



## **tec3h, nouvelle référence du VO, accompagne les Concessionnaires**

**- tec3h poursuit le déploiement de son outil de gestion des véhicules d'occasion auprès des concessionnaires automobiles et des groupes de distribution multi-sites.**

La solution web à 360° est conçue pour simplifier le parcours de vente et d'achat des Agents de marque, des marchands mais aussi des Concessionnaires. Le programme est notamment référencé dans les réseaux tels que Spoticar, Stellantis, par le Groupement des Agents Automobile Peugeot (GAAP), le Groupement National des Agents Citroën (GNAC), le Groupement des concessionnaires Peugeot (GCAP), par la plateforme d'achat PerformHA et le marchand VO3000.

### **Assister les distributeurs dans le développement de leur activité VO**

De la saisie unique des données à la multidiffusion des annonces, en passant par le partage des stocks et l'édition du bon de commande, tec3h accompagne aujourd'hui les distributeurs dans la progression de leur activité VO. A l'usage, le logiciel se distingue par une prise en mains facilitée, un gain de temps limitant d'autant la formation des équipes. Intuitive, l'interface s'appuie en particulier sur les bases de données des constructeurs via JATO, DAT, NGC-DATA et AUTOVIZA pour garantir l'exactitude des modèles présentés : équipements, options, motorisations, versions... Autre avantage pour les équipes en concessions, l'outil veille au respect des normes administratives et juridiques entourant la vente des véhicules d'occasion. A l'usage, la fonctionnalité « connecteur » de b-way (une API exclusive proposée par tec3h) présente l'avantage d'envoyer et de recevoir toutes les informations (données des véhicules, des clients, des ventes et des reprises de véhicules...) depuis des outils externes (DMS et autres). Cette solution est utilisable sur un smartphone, une tablette, et bien évidemment sur un ordinateur.

Outre une conception adaptée aux Concessionnaires multi-sites, la solution lancée auprès des distributeurs bénéficie d'une toute nouvelle fonctionnalité « Studio Photo ». Et très bientôt disponible sur l'outil, le 360° et une vidéo 4D des véhicules. Conçu comme une véritable boîte à outils, le logiciel tec3h est également interfacé avec les principaux éditeurs de DMS du marché, favorisant la communication entre les services, de l'atelier au commerce VO.



**Régis Tranquille et Julien Etendard cofondateurs de tec3h :**

*« Nous mettons aujourd’hui notre expertise dans la gestion des VO au service des Concessionnaires et des groupes de distribution multimarques. Nous répondons à leurs besoins spécifiques à travers notre service commercial et notre support technique. L’approche métier et l’humain restent au cœur de notre démarche. Grâce aux fonctionnalités étendues de notre outil, accessibles simplement, l’enjeu est de donner toute leur place aux professionnels sur un marché de l’occasion dominé aux deux tiers par les particuliers. Une cinquantaine de concessionnaires l’utilise déjà. Le logiciel tec3h permet aux distributeurs multi-sites de gérer l’ensemble de leur activité commerciale VO, d’accéder à plus de 10 000 modèles d’occasion à prix marchand référencés sur notre plateforme, et bientôt 125 000 avec l’ajout du stock de Starterre, tout en réduisant leur taux de rotation.»*

Créée en 2014, tec3h fête cette année ses 10 ans !