

Tec3H annonce son partenariat avec Peugeot Occasions du Lion

Depuis quelques années, les modalités d'achat de véhicules ont complètement changé. Grâce à internet et à la multiplication des mandataires et revendeurs, les Français savent comment trouver en quelques clics la voiture d'occasion qu'ils souhaitent, et se donnent les moyens d'aller la chercher, où qu'elle soit.

Pour aider les professionnels de l'automobile, comme une parade à ces nouveaux comportements et pour servir toujours mieux les clients, l'outil de gestion [Tec3H](#) annonce son partenariat avec Peugeot Occasions du Lion.



Les véhicules d'occasion : un succès en réponse aux nouveaux modes de consommation

En 2016, le marché du véhicule d'occasion a enregistré une progression de 1% par rapport à l'année précédente. Ce sont ainsi 5,6 millions de véhicules qui ont été achetés en 2016. Un chiffre qui confirme la croissance de ce marché, chez les particuliers comme les professionnels. Les Français n'ont plus peur de se tourner vers des véhicules de seconde main moins chers et parfois avec un très faible kilométrage.

Aussi, au sein même du marché de l'occasion, les comportements d'achat des clients se sont profondément modifiés en quelques années seulement. Internet et le grand nombre de concessionnaires, revendeurs particuliers ou mandataires, ont facilité la comparaison des prix selon les modèles et options.

Il est alors devenu impératif pour les professionnels de disposer des services simples et efficaces pour la vente de véhicules d'occasion.

C'est dans ce contexte que Tec3H, solution novatrice de gestion et d'optimisation du parc de véhicules d'occasions dédiée uniquement aux garages professionnels, annonce son partenariat avec Peugeot Occasions du Lion. Le constructeur a en effet été séduit par son logiciel-outil, complet, simple d'utilisation, ludique, évitant la multi-saisie des informations via des passerelles existantes et dont le prix (imbattable au vue des fonctionnalités livrées), est en parfaite adéquation avec le statut d'Agent.



Tec3H : améliorer la performance de son parc de véhicules d'occasion avec Tec3H



Tec3H est un outil novateur qui permet d'améliorer la performance des parcs de véhicules d'occasion.

Julien Etendard et Régis Tranquille, les fondateurs du concept annoncent :

Nous voulons faciliter le quotidien du garage qui n'a pas de logiciel et qui re saisit jusqu'à 6 fois les mêmes informations client et véhicule. Pour certains Agents, nous allons même jusqu'à remplacer leur logiciel car il n'est plus adapté et trop coûteux.

A noter que Tec3H bénéficie de son propre système de cotation, une fonctionnalité qui lui permet d'être au plus près du prix du marché selon les besoins, les modèles, les prix professionnels ou publics entre autres.

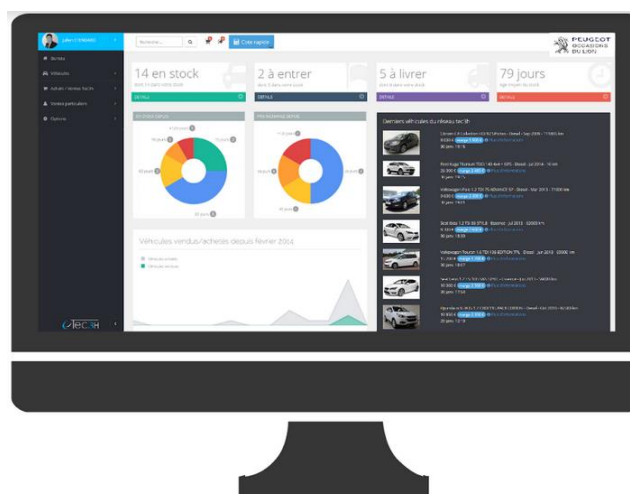
Grâce à son extranet d'échange de stock, l'achat est instantané. Si toutefois, l'acheteur ne trouvait pas son bonheur, un SMS ou un mail lui est envoyé lorsqu'un véhicule recherché rentre dans le stock réseau Tec3H, avec une réservation automatique du véhicule.

Tec3H se présente de fait comme un avantage pour les professionnels ainsi que pour les clients finaux qui trouvent plus facilement le véhicule d'occasion dont ils ont besoin, au meilleur prix et avec des conditions de vente et de garantie uniques.

Nouveau partenariat : Peugeot, Les Occasions du Lion

Tec3H a été choisi par les Agents Peugeot Occasion Du Lion (ODL) et hors licence (ODL). Après 8 mois de tests sur des sites pilotes de la marque, Tec3H déploie son outil de gestion VO dans tout le réseau secondaire de Peugeot.

Les possibilités du logiciel Tec3H sont multiples et se positionnent comme de véritables leviers de vente pour chacun de ses partenaires. La plateforme s'adresse à l'ensemble des 2495



Agents que compte le réseau.

Afin de répondre aux besoins des Agents Peugeot, l'outil permet par exemple :

- la publication des véhicules sur le site occasionsdulion.com ;
- la multidiffusion possible des annonces auprès de 80 médias ;
- la saisie automatique des déclarations ODL chez le garantisseur contractuel Cirano ;
- l'enregistrement des garanties ODL ;
- l'édition de documents Peugeot pré remplis ;
- l'utilisation d'un module d'analyse et de statistiques.

Deux autres fonctionnalités du logiciel, en option, ont aussi été développées par Tec3H pour ses clients et partenaires : un module de facturation interne ainsi que la possibilité de saisir automatiquement toutes les démarches administratives préfectorale avec TMS-SIV (traitements administratifs dans le cadre du S. I. V.).

Informations pratiques

Forfait : 69€ HT/ mois pour les agents Peugeot ODL et 89€ HT/ mois pour les agents Peugeot hors licence avec diffusion ODL, déclaration ODL, gestion VO, CRM, TMS - SIV, cotation marché et passerelle CIRANO, 3 utilisateurs possibles et multidiffusion des annonces, avec les géants LaCentrale et LeBonCoin inclus.

Pour en savoir plus

Site Internet : <http://www.tec3h.com>