

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

OMIA devient « Partenaire Officiel » d'HEDSON Technologies sur le territoire Français.



PRESENTATION

Les deux PMI, OMIA et HEDSON Technologies, continuent d'unir leurs forces dans un partenariat historique.

HEDSON Technologies est une société Suédoise, leader mondial sur le marché des équipements de polymérisation, de levage et de lavage pour l'industrie et le secteur secondaire de l'automobile dans le monde entier. Inventeur du laveur de pistolet et du séchage par IR, ils sont toujours précurseurs en matière de développement. Fort de sa fabrication exclusive en Suède, HEDSON propose une large gamme d'équipements haut de gamme dédiée au marché de la réparation automobile principalement. HEDSON fabrique des nettoyeurs de pistolets sous la marque DRESTER, des tables élévatrices sous la marque HERKULES et des systèmes de séchage infrarouge sous la marque IRT.

De son côté, OMIA, fabricant Français est spécialisée dans la conception et la fabrication d'équipements dédiés au secteur de la réparation collision comme des cabines de peinture ou aires de préparation et propose aux professionnels du secteur industriel des équipements de traitement de surface. Nos solutions sur mesure et innovantes garantissent une efficacité optimale et répondent aux normes européennes en vigueur. OMIA a également reçu fin 2022 la certification Origine France Garantie sur l'ensemble de sa gamme d'équipements.

HEDSON Technologies et OMIA qui représentent l'excellence et l'innovation en proposant toutes deux aux professionnels de la carrosserie des produits de qualité ont une évolution parallèle :

Partenaire depuis le début des années 2000, OMIA a d'abord intégré dans ses concepts de carrosserie des équipements complémentaires à ses aires de préparation comme les servantes IR et les meubles de lavage pour ensuite intégrer des tables élévatrices.



ANNONCE

Depuis le début du mois d'octobre 2023, les deux sociétés ont décidé de renforcer et développer ce partenariat. OMIA devient désormais le « Partenaire Officiel » d'HEDSON technologies sur **la vente au détail** des équipements dédiés aux carrosseries et industriels sur tout le territoire Français. Les marques concernées sont DRESTER (nettoyeurs de pistolets), HERKULES (tables élévatrices prise sous roues et sous coque), IRT (portiques, lampes et servantes de séchage infrarouge).



MISSION D'OMIA

La semaine dernière, toute l'équipe des techniciens après-vente d'OMIA, la force de vente, les techniciens et les ingénieurs du bureau d'études ont bénéficié d'une formation spéciale aux équipements HEDSON. Cette formation leur a permis à tous d'acquérir une connaissance approfondie des équipements Drester, Herculès et IRT, préparant notamment nos techniciens après-vente aux conseils et à la vente au détail de ces équipements de pointe. Ils sont également désormais en mesure de les dépanner et de les réparer.



POURQUOI CE PARTENARIAT ?

Les avantages de ce partenariat sont multiples.

Les deux sociétés sont complémentaires sur le secteur de la réparation automobile. C'est l'alliance de deux PMI qui excellent chacune dans leur domaine.

Pour HEDSON, il s'agit d'abord de bénéficier de cette couverture incroyable du territoire français, grâce à la présence des 40 techniciens OMIA dans différentes régions, garantissant ainsi une meilleure connaissance des besoins des professionnels de l'automobile et la disponibilité de leurs produits et services. Le marché français est le levier de développement le plus important pour la société Suédoise. C'est donc naturellement qu'elle a choisi le leader Français des fabricants concepteurs de cabines de peinture pour développer son activité.

Côté OMIA, ce partenariat renforce sa capacité à offrir un service client de premier ordre. En plus de la vente au détail, les techniciens après-vente d'OMIA seront également habilités à assurer le dépannage, la fourniture des pièces détachées et à proposer des contrats de maintenance sur ces équipements. Ils seront en mesure de conseiller les professionnels de la réparation sur des équipements complémentaires à leur activité à la fois abordables et à haut rendement. Cette extension de services permettra à OMIA d'accroître sa réactivité envers ses clients et de renforcer sa position sur le marché.