

## **AVEC 3 CONCESSIONS DIGITALES EN ILE DE FRANCE, QARSON DEVIENT LE POINT DE RENDEZ-VOUS INCONTOURNABLE DES AMOUREUX DE L'AUTOMOBILE.**



AVEC LES TOUTES RECENTES OUVERTURES DE DEUX CONCESSIONS DIGITALES À THIAIS (VAL DE MARNE) ET CERGY (VAL DE LOIRE), QARSON CHOISIT DEUX NOUVELLES VILLES POUR SEMER SON BONHEUR AUTOMOBILE. LE DISTRIBUTEUR MULTIMARQUES POURSUIT AINSI LE DEVELOPPEMENT DE SON RESEAU PHYSIQUE DE PROXIMITE EN FRANCE ET PLUS PRECISMENT EN ILE DE FRANCE.

### **L'automobile fait désormais partie de la liste des courses**

Qarson vient d'ouvrir deux nouvelles concessions digitales à **Cergy dans le centre commercial Les 3 Fontaines** et à **Thiais dans le centre commercial Belle Epine**, dans la continuité de sa stratégie de développement. Après Toulouse et Bordeaux en octobre 2016, Lyon et Grenoble en avril dernier et Brest et Nantes en Juin dernier, c'est au tour de Paris d'accueillir deux nouveaux points de vente du **n°1 du bonheur automobile**. Déjà présent sur internet avec un site web performant dont 50% des ventes se font à distance, Qarson prend le parti de se rapprocher de ses clients et développe pour cela son réseau physique dans les lieux de consommation des français. Les clients qui ont envie de poser des questions, bénéficier de conseils ou être rassurés, ont donc aussi la possibilité de rencontrer l'équipe Qarson dans la galerie marchande de leur centre commercial. Ils peuvent ainsi choisir et découvrir leur future voiture sur un écran géant avec des images en haute définition, le tout accompagné par un consultant automobile. En faisant leurs courses dans les allées de leur centre commercial, les clients ont alors à leur disposition **20 marques automobiles**, **1600 voitures disponibles**, un délai de livraison court, une livraison clé en main, une reprise sur place de l'ancien véhicule et des solutions de financement adaptées. Le tout avec des prix très attractifs, la **remise moyenne étant de 6000 €**.

## Qarson veut moderniser la distribution automobile

Depuis sa création en 2009, Qarson, spécialisé dans la vente aux particuliers de voitures neuves à prix remisés, n'a qu'un seul objectif : être là où le client fait ses courses pour lui permettre d'acheter facilement et rapidement. Son site web [www.qarson.fr](http://www.qarson.fr) en est la concrète traduction puisqu'il permet à tous les budgets d'acquérir sa voiture depuis son salon en comparant au même endroit plus de 1600 voitures neuves de 20 marques disponibles rapidement ou immédiatement. Aujourd'hui, Qarson va encore plus loin et s'installe là où les clients concentrent l'ensemble de leurs achats : dans les centres commerciaux. L'ouverture des concessions digitales Qarson Paris Cergy et Paris Thiais vient confirmer l'essai transformé en région parisienne depuis trois ans (Centre Commercial de Claye-Souilly, 77), et suit l'implantation des concessions digitales de Toulouse, Bordeaux, Lyon, Grenoble, Nantes et Brest. Grâce à elles, Qarson propose de gagner du temps. Fini le parcours du combattant, long et complexe, pour changer de véhicule : voici une nouvelle façon d'acquérir sa voiture, en une heure dans un centre commercial, en toute confiance, sans délaissier le conseil et les services.

## Qarson, expert de l'achat auto simple et économique

Grâce à ses **10 points de vente** en France, dont deux nouveaux en région parisienne, Qarson place l'innovation et la simplicité au cœur de ses développements. Avec ses concessions digitales, Qarson est en effet le premier à permettre l'achat de sa nouvelle voiture dans la galerie marchande de son centre commercial en même temps que le reste de ses courses. Ajoutées à cela les offres de son catalogue, et Qarson permet à tous de connaître le bonheur automobile. En effet, avec ses forfaits Qarson&Go, Qarson permet aux français de faire en moyenne 30% d'économie en plus chaque mois sur le budget automobile. En prenant, par exemple, le cas d'un Nissan Qashqai neuf dont le prix de vente tournerait autour de 23 000 €, le budget mensuel pour le financer serait de 370 € en crédit classique. Avec les offres de LLD Qarson&Go, ce même véhicule coûte 219€ par mois soit 150€ d'économies mensuelles. En privilégiant la LLD plutôt que la LOA, Qarson fait donc le choix d'orienter ses clients vers la meilleure solution pour rouler en voiture neuve. Sachant que selon l'édition 2017 du baromètre Cofidis-CSA publiée le 11 septembre 2017, il manque aux français 484€ chaque mois pour leur permettre de vivre confortablement, ces économies sont les bienvenues. Rappelons que Qarson a lancé ses **forfaits Qarson&Go** il y a près de 3 ans. En 2016, 4 voitures vendues sur 10 étaient des LLD. En 2017, la **LLD représente 50% des ventes de Qarson**.



Concession digitale Qarson Paris Thiais

## Galerie de photos des nouvelles concessions digitales Qarson

**Qarson Paris Cergy :** [https://photos.google.com/share/AF1QipOKEb6FJWvXOYj-Lg61Qp830IEZPIINh6Lgj-0IFYpNIRMTxa1Bb\\_hBzVFcPgIIFA?key=Z3pKRINFM3VQY3NvYThxVXBVRVpaMGF2YTViMXpB](https://photos.google.com/share/AF1QipOKEb6FJWvXOYj-Lg61Qp830IEZPIINh6Lgj-0IFYpNIRMTxa1Bb_hBzVFcPgIIFA?key=Z3pKRINFM3VQY3NvYThxVXBVRVpaMGF2YTViMXpB)

**Qarson Paris Thiais :**

[https://photos.google.com/share/AF1QipPO\\_k2NfenWva3rPI\\_h6YutADrGwh1d798ipN47yn5WbvziLHsu\\_jEKU5Vb8JWLcw?key=QkZYVTdRaGkxSzinQTBiZEdZanN1Ry1ORIVSRipR](https://photos.google.com/share/AF1QipPO_k2NfenWva3rPI_h6YutADrGwh1d798ipN47yn5WbvziLHsu_jEKU5Vb8JWLcw?key=QkZYVTdRaGkxSzinQTBiZEdZanN1Ry1ORIVSRipR)

**Pour en savoir plus sur les concessions digitales de Qarson :**

Bordeaux : <https://plus.google.com/107617576375078279927>

Claye-Souilly : <https://plus.google.com/105436428570534273013>

Grenoble : <https://plus.google.com/115640732548055731183>

Lyon : <https://plus.google.com/106226362913134793660>

Toulouse : <https://plus.google.com/107455524952614367646>

**Pour suivre l'actualité Qarson :**

<http://www.qarson.fr>

<https://www.facebook.com/qarson.fr/>

<https://plus.google.com/+MandataireQarsonIsleslesVilleno>

<https://twitter.com/qarsonfr>

<https://www.youtube.com/user/qarsonfr> - 118 films à visionner

<http://presse.qarson.fr/>

**Qarson en bref :**

Fondé en 2009, Qarson est un distributeur automobile multimarques indépendant spécialisé dans la vente de voitures neuves à prix remisés. Qarson répond aux exigences économiques en proposant un mode de commercialisation différent qui permet d'offrir les meilleurs prix. Qarson place la qualité de service et la satisfaction client au cœur de ses priorités. Début 2011, Qarson rachète un ancien Intermarché à Isles-lès-Villeno (77) et le transforme en **supermarché de voitures**. Ce site est aujourd'hui un showroom et un centre logistique. Fin 2014, il est le premier à proposer la LLD (**forfait Qarson&Go**) sur l'ensemble de son offre. En mai 2015, il est le premier sur le marché automobile à lancer la **livraison à domicile** partout en France à un prix unique.

Qarson publie un **chiffre d'affaires de 41 millions €** en constante progression depuis sa création en 2009 employant 150 personnes en Europe, **65 personnes** en France et diffusant une moyenne de 250 véhicules vendus par mois. Capital Social : 1 million d'euros, showroom de 1.600 m<sup>2</sup>, parc de 10.000 m<sup>2</sup>, un catalogue de **20 marques** et **1.600 voitures disponibles rapidement ou immédiatement**. **Remises de 6.000€** en moyenne, **95% de clients satisfaits** (étude eKomi), près de **8 000 témoignages de clients livrés**, 100% de véhicules garantis constructeur. Achat clé en main : solutions de financement, garantie constructeur, reprise, démarches administratives, préparation, mise en main et livraison du véhicule.

Qarson a été classé en janvier dernier mandataire n°1 en Ile-de-France et parmi les meilleurs distributeurs automobiles de France (étude Autoplus et Statista).

Fondateur et Directeur Général Qarson, Damian Ciesielczyk.

Vous allez **aimer** votre voiture

VOITURES & REPRISE  
**Qarson**

