

AUTOMOBILE D'OCCASION **Le CEO du leader TRANSAK AUTO dévoile** **ses astuces pour éviter les arnaques à la rentrée 2024**

Paris, 17.09.2024 – La rentrée est une période décisive pour le marché des véhicules d'occasion (V.O.), marquée par une forte activité due aux dynamiques spécifiques de cette période de l'année. **Michaël Ledoux, dirigeant et fondateur de TransakAuto, leader en France dans le secteur des mandataires automobiles, partage ses conseils pour naviguer en toute sécurité dans ce marché dense, particulièrement propice aux arnaques. Il propose également une solution pour les acheteurs novices qui souhaitent se protéger lors de l'achat d'un véhicule d'occasion.**

V.O. ET ARNAQUES : COMMENT LES IDENTIFIER SELON MICHAËL LEDOUX ?

À la rentrée, le marché de l'occasion se densifie, **les familles cherchant souvent à vendre leur véhicule après les dépenses estivales, tandis que les vendeurs anticipent la baisse de valeur due à la décote de janvier.** Les professionnels de l'automobile profitent également de cette période pour écouler les invendus de l'été. Cependant, **cette effervescence peut aussi attirer son lot d'arnaques.** Michaël conseille donc aux acheteurs de rester particulièrement vigilants. « **Pour éviter les arnaques, il est essentiel de vérifier soigneusement les éléments de carrosserie d'un véhicule, de s'assurer que toutes les pièces sont bien alignées, et d'examiner les vis pour repérer d'éventuelles traces de démontage** », explique-t-il. Il recommande également l'utilisation de rapports en ligne tels que CarVertical pour vérifier l'historique et le kilométrage réel du véhicule.



Les arnaques les plus courantes concernent les véhicules accidentés mal réparés, rendant ces voitures potentiellement dangereuses, ainsi que les véhicules dont le kilométrage a été modifié. « Lors de l'achat d'un véhicule d'occasion, la vérification de l'historique d'entretien est cruciale. Il faut s'assurer que les dates et les kilométrages sont cohérents », ajoute Michaël.

NOVICE EN AUTOMOBILE ? LE MANDATAIRE EST PEUT-ÊTRE LA MEILLEURE SOLUTION

Pour ceux qui manquent d'expérience dans l'achat de véhicules d'occasion, Michaël recommande vivement de faire appel à un mandataire automobile. « Passer par une société comme TransakAuto permet d'éviter les tracas et de bénéficier de services qui sécurisent l'achat du véhicule », explique-t-il. En effet, **toutes les vérifications nécessaires sont effectuées en amont, ce qui garantit une transaction sans mauvaises surprises.**

TransakAuto offre des garanties qui couvrent les pannes à l'échelle nationale et européenne, sécurisant ainsi tant le vendeur que l'acheteur. Avec bientôt 220 points de vente, TransakAuto s'impose comme le leader en France dans le secteur, offrant une solution rassurante et clé en main pour tous les acheteurs, qu'ils soient novices ou plus expérimentés.

PORTRAIT DE MICHAËL LEDOUX : DIRIGEANT ET FONDATEUR DE TRANSAKAUTO

Michaël Ledoux est un entrepreneur visionnaire dont la passion pour l'automobile l'a conduit à fonder TransakAuto, une entreprise conçue pour répondre aux besoins croissants de transparence et de sécurité sur le marché des véhicules d'occasion. Sous sa direction éclairée, TransakAuto a non seulement émergé comme un leader incontesté en France, mais a également redéfini les standards du secteur en proposant des services innovants qui simplifient et sécurisent l'achat de véhicules pour tous types d'acheteurs, qu'ils soient novices ou expérimentés.

Reconnu pour son expertise pointue et son engagement indéfectible à éduquer les consommateurs, Michaël Ledoux a fait de l'accompagnement client une priorité absolue. Il s'efforce de proposer des solutions pratiques et sur-mesure, toujours en phase avec les attentes et les besoins des clients. Grâce à son approche avant-gardiste et à son dévouement, il est devenu une figure emblématique dans l'industrie automobile, un entrepreneur dont la réussite éclatante inspire et dont l'engagement envers l'excellence continue de faire évoluer les pratiques du marché. Avec TransakAuto, Michaël ne se contente pas de vendre des véhicules ; il offre une véritable tranquillité d'esprit à ceux qui souhaitent faire un achat en toute confiance.



A PROPOS DE TRANSAKAUTO

Créée en 2009 par Michaël Ledoux alors âgé de 26 ans, Transakauto est une entreprise spécialisée dans la transaction automobile. Passionné d'automobile de la première heure, Michaël a su se démarquer de la concurrence grâce, en partie, à sa stratégie digitale, qui a permis de créer une véritable notoriété et un engouement autour de Transakauto, et ainsi de développer son image de marque auprès de sa communauté engagée. Franchise disruptive, elle grandit à pleine vitesse depuis 4 ans et connaît une croissance de 100% sur les 12 derniers mois. Le réseau compte au total 211 franchises en France, en Belgique et au Luxembourg, sous forme d'agences ou de Showroom. En 2023, Transakauto c'est 450 collaborateurs, 4500 véhicules disponibles en permanence dans le réseau et 40M€ de CA. L'entreprise dispose de deux sièges, un à Lieusaint (77), l'autre à Levallois perret (92).

[PHOTOS TELECHARGEABLES ICI](#)



[transakauto.com](https://www.transakauto.com)