

Octobre 2017

## Accords GOLDA / TecAlliance GmbH

### *Signature d'un nouveau contrat de distribution le 17 octobre 2017 sur le salon Equip'Auto*

Après avoir signé un premier accord en 2008, le GOLDA et TecAlliance GmbH ont décidé de réaffirmer leurs engagements à travers la signature d'un nouveau contrat de distribution. Ce dernier porte sur la solution Order-To-Invoice (TecCom), dont le GOLDA a l'exclusivité sur le marché français de la recharge automobile. Pleins feux sur un partenariat gagnant dont la signature officielle se fera sur le stand du GOLDA (Hall 1 J50), à l'occasion du salon Equip'Auto le 17 octobre prochain.

#### **Une volonté commune de poursuivre le partenariat**

Dans une volonté constante de renforcer l'offre auprès des équipementiers et distributeurs, et fort du partenariat établi depuis une dizaine d'années déjà, le GOLDA et TecAlliance ont souhaité reconduire leurs engagements respectifs aux mêmes conditions commerciales et avec un périmètre « technique » inchangé, à savoir la commercialisation exclusive pour la France de la solution Order-To-Invoice (TecCom). Ce nouveau contrat prendra effet le 01/01/2019 pour une durée de 5 ans avec reconduction de l'offre technique, qui restera évolutive.

Comme le souligne Philippe Baudin, Président du GOLDA : « *GOLDA et TecAlliance partagent les mêmes ambitions depuis plus de 20 ans. Le renouvellement et la signature de ce contrat sont la preuve que nous souhaitons faire perdurer et enrichir notre offre dédiée au marché de la recharge. Cette stratégie commune nous rend plus fort sur un marché en mutation constante et nous permet de nous y adapter rapidement et efficacement* ».

#### **La solution d'échange de données électronique (EDI) du secteur de la recharge automobile**

Order-To-Invoice (TecCom) permet de visualiser en temps réel la disponibilité des stocks fournisseurs et de passer immédiatement la commande. Ce service couvre aussi les flux logistiques, financiers ainsi que la gestion des garanties et des retours. En effet, du fait de l'accroissement des équipements, de l'évolution des systèmes et des nouvelles générations de véhicules, les gammes et les références n'ont de cesse de croître et les professionnels se doivent de disposer rapidement des pièces de recharge. Véritable solution clé en main, Order-To-Invoice (TecCom) est interfacée aux principaux logiciels de gestion des distributeurs et accessible simplement via Internet.

Outre la possibilité de traiter des processus métiers variés (consultation des disponibilités, commande de dépannage, commande de stock, avis d'expédition...), Order-To-Invoice (TecCom) est une solution complète, modulable et évolutive qui apporte de nombreux bénéfices aux acteurs de la recharge (connaissance en temps réel de la disponibilité d'une pièce chez le fabricant/fournisseur, suppression des opérations de saisie, capacité d'anticipation en matière d'approvisionnement, contrôle des prix...). Autre atout : son riche panel de services.



Groupement pour l'Optimisation des Liaisons dans la Distribution Automobile

**Lancement concomitant de l'application en ligne Order-To-Invoice Portal**

A l'occasion du salon Equip'Auto, le GOLDA annonce également le lancement de l'application en ligne Order-to-Invoice Portal (anciennement TecWeb 5.0). Signée TecAlliance, cette nouvelle solution permet une consultation aisée des disponibilités de pièces ainsi qu'un passage de commande simplifié. Interfacée avec TecDoc, son utilisation est plus intuitive et son contenu plus riche.

L'application intègre en particulier la liste de codes fabricants de chaque fournisseur, facilitant ainsi la passation par les distributeurs des commandes multi-fabricants destinées à leurs plateformes nationales/régionales.

**L'application sera en démonstration sur le stand du GOLDA à l'occasion du salon Equip'Auto. Rendez-vous Hall 1 J50 pour découvrir cette application innovante !**

**INVITATION PRESSE**



**Philippe Baudin, Président du GOLDA  
et Jürgen Buchert, CEO de TecAlliance GmbH  
entourés des membres du Conseil,**

**ont le plaisir de vous convier à la signature  
du nouveau contrat de distribution GOLDA / TecAlliance GmbH**

**le 17 octobre 2017 à 17h sur le stand du GOLDA Hall 1 J50**



Groupement pour l'Optimisation des Liaisons dans la Distribution Automobile

#### **Le GOLDA en bref :**

Le **GOLDA** (Groupement pour l'Optimisation des Liaisons dans la Distribution Automobile – [www.golda.fr](http://www.golda.fr)) a été créé en 1996 sous l'égide de la **FEDA** (Fédération des Syndicats de la Distribution Automobile) et de la **FIEV** (Fédération des Industries des Equipements pour Véhicules), et est devenue une Société par Actions Simplifiée en novembre 2008. Il a pour premier enjeu d'accroître la compétitivité des entreprises spécialisées dans la vente de pièces détachées et/ou de services pour l'automobile et l'industrie. La commercialisation des outils de communication dans la relation clients-fournisseurs est un autre objectif du GOLDA. Philippe BAUDIN est l'actuel Président et Olivier CHAUSSENDE le Vice-président.

#### Chiffres et informations clés :

- **plus de 2.600 sites** répartis de la manière suivante : 122 fournisseurs, 1.521 distributeurs (points de vente) et 957 centres autos
- son service de téléchargement des tarifs héberge **209 tarifs**. Il est intégré à la plateforme « données articles », qui regroupe une classification unique des familles de produits ainsi que des outils métiers tel que le module de remontées des statistiques de ventes détaillées.
- sa plateforme d'échanges de données informatisés (EDI), opérée par TecAlliance, traite **6,5 millions de lignes par mois** (consultation, commandes), **100.000 avis d'expédition électroniques par mois** et propose un large panel de solutions techniques tel que le système de gestion partagée des approvisionnements (GPA) et la déclaration des demandes de garanties et de retours (TecWarranty/TecReturns).
- sa plateforme de dématérialisation fiscale des factures, opérée par Cegedim, dématérialise plus de **200.000 factures par mois**.



#### **A propos de TecAlliance**

Depuis plus de vingt ans, TecAlliance collecte dans le monde entier des données sur les véhicules et les pièces de rechange, ainsi que des informations sur les réparations et la maintenance. Portant sur l'ensemble des constructeurs, ces données sont intégrées aux normes du standard TecAlliance et mises à la disposition des distributeurs de pièces de rechange en vue des commandes, et des garages automobiles qui peuvent ainsi effectuer des réparations et des travaux de maintenance de qualité sur les véhicules. Grâce à des solutions de haute technologie, ces données variées peuvent être filtrées et communiquées pour répondre aux besoins des différents acteurs du marché. En tant que l'un des principaux fournisseurs de données au monde, TecAlliance établit des normes sur le marché en matière d'informations sur les pièces de rechange et de description des véhicules.

Cette base numérique de données et d'informations permet une collaboration extrêmement efficace entre les garages, la distribution et les équipementiers. Les entreprises gérant des flottes, les sociétés de location et les compagnies d'assurances bénéficient des spécifications constructeurs pour toutes les questions liées à la maintenance et au remplacement des pièces d'usure.

Au fil des années, des prestations supplémentaires sont venues s'ajouter en matière d'optimisation des processus. Les équipementiers, la distribution et les ateliers du monde entier profitent aujourd'hui de la vaste base de données des plateformes TecAlliance, qui permettent un traitement intégré et efficace de tous les processus de livraison, de demande et de validation. Grâce à ces solutions, TecAlliance améliore constamment et durablement les processus commerciaux électroniques entre les partenaires du marché numérique de l'après-vente.

TecAlliance compte aujourd'hui plus de 500 collaborateurs qualifiés répartis à travers le monde. Issus de 26 pays et dotés de connaissances techniques et industrielles approfondies dans le secteur de la rechange automobile, ils travaillent sans relâche à améliorer encore l'efficacité des données et des processus.

TecAlliance – Le leader international pour les données, les processus et les solutions intégrées dans le secteur de la rechange automobile.