelques mois, Revio nous a déjà permis d'économiser plusieurs milliers d'euros sur notre flotte d'une soixantaine de véhicules. Au-delà des économies réalisées, nous avons surtout gagné un temps considérable sur la gestion quotidienne de notre parc. Moins de tâches administratives, moins d'allers-retours avec les prestataires et une bien meilleure visibilité sur nos dépenses. », témoigne Antoine-Nicolas Motte, CEO d'Exquado.

2,5 M€ levés pour accélérer son développement

Avec près de 5.000 véhicules gérés pour une cinquantaine d'entreprises, parmi lesquelles Dashdoc, Exquado, Portalp et Otimo, Revio poursuit son développement et annonce une levée de fonds de 2,5 millions d'euros menée par le fonds ISAI, aux côtés de plusieurs business angels. Ce financement permet à la startup de renforcer ses équipes, d'accélérer le développement de sa plateforme et ses agents IA et d'enrichir les services proposés aux gestionnaires de flotte.

« Notre priorité est de continuer à apporter des solutions qui répondent aux besoins concrets des gestionnaires. Nous avons pour objectif d'atteindre 15.000 véhicules connectés d'ici fin 2027 », conclut Augustin Charpentier.

Lien de téléchargement pour accéder aux visuels : ici

À propos de Revio :

Fondée en mars 2025 par Adrien Prot, Augustin Charpentier et Victor Leibovici, anciens cofondateurs de Wavy, Revio propose un système d'exploitation des flottes automobiles qui combine données connectées, agents IA et expertise humaine pour optimiser la gestion de parcs et faire gagner du temps aux gestionnaires. Revio pilote près de 5.000 véhicules pour une cinquantaine d'entreprises (dont Dashdoc, Exquado, Portalp et Otimo). En 2026, la startup a levé 2,5 millions d'euros auprès d'ISAI et de plusieurs business angels.