

PÉRIGUEUX, LE 17 AVRIL 2026



INTFRADIS

LE KIT BOUCHON DE CARTER & JOINT : VERS UN REFLEXE CREATEUR DE VALEUR EN ATELIER

INTFRADIS lance un présentoir mural dédié aux kits bouchons de carter & joints.

Objectif : rendre l'offre immédiatement visible et accessible, sans complexifier le travail des professionnels.

La gamme couvre les principales applications du parc roulant et intègre un bouchon universel, permettant de répondre efficacement aux situations de dépannage, sans immobilisation du véhicule.

Pierre-Yves Bailly, président du groupe, résume ainsi cette nouvelle étape du développement de sa gamme Mécanique : « Aujourd'hui, la vidange reste une opération incontournable, mais certains gestes essentiels ne sont pas encore systématisés. Avec cette offre, nous avons voulu rendre le remplacement du bouchon et du joint simple, visible et naturel dans le quotidien des ateliers.

C'est à la fois un enjeu de qualité de prestation et une opportunité de développement pour les professionnels.

Notre rôle est d'apporter des solutions concrètes, faciles à mettre en place et directement utiles sur le terrain. »



Un geste simple qui s'impose progressivement

À chaque vidange, le remplacement du bouchon de carter et de son joint tend à devenir un réflexe en atelier. Longtemps négligé, ce geste s'inscrit aujourd'hui dans une logique de qualité de prestation, en garantissant une étanchéité optimale et en limitant les risques de retour. Facile à mettre en œuvre, peu coûteux et directement lié à l'intervention la plus courante, ce remplacement systématique contribue à renforcer l'image de professionnalisme auprès du client final.

Un levier de chiffre d'affaires naturel

Au-delà de l'aspect technique, cette évolution représente également une opportunité concrète pour les acteurs de la rechange indépendante. Intégré à une opération déjà réalisée, le kit bouchon + joint devient une vente additionnelle évidente, à forte récurrence.

Un potentiel encore sous-exploité, mais parfaitement en phase avec les enjeux actuels de rentabilité des ateliers.

Faciliter l'adoption en point de vente

Pensé comme une solution clé en main, ce présentoir s'intègre naturellement dans les espaces de vente ou les ateliers. Il permet aux distributeurs de structurer leur offre et de favoriser la rotation, tout en accompagnant leurs clients dans l'adoption de bonnes pratiques.

Le présentoir, qui compte 30 références + 1 bouchon universel, est livré déjà monté et franco de port.

A PROPOS D'INTFRADIS

Il y a 40 ans, Intfradis réunit quatre passionnés d'automobile, qui vont, au fil des années, enrichir l'offre proposée aux professionnels de la Distribution.

Une grande proximité client, beaucoup d'écoute et une véritable expertise technique sont les ingrédients de leur réussite.

En étant plus curieux et plus réactifs que les grands équipementiers « institutionnels », ils savent répondre immédiatement, avec une offre irréprochable, aux besoins des réparateurs que leur transmettent des clients très attachés à ce fournisseur...utile.

Aujourd'hui, l'état d'esprit est toujours le même. Si l'entreprise sait répondre aux nouveaux défis technologiques, dans les domaines du diesel et de la gestion moteur, elle sait, aussi, apporter des solutions qui touchent au confort embarqué ou à l'environnement du véhicule.

