



La nouvelle solution de confiance pour sécuriser les transactions auto entre particuliers

Pour vendre ou acheter un véhicule d'occasion, 2/3 des Français choisissent de réaliser leur transaction entre particuliers, mais ce n'est pas si simple entre inconnus. Le vendeur craint de ne pas être payé, tandis que l'acheteur s'interroge sur le véhicule qu'il acquiert. Pour rassurer les deux parties, la start-up PayCar et Icare (filiale de l'assureur BNP Paribas Cardif), lancent cocoricar : une solution unique qui garantit la vérification des identités des utilisateurs, un paiement sécurisé au vendeur, et une garantie auto de 3 mois... cocoricar est la solution de confiance pour les transactions auto !

Cocoricar est une plateforme web, qui facilite toutes les étapes de la transaction, grâce à :

- la vérification préalable de l'identité de l'acheteur et du vendeur,
- la sécurité du paiement lors de la remise des clefs,
- la garantie du véhicule contre les pannes mécaniques pendant 3 mois.



Accessible 24h/24 et 7j/7, depuis PC, mobile ou tablette, les particuliers peuvent réaliser une transaction à tout moment, puisque le paiement est immédiat.

L'inscription est gratuite et sans engagement. Cocoricar prélève un coût fixe de 99 euros sur le prix de la voiture, uniquement si la transaction est réalisée et quel qu'en soit le montant.

Cocoricar est une solution simple d'utilisation, présentant des avantages pour chacun. La décision d'y recourir peut être à l'initiative, soit du vendeur, soit de l'acheteur.



VENDEUR

Pour le vendeur, cocoricar permet de :

- mieux vendre sa voiture, grâce à l'argument de la garantie auto
- entrer en relation avec un acheteur identifié
- avoir la certitude d'être payé lors de la remise des clefs



ACHETEUR

Pour l'acheteur, cocoricar permet de :

- sécuriser son paiement, sans chèque de banque, en ligne !
- acquérir une voiture qui serait prise en charge en cas de pannes mécaniques
- rassurer le vendeur sur la disponibilité préalable des fonds sur un compte sous séquestre

Vincent Marty-Lavauzelle, co-fondateur et CEO de PayCar, explique la valeur ajoutée de ce nouveau service : « *Cocoricar vise à amener de la confiance dans les transactions autos entre particuliers. Fini l'angoisse de rencontrer un inconnu, de se subir une arnaque au moment du paiement quand on est vendeur ou de faire face à des coûts de réparation imprévus quand on est acheteur* ».

Cyril Petit, Directeur Général d'Icare, explique la genèse du projet : « *L'idée de cocoricar, est de proposer un service pour rassurer les particuliers désirant vendre ou acheter une voiture d'occasion, au moment où ce marché entre particuliers est en pleine expansion. Cette solution très innovante, née de la rencontre d'Icare, spécialiste de la garantie véhicule d'occasion et de la start-up Paycar, spécialisée en sécurisation du paiement en ligne, va permettre de faciliter les transactions automobiles en ligne. Nous pourrons, à l'avenir, enrichir ce service avec des offres complémentaires de nos partenaires* ».

Incubée en mars 2016 par BNP Paribas Cardif au sein de l'Accélérateur Fintech by L'Atelier BNP Paribas, PayCar a travaillé étroitement, pendant 4 mois, avec l'assureur dans le cadre de sa stratégie d'open innovation. Cette période a permis d'identifier des opportunités de développement qui se matérialisent notamment par le lancement de cocoricar.

Le site cocoricar est officiellement ouvert à partir du 15 juin, lors de sa présentation à Viva Technology, l'évènement mondial dédié à l'innovation et réunissant start-ups et grands groupes. Pour en savoir plus et utiliser cocoricar, dès le 15 juin, **visitez : www.cocoricar.com**

A propos de PayCar :

Fondée en mars 2015 par Vincent-Marty-Lavauzelle et Michaël Waldman, PayCar offre une solution simple et sécurisée d'achat et de vente de véhicules d'occasion Paycar constitue une alternative au chèque de banque avec les avantages suivants : transaction totalement sécurisée et absence de risque de faux, transaction possible à tous moments (soirs, week-ends inclus), vérification des utilisateurs pour une plus grande confiance, fonds sécurisés sur des comptes sous séquestre, paiement instantané et irrévocable.

PayCar a été élu dans les 3 start-ups auto de l'année 2015 lors des Internet AutoBiz Award, et a reçu le Prix RB Innovation 2016, organisé par Revue Banque en partenariat avec la Fédération bancaire française (FBF). Fin décembre 2016, la start-up a levé 1,3 million d'Euros auprès de BNP Paribas, et a été la première start-up à rejoindre l'accélérateur du groupe Leboncoin début janvier 2017.

A propos de Icare :

Depuis plus de 30 ans, Icare, filiale de BNP Paribas Cardif, s'est imposée sur le marché de l'automobile comme référent de la garantie pannes mécaniques et des contrats d'entretien dans le cadre des labels constructeurs, des financements automobiles et sous sa marque propre.

Partenaire de 18 constructeurs, de nombreux groupes de distribution automobile, de 15 établissements financiers (dont 8 captives constructeurs et 7 indépendants), ainsi que de 6 assureurs, Icare accompagne, en France comme à l'international, ses partenaires avec des solutions personnalisées et innovantes s'adaptant en permanence aux évolutions réglementaires et technologiques.

Pour en savoir plus, découvrez www.icare-service.net