

TransakAuto s'installe en Belgique : un nouveau modèle de confiance pour le marché automobile d'occasion

*Le réseau français TransakAuto, spécialiste de l'intermédiation automobile entre particuliers, franchit une nouvelle étape dans son développement européen avec l'ouverture à succès de ses **trois premières agences franchisées en Belgique, à Bruxelles, Mons et Namur**. Ce déploiement marque une réponse concrète aux attentes croissantes des automobilistes belges en matière de sécurité, transparence et accompagnement lors de la vente ou de l'achat d'un véhicule d'occasion.*

TROIS FRANCHISÉS PIONNIERS EN BELGIQUE

Les premières agences belges TransakAuto ont ouvert leurs portes entre décembre 2024 et mai 2025. Les trois gérants passionnés ont choisi de rejoindre le réseau afin de se lancer dans l'entrepreneuriat tout en limitant les risques financiers, grâce à un modèle de franchise accessible, transparent et rentable. « **TransakAuto offre une vraie alternative entre les plateformes de petites annonces et les concessions traditionnelles.** Nous proposons un service clé en main, sécurisé et humain, adapté aux besoins des automobilistes belges. Je suis satisfait de pouvoir accompagner chaque jour de nouveaux clients dans la vente ou l'acquisition d'un véhicule chez nous », explique Dylan, franchisé à Namur.

UN MODÈLE ÉCONOMIQUE FLEXIBLE ET RASSURANT

Le modèle TransakAuto repose sur un principe simple : accompagner particuliers et acheteurs tout au long de la transaction, en garantissant sécurité, transparence et gain de temps.

Les franchisés bénéficient d'un accompagnement complet (formation, support marketing, outils digitaux) sans avoir à supporter des frais d'entrée élevés.

- Pas de frais d'entrée importants
- Rémunération basée sur les services ajoutés aux ventes
- Commissions claires et transparentes
- Frais de dossier gratuits pour les clients

En moins d'un an, **Dylan à Namur a déjà réalisé plus de 50 ventes de véhicules pour un CA d'environ 91 453 HT**, illustrant la solidité du modèle. Chaque agence vise un chiffre d'affaires d'environ 200 000 € dès la première année.

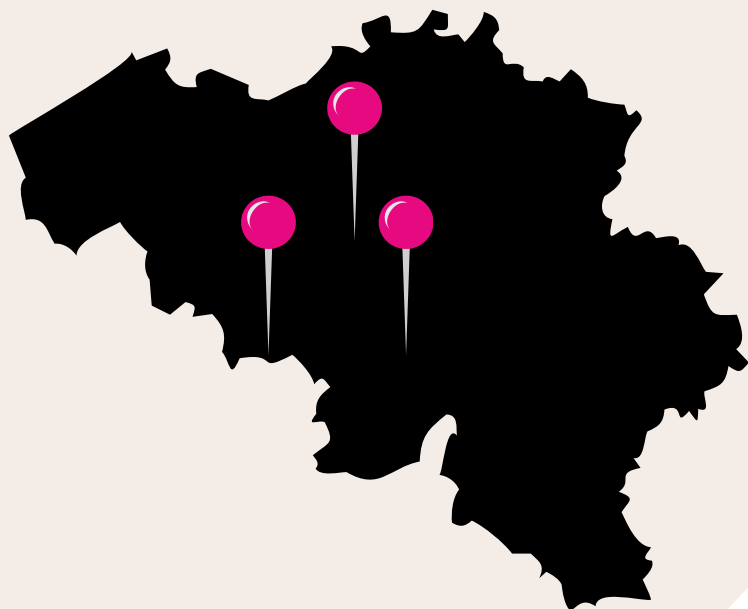
UN MARCHÉ BELGE EN PLEINE MUTATION

Le marché de l'automobile d'occasion ayant atteint des niveaux records en 2024, continue de croître, amis plus modérément en 2025. Transakauto entend profiter de cette opportunité pour déployer son réseau sur un plus vaste territoire, comptant sur le segment de l'intermédiation qui reste peu concurrentiel.

“Les consommateurs recherchent aujourd'hui davantage de confiance et de transparence dans leurs transactions. précise Mehdi, gérant de Transakauto Mons. C'est précisément sur ce créneau que TransakAuto se positionne : sécuriser et professionnaliser la vente entre particuliers, d'autant plus ici en Belgique où les consommateurs sont un peu moins protégés qu'en France et donc plus frileux vis-à-vis des particuliers. Nous devenons finalement les garants de leur sécurité dans cette transaction”.

Fort de ces premiers succès, le réseau envisage déjà l'ouverture de nouvelles agences dans le pays, notamment par la reprise de points de vente en veille ou la création de nouvelles franchises.

L'objectif à moyen terme : faire de la Belgique un pôle de croissance stratégique pour le développement international du groupe.



3 agences actives

- Quai S 31, 7000 Mons, Belgique
- Rue Rue Léopold I 181 1020 Bruxelles
- Rue des balaives 6 5101 Erpent

...et d'autres à
venir

A PROPOS DE TRANSAKAUTO

Créée en 2011, TransakAuto s'est imposée en quatorze ans comme le leader français de l'intermédiation automobile. Spécialisée dans la transaction de véhicules entre particuliers, l'entreprise a construit son développement sur une approche digitale structurée et une relation de confiance avec sa communauté d'automobilistes. Portée par un modèle de franchise agile et disruptif, TransakAuto poursuit son développement à un rythme soutenu. **Le réseau compte aujourd'hui 176 agences en activité** – dont 32 agences et 144 showrooms – et prévoit l'ouverture de 50 nouvelles implantations dans les prochains mois. **En 2024, TransakAuto a enregistré 26 250 ventes de voitures** entre particuliers réalisées par son intermédiaire. Cette activité a généré **26,5 millions d'euros de chiffre d'affaires**, tandis que la valeur cumulée des véhicules traités atteignait 350 millions d'euros. En 2025, la tendance est à une forte accélération, avec **un objectif ambitieux de 70 millions d'euros de chiffre d'affaires**.

Basée à Chessy (77) et Levallois-Perret (92), l'entreprise poursuit également son expansion européenne, notamment en Belgique, où elle enregistre une croissance continue depuis un an. Elle reste fidèle à son positionnement centré sur la sécurisation et la simplification des ventes automobiles entre particuliers.

La marque s'accompagne aujourd'hui de sa jumelle Transakmoto, dédiée à l'intermédiation des deux-roues, dont les premières agences françaises devraient voir le jour fin 2025.

transakauto.com

