



Communiqué de presse

Paris, le 5 décembre 2024

Aniel Marketplace signe un accord majeur avec Opisto pour une offre de pièces de réemploi sans précédent

Aniel Marketplace vient de nouer un accord avec l'acteur de référence de la pièce d'occasion en France : Opisto. Grâce à ce partenariat inédit, à terme, c'est un potentiel de plusieurs millions de pièces issues de l'économie circulaire qui pourront être mises à disposition des réparateurs sur la plateforme d'Aniel Marketplace.



Aniel Marketplace fait un pas décisif en matière d'économie circulaire. L'entité du Groupe Faubourg a signé un accord-cadre avec Opisto, spécialiste de la vente en ligne de pièces automobiles d'occasion. Ce partenariat majeur permettra à 200 centres de traitement de véhicules hors d'usage français (CVHU) agréés, utilisant les solutions d'Opisto, d'ouvrir leur boutique en ligne sur Aniel Marketplace, amenant l'offre globale de la plateforme en matière de PIEC à croître de manière exponentielle.

« Après une longue collaboration entre nos équipes, les solutions Opisto sont prêtes et nos centres VHU partenaires enthousiastes, de répondre à la demande grandissante du marché en matière de pièces issues de l'économie circulaire », annonce Laurent Assis-Arantes, CEO d'Opisto.

Dans un contexte inflationniste, le recours à la pièce d'occasion, a minima 50 % moins chère que la pièce neuve, est un levier efficace pour permettre aux réparateurs de faire baisser le prix de la facture. L'arrivée massive et progressive des centres VHU d'Opisto sur Aniel Marketplace est ainsi fortement appréciée par les carrossiers clients de la plateforme. En effet, deux des centres VHU majeurs d'Opisto, à savoir Auto Pièces 79 et Tilt Auto 56 viennent d'ouvrir leur boutique sur Aniel Marketplace, apportant plus de 120 000 offres de pièces sur la plateforme.

« Cet accord signe une avancée majeure dans la stratégie d'Aniel Marketplace de faciliter l'accès aux réparateurs à l'ensemble des produits nécessaires à leurs interventions. Cela élargit notamment leurs perspectives en matière de choix des pièces. La pièce d'occasion représente d'ailleurs une part considérable de l'offre disponible sur notre marketplace », précise Adrien Flin, Directeur Commercial d'Aniel Marketplace.

La signature de cet accord s'inscrit aussi pleinement dans la stratégie RSE de l'entreprise varoise. La marketplace souhaite en effet accompagner les réparateurs dans la mise en application des nouvelles réglementations. Et pour cause, depuis le 1^{er} janvier 2016, la loi

2015-992 les oblige à proposer de manière systématique des pièces issues de l'économie circulaire (PIEC) dans leurs devis.

Plusieurs millions de pièces de réemploi disponibles

Malgré la volonté des réparateurs de mettre en œuvre ces dispositions légales, celles-ci restent néanmoins complexes à appliquer au quotidien. Les réparateurs font face, par exemple, aux stocks insuffisants, à la difficulté de trouver des pièces rares voire simplement introuvables, ou encore à la nécessité de contacter plusieurs centres VHU pour réunir l'ensemble des pièces dont ils ont besoin.

« Nous sommes ravis de joindre nos forces à celles d'Aniel Marketplace afin de lever les freins des carrossiers à intégrer des pièces de réemploi dans leurs devis. Nos centres VHU sont en première ligne pour les accompagner dans ce challenge », résume Laurent Assis-Arantes.

Un partenariat cousu-main

Cet accord entre deux des acteurs les plus importants de la vente de pièces détachées, profitera aux centres VHU d'Opisto, et ce à plusieurs titres, puisqu'ils bénéficieront de conditions de vente préférentielles et d'un accès grandement facilité à un canal de vente supplémentaire, qui leur permettra d'élargir leur clientèle entièrement professionnelle.

Afin de faciliter l'intégration des nouveaux vendeurs sur Aniel Marketplace et d'y référencer plus efficacement les centres VHU, Opisto et Aniel Marketplace ont élaboré ensemble de nouvelles solutions techniques, débouchant sur le développement d'un connecteur entre les deux plateformes.

Cette démarche marque un engagement fort de la part d'Aniel Marketplace dans sa volonté de plébisciter les acteurs de la PIEC auprès des carrossiers clients de sa plateforme.

Une stratégie qui s'avère efficace : sur Aniel Marketplace, les ventes de pièces d'occasion ont progressé de près de 30% en 6 mois. Avec l'entrée d'Opisto sur la plateforme, cette croissance vise à se poursuivre sur cette typologie de pièces, afin de s'aligner avec les besoins actuels des réparateurs.

A propos d'Aniel Marketplace :

Aniel Marketplace est une entité du Groupe Faubourg basée à Toulon (83). Elle est l'un des plus importants distributeurs de pièces de carrosserie et de consommables associés en France.

Depuis plus de 50 ans au service de ses clients professionnels, l'entreprise est portée par une forte culture de l'innovation. En 2019, elle lance sa plateforme de e-commerce BtoB : Aniel Marketplace, le one-stop shop du carrossier. Véritable levier de croissance, elle devient rapidement le moteur d'un véritable changement de modèle pour l'entreprise et regroupe aujourd'hui plus de 15 millions de produits pour 65 millions d'offres.

A propos d'Opisto

Créé en 2010 par deux amis d'enfance à Toulouse, Opisto est désormais le leader de la distribution en ligne des pièces auto d'occasion en France et véritable moteur de la digitalisation du recyclage automobile. Grâce à ses différentes solutions, Opisto permet notamment d'informatiser les stocks de pièces d'occasion des centres VHU et professionnels du recyclage et démocratise l'occasion auprès de particuliers et professionnels de la réparation auto. Opisto est une marque déposée de la société SACEO. La société SACEO compte plus de 60 collaborateurs, plus de 600 clients centres VHU agréés et diffuse plusieurs millions de pièces de réemploi disponibles en temps réel sur ses différentes plateformes.

