

L'E-commerce, grand gagnant du Coronavirus ! Caroline vous offre la création de votre boutique en ligne.

Face à la crise sanitaire actuelle, le secteur de l'après-vente automobile subit de plein fouet cette situation. Avec le confinement décrété, les français n'ont plus que leur ordinateur, leur tablette ou leur smartphone pour consommer. Le e-commerce profite de cette aubaine pour sortir son épingle du jeu.

Les Echos : "[L'e-commerce est le grand gagnant du coronavirus](#)"

Journal de l'économie : "[Amazon embauche 100 000 personnes](#)"

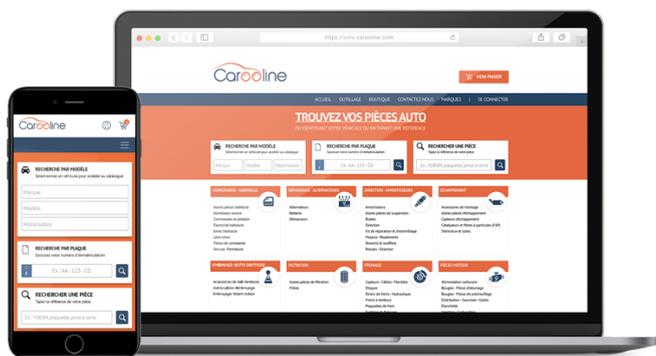
L'e-commerce un canal de vente indispensable.

Aujourd'hui l'e-commerce est un canal de vente indispensable pour accroître son activité et capter une nouvelle clientèle. [Selon la Fédération du E-commerce \(FEVAD\)](#), ce marché a atteint en 2019, 100 milliards de chiffre d'affaires et l'achat de produits et de services en ligne a été multiplié par quatre en dix ans.

Développer un site e-commerce pour le négoce de pièces auto et pneumatiques, c'est avoir une boutique ouverte 24h/24, 7J/7 avec l'assurance de développer son chiffre d'affaires et ses marges nettes.



Caroline soutient les acteurs de l'après-vente automobile.



Pour faire face à cette période difficile et préparer l'avenir, Caroline se mobilise aujourd'hui pour aider les professionnels de l'aftermarket, **en leur offrant dès aujourd'hui la création d'un site e-commerce** (voir conditions ci-dessous).

Cette offre est limitée dans le temps, **jusqu'au 15/04/2020**, destinée aux distributeurs de pièces auto et pneumatiques, pour la création d'un site e-commerce à destination d'une cible B2B.

Le site e-commerce Caroline vous permet de répondre aux attentes d'une clientèle toujours plus exigeante : la bonne pièce au meilleur prix, sans se déplacer et rapidement !

Découvrez les avantages : <https://www.caroline.com/e-commerce>

Cette offre comprend

- La création du site e-commerce standard avec mise aux couleurs de votre société.
- 3 pages de contenu : accueil, boutique, contact.
- La mise en ligne de votre site.
- L'accès sécurisé avec login et mot de passe pour vos clients.
- Le paramétrage complet.

Cette offre ne comprend pas

- Le logiciel de gestion ou le lien avec votre logiciel pour synchroniser les références, clients, stocks et tarifs (sur étude).
- Formation (peut être pris en charge par votre OPCO).
- Les services mensuels (hébergement, maintenance, support, licence TecDoc), indexés sur les résultats apportés par le site.

Pour bénéficier de cette offre rendez-vous sur <https://www.caroline.com/contact> ou au 01 85 09 37 91