

Qarson participe à l'économie des ménages

L'édition 2017 du baromètre Cofidis-CSA publiée le 11 septembre 2017 annonce qu'il manque aux français 484 € chaque mois pour leur permettre de vivre confortablement. Ce chiffre fût au cœur de l'émission économique Capital du groupe M6, dimanche 10 septembre et dont le thème était « Comment booster son pouvoir d'achat ? ».

Pour montrer comment économiser 484 €, M6 a choisi Qarson et ses offres de LLD comme la solution automobile pour faire économiser 150€ chaque mois sur le deuxième poste budgétaire le plus important pour les français. Une belle reconnaissance pour le distributeur multimarques dont la priorité est de permettre aux automobilistes d'accéder à un véhicule neuf tout en préservant leur budget.

Mais pourquoi Qarson ? Avec ses forfaits Qarson&Go, le distributeur multimarques Qarson permet aux français de faire en moyenne 30% d'économie en plus chaque mois. En prenant, par exemple, le cas d'un Nissan Qashqai neuf dont le prix de vente tournerait autour de 23 000 €, le budget mensuel pour le financer serait de 370 € en crédit classique. Avec les offres de LLD Qarson&Go, ce même véhicule coûte 219€ par mois soit 150€ d'économies mensuelles. En privilégiant la LLD plutôt que la LOA, Qarson fait le choix d'orienter ses clients vers la meilleure solution pour rouler en voiture neuve et économiser de l'argent.

Avec ce reportage, M6 a également illustré la simplicité du parcours d'achat Qarson. Avec 10 points de vente en France, dont deux nouveaux cette semaine en région parisienne, Qarson place l'innovation et la simplicité au cœur de ses développements. Avec ses concessions digitales, Qarson est en effet le premier à permettre l'achat de sa nouvelle voiture dans la galerie marchande de son centre commercial en même temps que le reste de ses courses. Ajoutées à cela les offres de son catalogue, et Qarson permet à tous de connaître le bonheur automobile.

Rappelons que Qarson a lancé ses forfaits Qarson&Go il y a près de 3 ans. En 2016, 4 voitures vendues sur 10 étaient des LLD. En 2017, la LLD représente 50% des ventes de Qarson. Un véritable succès commercial.

Pour suivre l'actualité Qarson :

<http://www.qarson.fr>

<https://www.facebook.com/qarson.fr/>

<https://plus.google.com/+MandataireQarsonIsleslesVillenoy>

<https://twitter.com/qarsonfr>

<https://www.youtube.com/user/qarsonfr> - 118 films à visionner

<http://presse.qarson.fr/>

Qarson en bref : Fondé en 2009, Qarson est un distributeur automobile multimarques indépendant spécialisé dans la vente de voitures neuves à prix remisés. Qarson répond aux exigences économiques en proposant un mode de commercialisation différent qui permet d'offrir les meilleurs prix. Qarson place la qualité de service et la satisfaction client au cœur de ses priorités. Début 2011, Qarson rachète un ancien Intermarché à Isles-lès-Villenoy (77) et le transforme en **supermarché de voitures**. Ce site est aujourd'hui un showroom et un centre logistique. Fin 2014, il est le premier à proposer la LLD (**forfait Qarson&Go**) sur l'ensemble de son offre. En mai 2015, il est le premier sur le marché automobile à lancer la **livraison à domicile** partout en France à un prix unique.

Qarson publie un **chiffre d'affaires de 41 millions €** en constante progression depuis sa création en 2009 employant 150 personnes en Europe, **65 personnes** en France et diffusant une moyenne de 250 véhicules vendus par mois. Capital Social : 1 million d'euros, showroom de 1.600 m², parc de 10.000 m², un catalogue de **20 marques** et **1.600 voitures disponibles rapidement ou immédiatement**. **Remises de 6.000€** en moyenne, **95% de clients satisfaits** (étude eKomi), **6 000 témoignages de clients livrés**, 100% de véhicules garantis constructeur. Achat clé en main : solutions de financement, garantie constructeur, reprise, démarches administratives, préparation, mise en main et livraison du véhicule. Fondateur et Directeur Général Qarson, Damian Ciesielczyk.