



Kyump arrive à Lille pour simplifier la vente et l'achat de voitures d'occasion.

Depuis son lancement en 2015, Kyump s'affirme comme la plateforme d'intermédiation n°1 de vente et d'achat de voitures d'occasion entre particuliers, en séduisant vendeurs et acheteurs autour du juste prix et de la sécurité de la transaction. Kyump ouvre à Lille sa cinquième implantation avec une équipe de mécaniciens présents sur la région et de conseillers dédiés.

Lille, un marché de l'occasion dynamique en attente de réassurance

Le département du Nord est un marché clé pour l'occasion française. Avec **50 000* annonces en moyenne en permanence, Lille représente 6,3%* des voitures d'occasion** mises en vente en France. L'occasion a donc clairement le vent en poupe dans la région. Autre particularité, **les voitures d'occasion proposées à Lille sont vendues plus rapidement qu'ailleurs**, avec une moyenne régionale de 33 jours contre 36 jours nationalement.

Pourtant, si le marché de l'occasion s'avère dynamique dans cette région, le prix auquel les voitures d'occasion sont vendues est **en moyenne 4%* plus élevé que dans le reste de la France**. Vendre ou acheter un véhicule au prix juste n'est donc pas forcément évident...

Dernier point et non des moins négligeables, **3%* des véhicules d'occasion proposés à la vente dans la région sont décrits comme accidentés**, une proportion 5 fois supérieure à la moyenne nationale. Un élément supplémentaire qui explique le fort besoin de réassurance exprimé par le marché Lillois, d'autant plus que la proximité avec la Belgique et la circulation des véhicules entre les deux pays apparaît comme un vrai stress pour les acheteurs. Ainsi il y a à Lille 70 fois plus de véhicules d'origine belge qu'ailleurs en France.

Entre particuliers la vente est compliquée, le prix intéressant pour le vendeur, et la qualité rarement garantie pour l'acheteur ! Chez les professionnels de l'auto, les prix sont beaucoup moins attractifs pour acheteur et vendeur, mais la sécurité et la garantie technique sont là.

Choisir entre vendre vite mais à un mauvais prix auprès d'un concessionnaire, ou tenter sa chance sur les sites d'annonces, voilà le type de dilemme auquel sont confrontés les vendeurs en région lilloise ; et il en va de même pour les acheteurs.

Kyump, le service d'un pro au juste prix !

Grâce à sa plateforme technologique et à son expertise métier, Kyump combine les avantages du PAP avec ceux d'un professionnel dans une offre simple et compétitive qui fait gagner du temps et de l'argent. Service, qualité, efficacité et transparence vont ainsi faciliter la transaction autour de la voiture d'occasion, du côté à la fois du vendeur et de l'acheteur.

Le vendeur bénéficie d'une **vente sécurisée au meilleur prix** (la commission de Kyump n'est que de 5% contre 30% chez un concessionnaire) sans avoir rien à faire et dans un délai rapide. Sa voiture sera expertisée par un mécanicien, collaborateur de Kyump, qui établira l'état de la voiture après l'étude de 200 points de contrôle. Kyump s'occupe ensuite de diffuser l'annonce sur sa plateforme et d'échanger avec les acheteurs potentiels jusqu'à la vente définitive. Ce service complet décharge totalement le vendeur du travail et du temps requis habituellement ainsi que du stress associé à la vente de sa voiture.

L'acheteur se voit proposer par Kyump uniquement des voitures de qualité, de moins de 5 ans et 120 000 kms, ayant passé avec succès une inspection de plus de 200 points de contrôle, bénéficiant d'une

garantie mécanique de 6 mois et surtout d'un prix 5 à 10% plus bas qu'en concession. Une équipe expérimentée répond aux questions des acheteurs et finalise l'achat.

Après l'Île-de-France, Lyon, Rouen, Nantes, proposer son service à Lille répond pour Kyump à son ambition de devenir un acteur majeur du marché de la voiture d'occasion sur le plan local comme elle l'est déjà sur le plan national.

**Source interne Kyump*

www.kyump.com