

# 45 M€ DE PIÈCES D'OCCASION DEMANDÉES EN 2022 SUR FRPA

*1ère plateforme des professionnels de l'auto  
pour la recherche et la vente de pièces de réemploi*



## Records battus sur FRPA en 2022

Une année de plus, FRPA bat tous ses records en 2022. Demandes de pièces, nombre d'adhésions et CA généré.

*"L'engouement des professionnels de la réparation pour la PRE (Pièce de Réemploi) est aujourd'hui une évidence. Ceux qui étaient réticents au départ découvrent que l'activité de déconstruction n'est plus ce qu'elle était. Le sérieux et la rigueur des déconstructeurs agréés sont désormais reconnus par le plus grand nombre." Mathieu Haudiquier - Gérant FRPA*

Les déconstructeurs les plus impliqués réalisent entre 50 000 et 100 000 € de CA chaque mois. L'abonnement FRPA représente entre 3 et 5% de leur CA généré. En comparaison, d'autres marketplaces en ligne prélèvent entre 10 et 17% du CA généré.

Chez FRPA, aucune commission n'est prélevée et les déconstructeurs régulent eux-mêmes leur CA généré, plus ils répondent, plus ils vendent. Le CA généré dépend de l'implication et de la réactivité du déconstructeur, tout le monde a la même chance de vendre.

**Chez FRPA, ce n'est pas la taille du stock qui compte !**

C'est aussi grâce à la performance de nos 110 déconstructeurs adhérents que notre réseau de plus de 15 500 réparateurs français ne cesse de croître chaque jour.

En 2022, nos réparateurs adhérents ont demandé pour 45 M€ de pièces auto d'occasion.

En 2023, nos adhérents déconstructeurs ne verront pas d'augmentation sur les tarifs FRPA.

QUELQUES CHIFFRES  
PROGRESSION 2021-2022

**+ 24% DE DEMANDES**

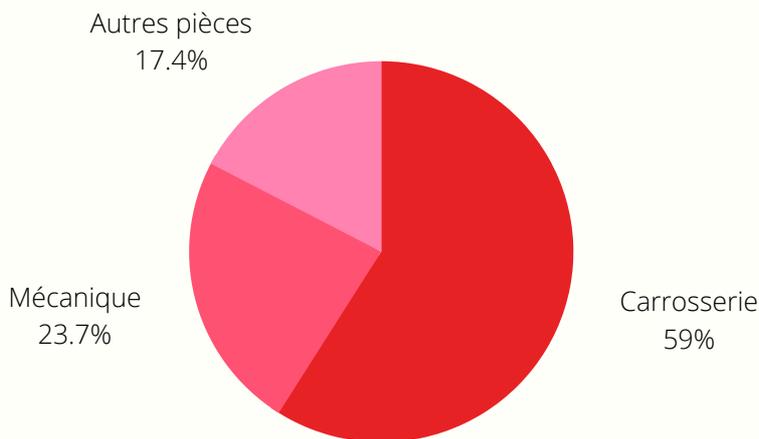
**+ 38% D'ADHÉRENTS**

**+ 23% DE CA GÉNÉRÉ**

**+ 14% DE RÉPONSES**

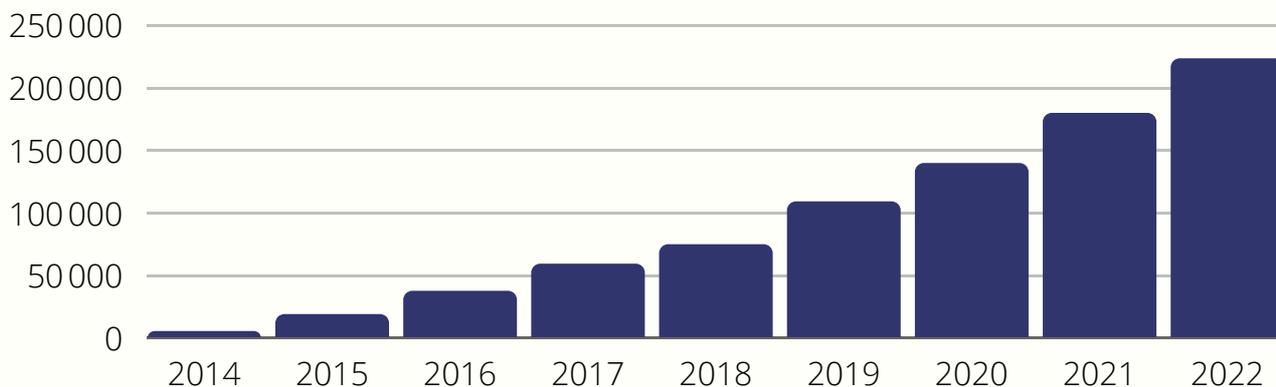


# TOP 5 PIÈCES DEMANDÉES



## + 24 %

Par rapport à 2021



## DES OBJECTIFS DE PERFORMANCE

Pour 2023, FRPA va se concentrer sur le développement de l'outil pour augmenter la rapidité, la qualité et la quantité de réponses au réseau de réparateurs et d'experts.

