

« J'ai acheté ma voiture sur le Net » : les Français franchissent le pas

Si le marché de l'automobile se porte globalement mieux, la crise a toutefois laissé des traces, et les clients sont plus que jamais attentifs à leur budget automobile.

En France, comme dans la plupart des pays, trois critères arrivent en tête lors de l'achat d'un véhicule : le prix, la consommation de carburant et la sécurité/tenue de route.

Autrement dit, les Français recherchent des automobiles performantes, de qualité et au meilleur prix.

La bonne nouvelle, c'est qu'il est aujourd'hui possible de concilier tous ces critères, en passant par des mandataires automobiles tels que Qarson.

Ce distributeur automobile indépendant permet en effet d'acheter sur internet des véhicules neufs parmi les plus récents, à des prix défiant toute concurrence.

Et, cerise sur le gâteau, un service de livraison à domicile de la voiture est proposé au client au tarif unique de 199 €, quel que soit son lieu de résidence en France.



Franchir le cap de l'achat de voitures sur internet

Près de trois Français sur dix se disent prêts à acheter leur véhicule sur internet : c'est ce que révèle une enquête réalisée par l'Observatoire Cetelem en 2015.

Mais contrairement à l'achat d'un vêtement ou d'un canapé, l'achat d'une voiture constitue un investissement important pour un ménage, et mérite à ce titre une réflexion particulière. Les clients ont par ailleurs souvent besoin de voir le véhicule, de l'essayer, le toucher, avant de prendre leur décision, raisons pour lesquelles une hésitation peut parfois freiner la démarche d'achat en ligne.

Comme le souligne Florian Czech, gérant de Qarson,

« Les clients qui ont besoin d'être rassurés et souhaitent demander conseil à un vendeur professionnel, peuvent venir dans nos locaux, mais nous mettons à disposition les outils nécessaires et indispensables pour que l'achat d'une voiture en ligne soit le plus simple et le plus sûr possible. »

Qarson dispose en effet d'un point de vente physique en Seine-et-Marne, comprenant un show-room de 1 500 m² et un parc de 10 000 m².



19 marques, 60 modèles accessibles depuis son domicile

Avec un catalogue de 19 marques, et plus de 60 modèles, Qarson propose une réponse concrète aux besoins et aux attentes des clients tentés par l'achat à distance. Grâce aux fiches de présentation détaillées et aux photos disponibles, l'acheteur peut véritablement découvrir le véhicule convoité, comme il le ferait chez un concessionnaire ou un revendeur, et choisir le véhicule qui lui convient le mieux sans bouger de chez lui.

Et grâce aux fiches de présentation détaillées et aux photos disponibles, l'acheteur peut véritablement découvrir le véhicule convoité, comme il le ferait chez un concessionnaire ou un revendeur.



Un tour de l'extérieur à 360° permet une appréciation globale de la voiture, avant de passer en revue les détails intérieurs, de la sellerie au tableau de bord, des roues aux divers équipements disponibles comme le GPS.

Le client peut ainsi comparer plusieurs modèles et plusieurs marques en restant chez lui, simplement en quelques clics. Plus besoin de faire le tour des concessionnaires : c'est autant de temps de gagné pour faire le bon choix. Et ce d'autant plus que l'équipe commerciale de Qarson reste à la disposition des clients, par mail ou téléphone, pour les accompagner et les conseiller tout au long de leur démarche d'achat de leur nouveau véhicule.

Remises exceptionnelles et livraison de la voiture à domicile

Mais au-delà de la simplicité de l'achat, ce sont surtout les prix proposés qui font vraiment la différence.

Les remises vont en effet de 5 à 45 % par rapport aux prix constructeurs. A titre d'exemple, il est possible de bénéficier d'une remise pouvant aller jusqu'à 12 350 euros pour l'achat d'une Renault Scenic version 1.6 Diesel finition Bose.

Florian Czech poursuit :

« La différence Qarson, c'est aussi des avantages uniques. Notre société est en effet la seule sur le marché à proposer une livraison à domicile à 199 € partout en France, quels que soient le véhicule acheté et le lieu de domicile de l'acheteur. »

-12 350 €
moins cher

Découvrez des offres
au meilleur prix

EN STOCK

Vérifiez la **disponibilité**
du véhicule

14 jours
ou
1 000 km

Bénéficiez de la garantie
Satisfait ou remboursé

199 €

Choisissez la **livraison à domicile**
partout en France pour 199 €

4 astuces pour ACHETER votre voiture neuve **Qarson**

Sans compter une garantie « Satisfait ou remboursé », grâce à laquelle le client dispose d'un délai de quatorze jours ou de 1 000 kilomètres pour essayer sa voiture en toute sérénité et s'assurer qu'elle lui convient parfaitement. Dans le cas contraire, Qarson rembourse l'achat, hors frais de carte grise, d'immatriculation et autres frais annexes.

Les différentes formalités liées à l'achat d'un véhicule, à savoir les démarches administratives d'immatriculation, la réalisation et la pose des plaques d'immatriculation, font également partie des points pris en charge par Qarson. De même que la préparation du véhicule, sa mise en main lors de la livraison et sa mise à la route.

Et si acheter sa voiture sur internet était LA solution pour trouver le bon modèle au meilleur prix ?