

CLAS ANNONCE DEUX NOMINATIONS AU SEIN DE L'ÉQUIPE COMMERCIALE

CLAS, expert en solutions d'équipement et outillage technique, annonce la nomination de Nicolas Hailloud et de Nicolas Gerard au sein de son équipe commerciale. Ces deux nominations démontrent une nouvelle fois la volonté de CLAS de renforcer sa position sur le marché français afin de devenir d'ici quelques années un acteur clé à l'international.

Renforcer et dynamiser les équipes commerciales



Âgé de 39 ans, Nicolas Hailloud a démarré sa carrière en tant que project Engineer chez Hutchinson puis Responsable ventes Europe chez Maycast Noke Precision. Il rejoint CLAS en 2016 au service international où il acquiert une solide expérience au poste de Responsable Export avant d'être nommé récemment Directeur commercial France et international suite à une réorganisation stratégique interne. Sa nouvelle mission consiste à poursuivre le développement de CLAS, en consolidant le leadership en France sur les marchés de l'automobile et du poids lourds tout en accélérant l'expansion de la société à l'international. Il doit également animer et manager les équipes commercial France et International, de l'administration des Ventes et du Business Intelligence. Nicolas Hailloud reporte désormais directement à Philippe Barrault, Président de CLAS.



Dans cette même dynamique, Nicolas Gerard ancien Responsable commercial Aftermarket est nommé responsable commercial France. Il devient ainsi garant de la politique commerciale et devra réaliser avec son équipe composée de 5 commerciaux terrain et de 5 techniciens camion les objectifs 2020/2021. Pour ce faire il compte renforcer la présence sur le terrain tout en continuant à développer la nouvelle gamme d'équipement de garage. À ce poste, Nicolas Gerard répond au nouveau Directeur commercial Nicolas Hailloud.

À propos de CLAS

Notre Marque CLAS « Garage Solutions » basée en Savoie (France), a été créée en 1996. Nous sommes depuis toujours un acteur innovant de l'équipement et de l'outillage technique pour véhicules légers, utilitaires et poids lourds. Aujourd'hui, nous évoluons vers un écosystème offrant des solutions globales, bénéfique pour l'ensemble de nos partenaires. Nous nous adaptons à vos besoins et budgets, en étant toujours plus simple et réactif avec des hommes et des femmes experts, passionnés, au cœur d'une digitalisation à votre service. Consolidant notre leadership en France, nous accélérons notre expansion afin de devenir un acteur clef à l'international.