

Le 13 juillet 2017

**MARIE ET EVA MAJORS DE PROMOTION
DANS L'APRES-VENTE MOTO ET AUTO
AU GARAC**

Marie BRABANT vient d'être diplômée du BTS Après-Vente Moto et Eva UKALOVIC a obtenu son Bac Pro Vente. Rares filles dans l'Après-Vente auto, elles conjuguent passion et positionnement de major de promotion pour l'Île de France pour la session des examens 2017.

Marie BRABANT. Avec un BAC S en poche préparé volontairement dans une école militaire pour acquérir des méthodes de travail, virus motard chevillé au corps, Marie Brabant décide d'intégrer le GARAC pour préparer un BTS Après-Vente Moto. Allier théorie et pratique, c'est pour elle très motivant. Ses cours préférés : la gestion de la qualité, l'analyse fonctionnelle et structurelle en mécanique et thermodynamique ! Ses stages la passionnent chez un concessionnaire qui vend des Indian et des Victory, deux marques assez nouvelles sur le marché français et achetées par Polaris. Durant sa scolarité au GARAC, Marie trouve le temps de s'investir dans des projets moto tel le Rallye du Maroc et de suivre les cours du samedi matin de « prépa études supérieures ». Comme la démarche qualité et la relation Clients l'intéressent énormément, elle passe les tests de recrutement du CNAM et du GARAC de la formation d'ingénieur proposée par le GARAC auxquels elle a été reçue avec succès. Major de promotion 2017 BTS AVA MOTO de l'Île de France, Marie entame ainsi à la rentrée de septembre 2017 trois années en apprentissage de dures formations pour obtenir le titre d'ingénieur en mécatronique Ingénierie des process d'assistance aux véhicules.

Eva UKALOVIC. Pourquoi une jeune fille choisit-elle la vente automobile ? Pour Eva, ce sont des souvenirs d'enfance où son père l'emmenait en concession automobile et où toutes les voitures lui paraissaient magnifiques. A tel point qu'elle annule en 3eme un voyage pour passer une semaine en concession automobile. Rien de plus logique pour elle que d'entrer au GARAC pour préparer son BAC PRO Vente appliquée à l'automobile. Elle y découvre alors la vente de pièces et accessoires auto, le VN, le VO, la location, les financements. Elle sait créer des liens avec les gens qui l'entourent et elle aime le contact avec les clients « discuter avec eux, leur vendre quelque chose qui va améliorer leur quotidien. C'est un métier qui lui permet de s'affirmer ». Faire ses armes dans une marque généraliste pour travailler ensuite dans le premium serait son rêve. Reçue major de promotion du BAC Pro vente non seulement de sa classe mais aussi pour l'Île de France, elle souhaite continuer sa formation par un BTS pour entrer ensuite dans la vie active.

100% des jeunes filles du GARAC passant le BAC ont été reçues.

Le GARAC est l'École nationale des Professions de l'Automobile. Il a été créé en 1948. Fondé par le CNPA, la FNCRM, le GNEA et la FFC, il a élargi son Conseil d'Administration en 1992 avec l'entrée du CCFA, de la CSIAM, de la FEDA et de la FIEV. Il a formé plus de 22 500 jeunes depuis 69 ans.

Le GARAC, grâce à son Lycée des Métiers et son CFA, centrés sur la Vente, la Gestion et l'Après-vente Auto, Moto et Véhicule Industriel, accueille 1 200 jeunes lycéens et apprentis en formation dans :

- 3 filières : Auto, Moto et Véhicule industriel
- 3 domaines de métiers : Mécanique-électronique, Carrosserie réparation-peinture et Carrosserie construction, Vente-Gestion
- 20 diplômes d'État et de la Profession :
DIMA, CAP, BAC Pro, CQP, BTS, Licence et à une formation d'Ingénieur dédiée à l'Après-Vente, unique en Europe.

40 jeune filles étaient en formation durant cette année scolaire 2016-2017., la moitié dans les formations techniques auto, moto et camions, l'autre moitié dans la vente auto et la gestion auto. Ce chiffre de 40 est atteint depuis deux années consécutives.