

Communiqué de presse

Paris, le 7 novembre 2016

Ouestfrance-auto.com et Depopass signent un partenariat stratégique

Ouestfrance-auto.com et Depopass associent leurs forces pour sécuriser les transactions de véhicules d'occasion entre particuliers. Et scellent un accord stratégique visant à mettre en avant la solution Depopass auprès de leurs clients sur le point de changer de véhicule.

Afin d'offrir un service sécurisé à ses clients et professionnaliser ce marché, Ouestfrance-auto.com a choisi de recommander exclusivement DEPOPASS comme moyen de paiement. Aujourd'hui, le chèque de banque est le premier moyen de paiement utilisé dans le cadre de ventes de voitures d'occasion. Or, les arnaques aux chèques de banque ont explosé ces dernières années.

DEPOPASS permet de remédier au problème d'escroqueries en proposant un paiement 100% sécurisé aux clients de Ouestfrance-auto.com.

Elle apporte 5 nouveautés majeures :

- La vérification des identités de l'acheteur et du vendeur avant la vente
- Le cantonnement des fonds également avant la vente, de façon à ce que acheteur et vendeur ne se rencontrent qu'une fois les fonds provisionnés et en sécurité chez Depopass
- L'accompagnement de l'acheteur et du vendeur durant la transaction
- La possibilité de modifier le prix de vente devant le véhicule via l'application mobile - disponible sur l'Appstore (iOS) et GooglePlay (Android)
- La possibilité d'effectuer la vente le WE

La transaction avec Depopass se déroule en trois étapes :

1 Inscription et identification

L'acheteur et le vendeur envoient leurs justificatifs d'identité à Depopass après s'être mis d'accord sur le véhicule et son prix.

2 Sécurisation des fonds

L'acheteur crédite par virement du montant de la vente un compte de cantonnement sécurisé et garanti par Depopass.

DEPOPASS remet à l'acheteur un code de paiement à usage unique.

3 Paiement

L'acheteur remet le code de paiement au vendeur qui l'envoie à Depopass pour vérification devant le véhicule.

Le vendeur valide le code par SMS/application mobile/en ligne avec la possibilité d'ajuster le prix.
Le vendeur est payé.

Acheteur et vendeur peuvent signer le certificat de cession.

Ce nouveau moyen de paiement a pour vocation de devenir la référence en matière de paiement de véhicules d'occasion. Et rendre plus sereines et conviviales les transactions, notamment entre particuliers.

Après le rachat par le Groupe Banque Populaire Caisse d'Epargne en mai 2016 et l'entrée au capital de LaCentrale.fr (Car & Boat media), cet accord s'inscrit pour Depopass dans sa stratégie de partenariats structurants. Et se place ainsi comme la référence du paiement sécurisé en ligne dédié aux véhicules d'occasion.

A propos de Ouestfrance-auto.com

Ouest France Auto est le 3^{ème} site d'annonces de véhicules d'occasion en France*

Plus de 150 000 annonces**

1 500 000 visites par mois**

17 800 000 Pages vues par mois**

www.uestfrance-auto.com

* Source Autobiz

** Source Google Analytics

A propos de DEPOPASS

Fondée en juin 2015 la société Serenipay a créé la solution DEPOPASS. La vocation de DEPOPASS, fintech française, est d'apporter de la sérénité dans les transactions, notamment entre particuliers, en développant des outils visant à prévenir toute forme de fraude et d'escroquerie.

En 2016, S-money, filiale à 100 % du groupe BPCE, a repris la majorité du capital de Serenipay. DEPOPASS confirme sa stratégie sur le marché de la digitalisation des paiements des transactions automobiles et des biens de valeur.
