

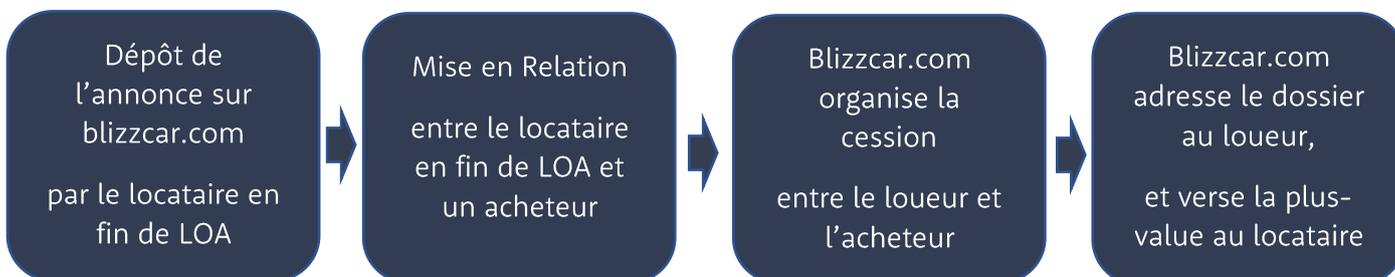
## LOA Auto : blizzcar.com fait gagner de l'argent aux locataires

La Location avec Option d'Achat (LOA) connaît un engouement auprès des particuliers depuis quelques années. Depuis son lancement en avril 2019, Blizzcar apporte une réponse innovante aux locataires en fin de Location avec Option d'Achat (LOA). Eviter les frais de restitution et profiter d'une plus-value sur la revente d'un véhicule en fin de LOA, c'est ce que promet la plateforme de mise en relation entre particuliers Blizzcar.com.

### Comment ça marche ?

Blizzcar.com met en relation des locataires-vendeurs arrivant en fin de LOA, avec des particuliers souhaitant acheter un véhicule d'occasion récent (3 à 5 ans).

Le locataire propose son véhicule en déposant gratuitement une annonce sur le site Internet blizzcar.com. L'annonce est ensuite diffusée sur blizzcar.com et multidiffusée sur les portails partenaires tels que Leboncoin et Facebook. Chaque acquéreur potentiel est mis en relation avec le locataire pour prendre rendez-vous et voir le véhicule. La réservation s'effectue directement sur blizzcar.com, qui organise ensuite la transaction entre le locataire, l'établissement financier et l'acquéreur. La passation du véhicule est réalisée entre le locataire et l'acquéreur sous le contrôle de Blizzcar qui encadre le transfert de risque entre le locataire et le nouveau conducteur. Après déduction de sa commission (590€ TTC), Blizzcar reverse intégralement la transaction.



### 20% de plus-value en moyenne pour le locataire

Jusqu'à présent, Blizzcar.com a versé en moyenne 1907 euros de plus-value aux locataires ce qui représente environ 20% du prix du véhicule vendu.

Plus de 50% (52%) des locataires ayant réalisé une transaction avec Blizzcar ont perçu plus de 1500 euros de gain, après déduction de la commission Blizzcar (590 euros), due uniquement en cas de succès. 14% des locataires perçoivent même plus de 3000 euros. Il faudrait aussi comptabiliser les économies sur les éventuels frais de restitution qui peuvent monter très vite pour quelques rayures superficielles.

### Une économie pour l'Acheteur

L'acheteur qui a acheté son véhicule sur Blizzcar.com « entre particuliers » réalise une économie entre 1500 à 2000 euros d'économie par rapport à une concession alors que les véhicules sont récents (3 ou 4 ans) et disposent d'un historique connu et vérifiable (1<sup>ère</sup> main, entretien dans le réseau du constructeur).

Pour l'acheteur, il s'agit donc de profiter d'un véhicule d'occasion par l'intermédiaire de blizzcar, avant même que la voiture ne soit restituée puis proposée en concession pour 1500 à 2000 euros supplémentaires.

### **A propos de Blizzcar**

Blizzcar est une marque commerciale de la société Mobility Finance (RCS Nantes 840830053), société indépendante basée à Saint Sébastien sur Loire près de Nantes. Son activité porte sur l'intermédiation et le financement automobile.

Ses perspectives : elle s'attache à développer des partenariats avec les acteurs de la distribution et du financement automobile. Les volumes de transactions devraient progresser au cours des prochains mois grâce à la notoriété grandissante du service, et à l'augmentation des volumes de fins de contrat de LOA.