

PayCar, la solution de paiement pour sécuriser la vente de son véhicule d'occasion !



Multiplication des faux chèques de banque, copie de vrai chèque impossible à vérifier, banque de l'acheteur non disponible le soir et week-end pour vérification... sont autant de raisons qui rendent aujourd'hui stressantes la vente de son véhicule sur le marché de l'occasion. Pour proposer une alternative aux 12 millions de français qui achètent ou vendent leur automobile chaque année (dont près de 83% d'entre eux utilisent encore le chèque de banque*), est né PayCar : un service innovant qui facilite et sécurise le paiement des véhicules d'occasion !

Ils sont déjà **plusieurs milliers d'utilisateurs** à avoir utilisé le service <https://www.paycar.fr/> comme solution de paiement pour l'achat et la vente de véhicules d'occasion entre particuliers, une **alternative simple et sécurisée** aux chèques de banque.

Vincent Marty-Lavauzelle, co-fondateur et CEO de PayCar, explique les raisons du succès du lancement de la plateforme: « *Notre service répond à un besoin car le moyen paiement d'un véhicule d'occasion est une véritable source d'anxiété pour le vendeur et d'une complication inutile pour l'acheteur* ».

Aujourd'hui, le paiement par chèque de banque est la norme, mais son utilisation relève du parcours du combattant : l'acheteur doit d'abord récupérer un chèque de banque dont il a fait la demande. Ensuite, le vendeur et lui se retrouvent un jour ouvré car le vendeur doit vérifier la validité du chèque dont le montant est figé. Enfin, le vendeur attend quelques jours pour être définitivement rassuré et recevoir ses fonds...

* Selon une étude réalisée par PayCar en Juin 2015 sur un échantillon de 1 000 personnes.

C'est après avoir lui-même vendu sa voiture à un particulier que Vincent Marty-Lavauzelle a décidé de créer PayCar : « *Jusqu'ici, changer de véhicule était éprouvant. Avec PayCar, notre objectif est d'offrir un service en accord avec notre époque et de proposer un nouveau standard de paiement pour la seconde transaction la plus importante d'un foyer après le logement. Nous sommes au changement de voiture ce que le notaire est à l'immobilier : un tiers de confiance qui vous accompagne et vous rassure.* »

Un service efficace et très simple d'utilisation !

Acheteurs et vendeurs sont dans un premier temps vérifiés. L'acheteur crédite son compte PayCar puis, le jour de la transaction, paie instantanément le vendeur en quelques clics depuis son smartphone.

Concrètement cela se passe ainsi :

Pierre Vendeur 0 €

Je suis acheteur Je suis vendeur

Vendre son véhicule avec PayCar c'est simple, il vous suffit de communiquer votre numéro de téléphone à votre acheteur et de vous laissez guider lors du processus de paiement.

Vous êtes prêts à vendre votre véhicule

? Vérifier un acheteur

Vous pouvez vérifier qu'un acheteur a été **vérifié** par nos services et/ou qu'il dispose des **fonds à 10% près***.

*l'acheteur ne recevra pas de notification.

Alexandre Acheteur 5 858 €

1 Ajouter de l'argent par virement

2 Payer votre véhicule Instantané

Entrer le numéro de portable de votre vendeur et laissez-vous guider lors du processus de paiement de votre voiture.

! Pensez à la commission PayCar de 20€. Exemple : Achat de 8 000€, saisissez 8 020€.

Effectuer un paiement

3 Retirer de l'argent 48h

- * Acheteur et vendeur créent un compte et obtiennent le statut d'Utilisateur Vérifié
- * L'acheteur crédite son compte Paycar en virant les fonds de son compte en banque vers son compte Paycar.
- * Le vendeur peut vérifier l'état du compte de l'acheteur et voir si ses fonds sont disponibles.

Ils peuvent se rencontrer sans crainte

- * Le jour de la vente, l'acheteur peut décider jusqu'au dernier moment de la somme à envoyer au vendeur.
- * L'acheteur vire instantanément les fonds de son compte Paycar vers le compte PayCar de son vendeur.
- * Par la suite, le vendeur a la possibilité de renvoyer les fonds vers son compte en banque ou de les conserver pour acheter un nouveau véhicule.

La transaction prend moins d'une minute

L'inscription est gratuite et sans engagement.

PayCar applique un tarif fixe de 20€ par utilisateur à la transaction.

Le service est disponible 24h/24, 7j/7.

Vidéo de présentation du service disponible sur :

<https://www.youtube.com/watch?v=CGPICKawYk0>

Pour en savoir plus sur PayCar, rendez-vous sur : <https://www.paycar.fr>

A PROPOS DE PAYCAR

Fondée en mars 2015 par Vincent-Marty-Lavauzelle et Michaël Waldman, PayCar offre une solution simple et sécurisée d'achat et de vente de véhicules d'occasion. PayCar constitue une alternative au chèque de banque avec les avantages suivants : transaction totalement sécurisée et absence de risque de faux, transaction possible à tous moments (soirs, week-ends inclus), vérification des utilisateurs pour une plus grande confiance, fonds sécurisés sur des comptes sous séquestre, paiement instantané et irrévocable.

PayCar a été élue dans les 3 startups auto de l'année 2015 lors des Internet AutoBiz Award, et a été élue startup de l'année 2016 des secteurs de la Banque, de la Finance et de l'Assurance par la Fédération Bancaire Française et par Revue Banque.

Fin décembre 2016, la start-up a levé 1,3 millions d'Euros auprès de BNP Paribas, et a été la première startup à rejoindre l'accélérateur du groupe leboncoin début janvier 2017.