



QARSON, LE MANDATAIRE AUTOMOBILE QUI S'IMPLANTE EN CENTRES COMMERCIAUX, PROPOSE A SES CLIENTS DE FINIR L'ANNEE EN BEAUTE ET D'ECONOMISER JUSQU'A 600 EUROS SUR LEUR NOUVEAU VEHICULE.

Non content de l'implantation de ses concessions digitales à Toulouse et Bordeaux, Qarson poursuit sa politique de satisfaction clients. Jusqu'au 31 décembre, il est aux petits soins avec eux et leur permet de combiner ses offres pour bénéficier d'un remboursement pouvant aller jusqu'à 600€ sur l'achat de leur nouvelle voiture.

Jusqu'à 600 euros de remboursement

Jusqu'au 31 décembre 2016, les clients qui opteront pour une Location longue durée sur l'un des véhicules Qarson concerné par l'offre MaxiBonus pourront bénéficier d'un remboursement de 300€, ou de 500€ s'ils passent par Qarson pour la reprise de leur ancien véhicule. À cela, s'ajoute la possibilité d'un gain de 100€ de parrainage si cet achat n'est pas le premier chez Qarson, ou si le client recommande un autre client qui achète à son tour. C'est donc jusqu'à 600€ que les acheteurs pourront se faire rembourser par Qarson après la livraison de leur futur véhicule. Si le client préfère un achat classique plutôt qu'une LLD, le remboursement maximum sera de 400€ soit des conditions promotionnelles très intéressantes pour finir l'année au volant d'une voiture neuve.

400 véhicules neufs en promo disponibles très rapidement

Pour pouvoir profiter de ces promotions, une liste de 400 véhicules est proposée aux clients qui auront le choix de véhicules de 20 marques différentes. Quel que soit le véhicule choisi, celui-ci est en stock et disponible très rapidement et ce que le client achète au sein du Qarson Center à Isles-lès-Villenoy ou auprès de l'une des trois concessions digitales.- De quoi rajouter une nouvelle voiture sur la liste des cadeaux de Noël !

Qarson en bref :

Fondé en 2009, Qarson est un distributeur automobile multimarques indépendant spécialisé dans la vente de voitures neuves à prix remisés. Qarson répond aux exigences économiques en proposant un mode de commercialisation différent qui permet d'offrir les meilleurs prix. Qarson place la qualité de service et la satisfaction client au cœur de ses priorités. Début 2011, Qarson rachète un ancien Intermarché à Isles-lès-Villenoy (77) et le transforme en supermarché de voitures. Ce site est aujourd'hui un showroom et un centre logistique. Fin 2014, il est le premier à proposer la LLD (forfait Qarson&Go) sur l'ensemble de son offre. En mai 2015, il est le premier sur le marché automobile à lancer la livraison à domicile partout en France à un prix unique.

Qarson publie un chiffre d'affaires de 41 millions € en constante progression depuis sa création en 2009 employant 35 personnes en France et diffusant une moyenne de 250 véhicules vendus par mois. Capital Social : 1 million d'euros, showroom de 1.600 m², parc de 10.000 m², un catalogue de 20 marques et 1.600 voitures disponibles rapidement ou immédiatement. Remises de 6.000€ en moyenne, 95% de clients satisfaits (étude eKomi), 6 000 témoignages de clients livrés, 100% de véhicules garantis constructeur. Achat clé en main : solutions de financement, garantie constructeur, reprise, démarches administratives, préparation, mise en main et livraison du véhicule.

Fondateur et Directeur Général Qarson, Damian Ciesielczyk.