

---

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

---

Mars 2018

### FRANCE PARE-BRISE PROPOSE PLUS DE 40 OPPORTUNITES POUR DEVENIR FRANCHISÉ, A VENIR DECOUVRIR SUR LE SALON FRANCHISE EXPO PARIS !

Pour la première fois, France Pare-Brise sera présent à Franchise Expo Paris du 25 au 28 Mars prochains. Plus de 40 opportunités sont à pourvoir dans toute la France, rendez-vous dans le Hall 3 sur notre stand V62.

**Rejoindre France Pare-Brise, c'est intégrer un réseau qui, en 25 ans, est devenu un acteur incontournable du marché.**

Animé par un esprit d'entrepreneuriat constant et partagé, ce réseau, qui fait du service client son engagement principal, a su créer une confiance forte, indispensable à la pérennité de toute entreprise.

Aujourd'hui adossé au groupe Saint-Gobain, France Pare-Brise a les moyens d'accélérer encore son déploiement, en conservant le meilleur de ce qui l'a fait grandir.



Avec plus de 170 franchisés et plus de 325 centres en France, l'enseigne continue son développement et cherche à optimiser son maillage territorial, pour servir au mieux ses clients et partenaires.

Que ce soit en création ou en reprise de centre, des opportunités sont à pourvoir dans plusieurs régions pour les entrepreneurs souhaitant rejoindre notre Réseau :

Auvergne-Rhône-Alpes

Bourgogne-Franche-Comté

Grand Est

Hauts de France

Île-de-France

Provence Alpes-Côte d'Azur

Pour Martial LAFONT, Directeur Général : « *Franchise Expo Paris sera un moment privilégié où nos équipes en charge du développement sont mobilisées pour échanger avec les entrepreneurs et leur présenter notre enseigne et nos valeurs. Nous cherchons principalement de forts potentiels en Ile de France, pour accroître notre visibilité sur ce territoire* ».

### **Quel profil pour devenir franchisé France Pare-Brise ?**

Nous recherchons des entrepreneurs prêts à s'impliquer personnellement et à long terme dans la gestion opérationnelle d'un centre, en ralliant un Réseau avec un ADN fort.

Comme le témoigne Patrick CHARGÉ, Franchisé dans le Sud-Ouest : « *Après plusieurs années d'expérience en tant que chef de centre, j'ai décidé de me mettre à mon compte. Au bout d'un an d'activité j'ai pu embaucher mon fils cadet qui sortait de l'école. Puis plus tard son frère aîné qui travaillait chez la concurrence est venu nous rejoindre pour mon plus grand plaisir. Le travail se passe très bien, et je sais que je pourrai leur confier la suite. Aujourd'hui, je pense que ma décision de rejoindre la franchise France Pare-Brise est la meilleure que j'ai prise. Je fais un métier qui me passionne, entouré de mes enfants.* »

Le candidat devra disposer d'un bon sens commercial, d'aptitudes techniques, d'une sensibilité aux métiers de l'automobile, de qualités de gestion, et être prêt à devenir chef d'entreprise indépendant et autonome, avec le renfort d'une enseigne forte et le soutien d'un réseau.

Le mot de la fin à Patrick Chargé, Franchisé : « *Tentez votre chance c'est une expérience extraordinaire* ».

### **A propos de France Pare-Brise :**

*FRANCE PARE-BRISE avec son Réseau de plus de 325 centres de pose, intervient sur le marché de la seconde monte de vitrage automobile, mais également dans les domaines TP, agricole, Bus et PL.*

*Fournissant aux automobilistes des services complets grâce à une flotte de véhicules de prêt et camions de pose mobile, et depuis début 2018, la prise de RDV en ligne, France Pare-Brise offre des solutions pour faciliter le parcours client.*

*Ses clients sont des compagnies d'assurances, des flottes d'entreprises, des sociétés de location de voitures ainsi que des clients individuels.*

*La société fait partie du groupe Saint-Gobain depuis octobre 2016.*

[www.franceparebrise.fr](http://www.franceparebrise.fr)