

Communiqué de presse - Levallois-Perret, le 17 octobre 2024

## **AUTOMOBILE D'OCCASION : TRANSAKAUTO annonce son partenariat avec CARVERTICAL**

Levallois-Perret, le 17 octobre 2024 – Soucieux de renforcer chaque jour le sentiment de confiance que lui portent ses clients, **le numéro 1 des mandataires automobiles d'occasion, TRANSAKAUTO s'emploie à développer sans relâche de nouvelles solutions plus sécurisantes pour les acquéreurs.** C'est dans cette optique que le groupe annonce la mise en place d'**un partenariat ambitieux avec l'entreprise européenne CARVERTICAL**, une des plus grandes sociétés de données automobiles et moto dans le monde. Un partenariat officialisé depuis peu qui vise à informer, plus et mieux, de futurs acheteurs, renforçant ainsi la position de leader de TRANSAKAUTO sur le marché des voitures de l'occasion.

### **PLUS D'INFORMATIONS, PLUS DE TRANSPARENCE : UN ACHAT SÉCURISÉ !**

Bien que l'historique et la fiabilité de chaque véhicule soient vérifiés par Transakauto avant la mise en vente, **la priorité du groupe est de renforcer son lien de confiance avec ses clients pour que, à terme, ils puissent acquérir un véhicule en minimisant au maximum les risques de pannes coûteuse après achat.** De plus, cela permettra d'éviter les fraudes kilométriques qui sont **malheureusement de plus en plus nombreuses sur le marché français**, grâce aux données précises de Carvertical sur le suivi kilométrique.

Fier d'avoir noué un partenariat bénéfique pour ses concessionnaires comme pour ses clients, Michaël Ledoux affirme que « **cette collaboration avec Carvertical est un véritable atout pour Transakauto et vient appuyer notre objectif de transparence avec nos clients.** Ainsi, à la demande du client, l'historique du véhicule sera partagé. **Chaque véhicule pourra faire l'objet d'un rapport complet à la demande du client avant la réservation du véhicule** ; en concession, l'équipe disposera des meilleurs éléments pour effectuer l'estimation la plus juste selon les antécédents du véhicule, son kilométrage, ses dommages, ses options etc. Tout le monde y gagne ! »

### **UN RAPPORT HISTORIQUE DÉTAILLÉ, PRÉCIS ET FIABLE, AU SERVICE DES ACHETEURS TRANSAKAUTO**

Avec 43M€ de CA en 2023 et 29 millions de véhicules certifiés, **Carvertical se positionne comme le leader du marché de la collecte de données automobiles et deux roues**, en France mais aussi en Europe. Un détail qui a son importance quand on sait que **33% de véhicules d'occasion vendus en France sont importés d'autres pays Européen.**

La force de cette start-up Lituanienne est de mettre à disposition du conducteur le rapport d'historique de son véhicule, peu importe son pays d'importation (antécédents, kilométrage, dommages subis, accidents de la route, véhicule volé...). **Un rapport précis et véridique, qui s'appuie sur plus de 900 bases de données internationales** gérées par les agences d'immatriculation nationales, les compagnies d'assurances, les cabinets d'experts, des garages officiels ainsi que d'autres institutions.

Selon Kotryna Mažeikytė, Country Manager pour la France chez carVertical, la transparence du marché des voitures d'occasion ne peut s'améliorer sans l'implication active des concessionnaires et des vendeurs professionnels. « Chaque jour, ils déterminent quelles voitures proposer aux clients. Nos données montrent que plus d'un tiers des voitures d'occasion en France sont importées, ce qui pose des problèmes supplémentaires. **Une grande partie des fraudes au compteur kilométrique se produisent lors de transactions transfrontalières.** Par conséquent, **le partenariat avec des sociétés comme Transakauto, qui vend 50 voitures par jour, est un pas important vers une plus grande transparence du marché.** »

## PORTRAIT DE MICHAËL LEDOUX : DIRIGEANT ET FONDATEUR DE TRANSAKAUTO

Michaël Ledoux est un entrepreneur visionnaire dont la passion pour l'automobile l'a conduit à fonder TransakAuto, une entreprise conçue pour répondre aux besoins croissants de transparence et de sécurité sur le marché des véhicules d'occasion. Sous sa direction éclairée, TransakAuto a non seulement émergé comme un leader incontesté en France, mais a également redéfini les standards du secteur en proposant des services innovants qui simplifient et sécurisent l'achat de véhicules pour tous types d'acheteurs, qu'ils soient novices ou expérimentés.

Reconnu pour son expertise pointue et son engagement indéfectible à éduquer les consommateurs, Michaël Ledoux a fait de l'accompagnement client une priorité absolue. Il s'efforce de proposer des solutions pratiques et sur-mesure, toujours en phase avec les attentes et les besoins des clients. Grâce à son approche avant-gardiste et à son dévouement, il est devenu une figure emblématique dans l'industrie automobile, un entrepreneur dont la réussite éclatante inspire et dont l'engagement envers l'excellence continue de faire évoluer les pratiques du marché. Avec TransakAuto, Michaël ne se contente pas de vendre des véhicules ; il offre une véritable tranquillité d'esprit à ceux qui souhaitent faire un achat en toute confiance.



### A PROPOS DE TRANSAKAUTO

Créée en 2009 par Michaël Ledoux alors âgé de 26 ans, Transakauto est une entreprise spécialisée dans la transaction automobile. Passionné d'automobile de la première heure, Michaël a su se démarquer de la concurrence grâce, en partie, à sa stratégie digitale, qui a permis de créer une véritable notoriété et un engouement autour de Transakauto, et ainsi de développer son image de marque auprès de sa communauté engagée. Franchise disruptive, elle grandit à pleine vitesse depuis 4 ans et connaît une croissance de 100% sur les 12 derniers mois. Le réseau compte au total 211 franchises en France, en Belgique et au Luxembourg, sous forme d'agences ou de Showroom. En 2023, Transakauto c'est 450 collaborateurs, 4500 véhicules disponibles en permanence dans le réseau et 40M€ de CA. L'entreprise dispose de deux sièges, un à Lieusaint (77), l'autre à Levallois perret (92).



[transakauto.com](https://www.transakauto.com)